

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES PARA EL DIRECTORIO DE GENANDES S.A.

Luego de culminar el año fiscal 2015 me es grato presentar a ustedes un resumen de las principales actividades realizadas el presente año:

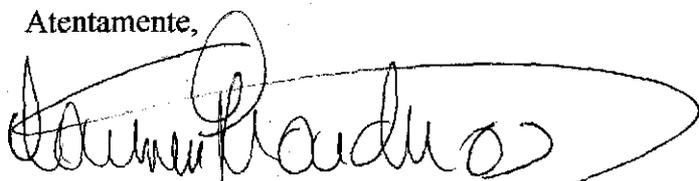
1. GENANDES S.A., como distribuidor oficial de ABS-GLOBAL para Ecuador, se encuentra comercializando dos líneas muy importantes: semen bovino y sellador para ubres. Al momento ABS-GLOBAL sigue siendo nuestro principal proveedor.
2. A partir de Enero del 2005 nos convertimos además en DISTRIBUIDORES EXCLUSIVOS de ABS-GLOBAL para todo el país, por lo que hemos ampliado nuestra red de ventas y distribución a nivel nacional.
3. Respecto al crédito directo de tenemos de parte de ABS-GLOBAL de Estados Unidos, luego de cumplir adecuadamente con los plazos de pago, nuevamente han flexibilizado el crédito, cancelando las factura 50% a 60 días y 50% a 90 días. Durante el 2015 inclusive extendieron el crédito a 120 días en pedidos grandes, lo cual facilitó la operación.
4. En el caso de ABS-PECPLAN, nuestro proveedor de semen de Brasil, estamos trabajando con 120 días de crédito. Luego de que en el 2014 afortunadamente pudimos resolver los problemas de los protocolos sanitarios de Brasil, durante el 2015 las importaciones se normalizaron y agilizaron considerablemente.
5. Si bien durante el año 2015 se comenzó a sentir crisis económica en el país, este fue nuevamente un año de excelente crecimiento y consolidación en el mercado. Genandes continúa en los primeros lugares de venta de semen, superando la participación del mercado del 23%. El mercado de semen es un mercado maduro, por lo que crecer implica un esfuerzo grande.
6. El resultado del ejercicio fiscal fue satisfactorio, por lo que la empresa logro tener importantes utilidades y recuperar liquidez en la operación.
7. Desde el punto de vista comercial, continuamos apoyando y reorganizando cada zona para fortalecer nuestra presencia. L única zona donde las ventas han bajado considerablemente es en el Norte, causado principalmente con el contrabando proveniente de Colombia, donde los precios de todos los productos están bastante más económicos.
8. A finales de año nos dieron la distribución de LABORATORIOS CARVAL, que cuentan con un excelente portafolio de productos veterinarios y precios muy competitivos. A partir del 1 de Enero de 2016 se incorporo a laborar en GENANDES el Dr. Sebastian Cuadrado para manejar la línea,
9. Durante este año hemos participado en varias actividades promocionales, siendo las más importantes:
 - a. Feria Macaji Riobamba: Abril 2015
 - b. Feria Santo Domingo de Los Tsachilas: Julio 2015
 - c. Feri Centro Agrícola de Mejia – Julio 2015

- d. Feria Holstein Friesian – Septiembre 2015
- e. Feria Ganadera de Guayaquil – Octubre 2015

10. La situación de nuestra cartera se ha complicado ligeramente debido sobre todo a la recesión en la que está entrando el país. Para el 2016 apuntamos a fortalecer nuestras alianzas técnico-comerciales con varias plantas lecheras, las cuales nos permiten pago por debito directo: Industrias Lecheras TONI, la principal industria lechera de la Costa; NESTLE-DPA, la planta lechera más grande del país y la principal compradora de la Sierra Pasteurizadora Quito, la mayor compradora de leche en la Sierra Centro; y Alpi Ecuador, que trabaja en la Sierra Norte. Así mismo, continuamos ofreciendo al cliente la facilidad de pagar con tarjeta de crédito.

Si bien la situación económica y socio-política del Ecuador se ha complicado, durante el 2016 queremos continuar consolidando nuestra posición en todo el país, incrementando las ventas a través de una completa cobertura de nuestra red propia de ventas, y de un constante apoyo a nuestros distribuidores.

Atentamente,



Ing. Carmen Guarderas
GERENTE GENERAL

Machachi, Marzo 28 de 2016