

DE: COMISARIO CORCARNE S.A

PARA : SRES ACCIONISTAS CORCARNE S.A

INFORME ECONOMICO AÑO 2006

Si se nota un incremento en a las ventas del año anterior, en un 15 % más o menos, parece claramente que el sistema de integrados está bastante quedado, mucha gente no le pone el interés verdadero para que se vea progreso, claro está que era muy cierto que iba a demorar el hecho de poder ya entregar corderos para faena, llevará algún tiempo para que el lote mismo pueda reproducirse y multiplicarse y todos los problemas que ello significa, por ejemplo trabajar con ovejas no será lo mismo que trabajar con vacas, al menos para quienes no desarrollan bien estos detalles, me imagino que debe haber muchos factores adversos para lograr cumplir las metas trazadas.

Puede que esto haya provocado que exista una lucha interna con cada criador por el mismo hecho que no asimile que crías ovejas es como criar vacas, sino estas son más pequeñas.

Pero en cuanto a la empresa, han logrado hacerse de cliente fijos de cada semana, y otros que compran cada cierto número de días de acuerdo a la necesidad del producto, y clientes particulares que de una u otra forma han llegado a conocer o escuchar del mismo y claro desean probarlo.

Lo difícil de tener una cantidad segura y fija de corderos para faenar cada semana es un grave inconveniente porque una vez adquirido el cliente resulta muy penoso perderlo porque no se logra conseguir los animales necesarios para la faena.

Se ha logrado comprar el aturdido eléctrico, que de cierta forma entregará al consumidor mejor calidad de carne.


Oswaldo Meneses

