

Quito, 6 de febrero de 2009



**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ILVETECNICA & ASOCIADOS CIA. LTDA.**

Estimados señores:

Reciban un cordial saludo, como en años anteriores me corresponde reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y están encaminadas al logro integral del "objeto social" de ILVETECNICA CIA LTDA, definido en el estatuto vigente y los reglamentos y a fe que se ha cumplido, lo cual es altamente satisfactorio.

ASPECTOS MACROECONÓMICOS RESPECTO A LA COMPAÑÍA

El año 2008 fue uno de los años más complicados en el aspecto macroeconómico, es conocimiento de todos que, después de anunciarse un deterioro en la economía mundial, EE UU sufrió una recesión anunciada y el resto de las economías del mundo no demoró en sentir el impacto de la crisis financiera y entrar en una fase contractiva; de a poco, la turbulencia financiera llegó a todo rincón del mundo. Ahora la situación económica se caracteriza por bancos que no arriesgan en créditos mayores, empresas que postergan toda decisión de inversión factible y hogares que piensan varias veces antes de entrar en gastos diversos y que han venido perdiendo sus activos porque estos se encontraban comprometidos con créditos que se volvieron imposibles de cubrirlos.

El deterioro de la economía de los EEUU se acentuó en este año y gracias a un apreciable paquete financiero de apoyo se detuvo solo momentáneamente en el segundo trimestre.

El resto de la economía mundial se debilitó poco tiempo después. EE UU, Japón y los países de la Unión Europea han reportado un crecimiento negativo durante el tercer trimestre del año.

Si bien parece haber pasado la caída más empinada de la actividad, los tiempos más difíciles aún se esperan para mediados del 2009. Se percibe que durante los meses venideros muchas empresas habrán cerrado y las empresas que sobrevivan se encontrarán gravemente debilitadas por lo que se está desarrollando un plan de contingencia para no vernos afectados y poder continuar con nuestras actividades.

Como informe macroeconómico debemos analizar la inflación, que, de acuerdo con el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) durante noviembre pasado, el ritmo de crecimiento mensual de los precios cayó a 0.08 por ciento o un 9.13 por ciento anualizado y 8.51 por ciento acumulado enero-noviembre. Desaceleración ésta que por el nivel aún elevado no significa aún haber logrado un control inflacionario, pero sí haberse beneficiado de una menor

presión sobre el nivel de precios debido, entre otros, demanda (del consumo de los hogares) por la disminución de remesas y a la caída de los precios de las materias primas e insumos (como los de la construcción) y de los productos agrícolas, algunos de carácter estacional. El incremento en precios de los alimentos en el Ecuador entre enero-septiembre 2008 fue 20 por ciento de acuerdo a la CEPAL. Según esta última fuente, la inflación e incremento en precios de los alimentos, respectivamente, en otros países de la región fueron: Perú 5.7 por ciento y 10 por ciento respectivamente; Colombia 7.2 y 12; Venezuela 6 y 29; Bolivia: 18.5 y 32; Argentina 9.3 y 8, México 5.3 y 9.

En consideración a los problemas estructurales prevalecientes, la política fiscal debería concentrar su esfuerzo en ajustes que estimulen la inversión en nuevas tecnologías, su innovación, mejoren la habilidad de la fuerza laboral, fomenten las exportaciones sin distorsionar el comercio exterior ni actividades, como la construcción, afectadas con los últimos ajustes arancelarios implementados.

ASPECTOS OPERACIONALES Y ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

En relación con el aspecto operativo y administrativo, ILVETECNICA & ASOCIADOS CIA. LTDA, se constituye ante la Notaria Trigésima Primera del Cantón Quito de la Dra. Mariela Pozo A, y queda inscrita en el Registro Mercantil bajo el número 254, Tomo 133, en el Repertorio con el número 02717 del 22 de enero de 2002. El monto del capital suscrito es de USD \$400.

EQUIPO DE TRABAJO

ILVETECNICA & ASOCIADOS CIA LTDA a diciembre de 2008 contó con 9 funcionarios, entre directores y empleados, se ha mantenido un bajo índice de rotación en su personal y a pesar de la crisis se han creado puestos de trabajo que han sido justificados para cumplir con requerimientos de nuestros clientes en especial : Ciudad Jardín, Abstra y Muñoz..

Me he encargado, personalmente de verificar que el ambiente laboral se adecuado, lo cual genera eficiencia y un mejor desempeño de las actividades de todos los colaboradores.

La compañía ha sido calificada por el Consejo Nacional de Capacitación y Formación personal CNCF, por lo que se proyecta que en el 2009 todos nuestros colaboradores asistirán como mínimo a un curso de capacitación, basándonos en los beneficios de este convenio.

SISTEMA ADMINISTRATIVO

El sistema administrativo no ha tenido cambios relevantes frente al desarrollo del año 2007.

El área administrativa ha continuado trabajado en la implementación y desarrollo del sistema contable, adquirido en el 2007, con el que se busca optimizará los recursos, entregando información verás y oportuna. Se proyecta

que para el segundo trimestre del 2009 estará acopando las necesidades de nuestra compañía.



Desarrollamos procedimientos para evaluación y calificación de subcontratistas de materiales, insumos, equipos, maquinarias y en general toda adquisición.

Este año se ha estudiado y mejorado la estructura organizacional de la compañía mediante reglamentos de procesos que podrán estar listos para mediados del 2009.

Todas las actividades estuvieron acordes al cumplimiento del marco normativo, y a los lineamientos impartidos por los organismos de control como la Superintendencia de Compañías, Superintendencia de Bancos y Servicio de Rentas Internas, esto se puede reflejar, durante todo el año 2008 no hemos recibido notificación alguna y nos hemos manteniéndose en la lista blanca del SRI los doce meses del año.

Se ha cumplido con todas las obligaciones contraídas, especialmente con proveedores, logrando aumentar nuestra confiabilidad e índice crediticio.

SISTEMA PRODUCTIVO.

En el 2007 se firmaron contratos importantes y este año los hemos desarrollado con el profesionalismo que nos destaca, adicionalmente hemos logrado contratos en el área de Alta tensión, diseños, venta de material eléctrico, instalaciones de redes en baja tensión, media tensión, alumbrado público que han complementado el desarrollo productivo del 2008.

Este año he enfatizado mi gestión en la evaluación del control interno poniendo énfasis en el costo fijo, revisión de los estados financieros, evaluación de Riesgos, aumento de la productividad, negociación con clientes frecuentes y nuevos clientes, procesos técnicos propios de nuestra compañía, entre otras actividades.

Toda esta gestión ha permitido que el periodo arroje réditos económicos que nos permitirá inclusive repartir al personal, lo que sin lugar a dudas será un incentivo para ellos y reflejando responsabilidad en las tareas asignadas, paralelo al crecimiento de la compañía.

En las proyecciones realizadas para el año 2009, vamos a tener un flujo de caja ajustado, no negativo, esto se debe a que, por aspectos externos varios proyectos (posibles clientes) se encuentran detenidos hasta que puedan desarrollar nuevas estrategias de venta, esto influye en nuestras operaciones y debemos ajustar el presupuesto con los proyectos en ejecución.

A pesar de la inestabilidad del mercado en el 2009 se espera cumplir con las metas propuestas e ir caminando conjuntamente con su colaboración.

Hago un análisis breve de los Resultados por el ejercicio económico de 2007, Podemos destacar lo siguiente: (expresados en dólares de los Estados Unidos de América)

INGRESOS

- Los ingresos totales en el período, alcanzaron la suma de USD \$346.700,67 dólares, adicionalmente los ingresos no operacionales alcanzaron la suma de USD \$ 14.137,36 dólares, resultando como ingreso total USD \$360.838,03 dólares

COSTOS

- Los costos operacionales alcanzaron la suma de USA \$ 177.512,15 dólares.

GASTOS

- Los gastos administrativos alcanzaron la suma de USA \$ 114.242.35 dólares gastos de venta USD \$ 40.818,26 dólares, adicionalmente los gastos por reembolsos y no operacionales alcanzaron la suma de USD \$ 5.130,14 dólares.

UTILIDAD

- Alcanzó la suma de USA \$ 23.135.13 dólares

ÍNDICES

- Analizando las razones financieras que demuestran el estado de la empresa, señalaré los siguientes:
 - Índice de Liquidez.- Resultante de la comparación de activos corrientes y pasivos corrientes, USA \$ $(712.954,30)/(724.071,32)$ respectivamente, el índice de liquidez es de 0.98
 - Índice de Liquidez extrema.- Resultante de la comparación de activos corrientes- inventarios y pasivos corrientes, USA \$ $(712.954,30 - 90.883,89)/(724.071,32)$ respectivamente, el índice de liquidez es de 0.86
 - Índice de rentabilidad de ventas netas.- Resultante de la comparación de utilidad e ingresos, USA \$ $(23.135,13)/(360.838.03,)$ respectivamente, el índice de utilidad con respecto a los ingresos es USD \$ 6.04%

PATRIMONIO

El patrimonio de los socios, al cierre del ejercicio fue el siguiente:

	2008
Capital Social	400.00
Reserva Lega	1.086.52
Utilidad no distribuida ejercicios anteriores	19.027.09
Utilidad/perdida del ejercicio	13.015.82

PROPUESTA SOBRE LOS RESULTADOS

Para el 2009 se propone capitalizar un porcentaje de las utilidades no distribuidas en los ejercicios anteriores, para ir fortaleciendo a la compañía.

Mi compromiso es desarrollar nuevas estrategias de mercado para poder enfrentar a la crisis venidera y hacer de ésta una oportunidad de desarrollo.

Se indagará en nuevos mercados para poder diversificar los productos y servicios.

El crear consorcios con empresas destacadas en el medio, dio buenos resultados en el 2008, por lo que seguiremos con esta estrategia.

La calidad y el buen servicio para nuestros cliente, será uno de los puntos más importantes para el 2009, por lo que mantendremos el nivel de calidad y se buscará los medios para crear servicios agregados en nuestros proyectos.

El personal, como base de esta compañía, estará capacitado para enfrentar cualquier adversidad y a finales del 2009 se contará con un equipo de trabajo confiable, preparado y comprometido a sus labores, esto se conseguirá motivando sus logros, apoyando al desarrollo integral y su calidad de vida de cada uno.

La comunicación a través de los nuevos medios, que nos brinda la tecnología, puede ser una herramienta para crecer en el mercado, estudiaré la posibilidad de mostrar a nuestra compañía a través de esa ventana mundial, llamada internet, con el apoyo de la Dra. María Fernanda Vega, Relacionista Pública de nuestra compañía.

Agradezco, al personal administrativo. Y, a ustedes señores socios mi especial gratitud por la colaboración y confianza depositada en mi persona.

Atentamente

ING. CESAR ILESCHAS S.
GERENTE GENERAL

