



## INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, Abril 19 del 2019

### METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

El año 2018 fue un período complejo debido a la situación económica y política del país y la disminución de la inversión privada y pública; sin embargo la compañía logró cumplir con sus metas propuestas como incrementar su volumen de ventas especialmente en las empresas del sector privado que se dedican a la construcción.

En cuanto a los ingresos anuales, hubo un incremento significativo en relación a los del año 2017, se reportaron un total de ingresos de US\$ 10.267.233, mientras que en el año 2016 se reportó un total de ingresos por US\$ 15.905.160.

La empresa FATOSLA C.A. cuenta con un inventario considerable de maquinaria, camiones, montacargas, vehículos y repuestos que ascienden a US\$ 8.605.376, lo cual genera una ventaja para afrontar posibles crisis económicas, pagos de impuestos como salvaguardas y nuevas medidas aplicadas por el Gobierno.

FATOSLA C.A. mantiene inversiones a plazo fijo en instituciones bancarias nacionales, a fin de salvaguardar su liquidez, al 31/12/2018 la empresa mantiene inversiones bancarias por un valor de US\$ 1.420.000.

Por último y como el punto más importante informo que en el año 2018 la empresa fue reconocida por HYUNDAI CONSTRUCTION EQUIPMENT como el mejor dealer del mundo.

### DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante el año 2018 hemos acatado las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados a incrementar nuestra participación en el mercado nacional, posicionamiento de la compañía, presentar a nuestros posibles clientes estándares de calidad y servicio y observancia de las disposiciones legales y estatutarias.

### CUMPLIMIENTO CON LAS LEYES Y NORMATIVAS

La empresa a la fecha del presente informe se encuentra al día con sus obligaciones con las entidades de control y ha cumplido a cabalidad con todas las leyes, normativas y reglamentos y cumplimiento de los impuestos por las entidades de control.

- **Quito:** Av. Diego Vásquez y Antonio Castillo OE1-27 (Carcelén). PBX:(02) 2474-117 PBX:(02) 2555-603
- **Guayaquil:** Av. Juan Tanca Marengo, Km 4 1/2 y Pasaje 32N, Centro Comercial Plaza Saibabi, local 29.
- **El Coca:** Calle Jaime Roldós Aguilera y Alejandro Labaka. Celular:0989415404
- **Yantzaza:** Barrio Pita, Av. Jaime Roldós y Chimborazo (a 50 metros de la Gasolinera Amazonas). PBX:(07) 2324-437



## INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que el desarrollo de las actividades propias de la compañía en las condiciones antes señaladas presentó como resultado del ejercicio económico una utilidad para el año 2018 de US\$ 1.334.934 y una utilidad a distribuir de US\$ 715.434.

## PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO

La administración informa, que las estrategias de marketing y ventas que la empresa ha adoptado fueron los principales causantes de que los resultados de la compañía sean positivos, lo cual indica que el negocio es rentable, de la utilidad generada se realizará las correspondientes apropiaciones de participación de trabajadores, impuesto a la renta y reserva legal se recomienda mantener como resultados no distribuidos lo que permitirá fortalecer el patrimonio de la empresa.

## RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2019

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2019:

1. Tomando en cuenta que para el año 2018 Fatosla es el único Distribuidor Autorizado en el País de la marca Hyundai.
2. Hacer alianzas estratégicas con nuevos sub-distribuidores a fin de abarcar mayor rango del mercado, en especial con la empresa Supermaquinas C.A.
3. Revisar periódicamente las políticas, procedimientos y controles que permitan mejorar el flujo de información confiable y oportuna.
4. Buscar nuevas opciones de negocio como arrendamiento de maquinaria puesto que el sector privado a consecuencia de la crisis económica no está invirtiendo en equipos que la empresa comercializa.
5. Reforzar y mejorar el departamento comercial a fin de poder tener mejores oportunidades e incrementar nuestra posición en el mercado.

Agradezco la confianza que los socios de la compañía han puesto en mi durante el año 2018, tengo la seguridad de que con su apoyo lograremos alcanzar los objetivos establecidos para el año 2019.

Atentamente

Maria Belén Cevallos Serrano

**GERENTE GENERAL**

**FATOSLA C.A.**