



1-

Quito, marzo 21 del 2008

**SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
AUTOBOXES CIA. LTDA.
CIUDAD**

De mis consideraciones:

En esta oportunidad y de acuerdo a los Estatutos de la Compañía, deseo presentar a la Junta General de Socios el informe de las actividades más importante de la gestión empresarial correspondiente al año 2007; con el fin de poner a vuestra consideración el Balance General, el Estado de Pérdidas y Ganancias, y los Resultados Financieros obtenidos, los mismos que se demuestran en los gráficos que ilustran el crecimiento de las operaciones de AUTOBOXES CIA. LTDA., reflejando UTILIDAD, indicado en el resultado final de mi gestión como Gerente General de la Empresa. que me honro en gerenciar.

Análisis de gestión del Eco. Rafael Correa, Presidente de la República para el ejercicio económico 2007, fuente Cámara de Comercio de Quito.

“Antecedentes

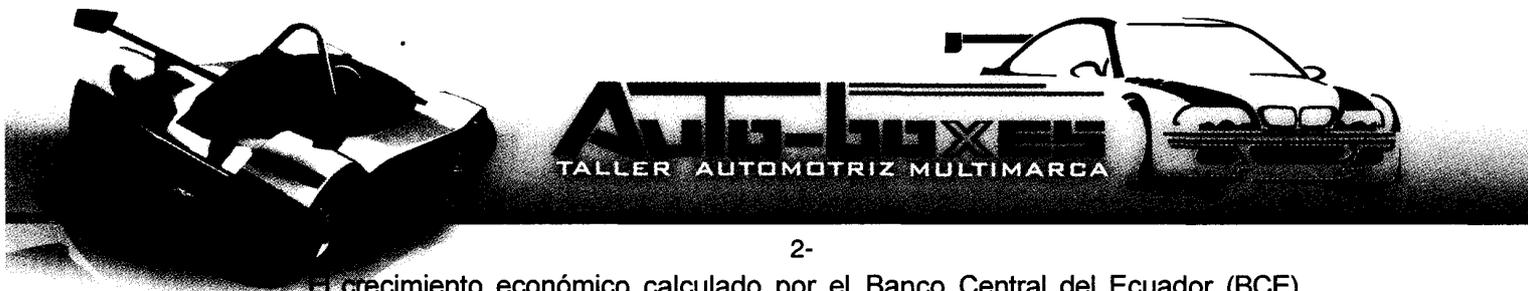
Al igual que se hizo para el primer semestre de gobierno del economista Rafael Correa Delgado, la Cámara de Comercio de Quito (CCQ) ha considerado pertinente realizar un análisis del primer año de la gestión del régimen en los principales temas económicos, sociales y políticos.

Este informe anual conserva la estructura del primer documento con el afán de facilitar la comprensión de los importantes temas analizados.

En el ámbito económico se examinan las áreas: gasto público, deuda pública, tributaria, comercio exterior, petrolera, eléctrica, financiera, telecomunicaciones y aduanas; en la esfera social los sectores laboral y educativo.

En cada sector se presenta la situación actual, se describen las principales políticas ejecutadas por el Gobierno, se delinea una crítica constructiva a las mismas y se presentan sugerencias y propuestas.

1. Asuntos económicos



2-

▣ crecimiento económico calculado por el Banco Central del Ecuador (BCE) para 2007, muestra una desaceleración; es decir, la economía nacional crece a tasas menores en relación a años pasados.

En ese sentido el BCE en sus últimas proyecciones estima que la economía creció 2,65% en términos reales (sin efecto inflacionario) en 2007; es decir, un crecimiento del ingreso per cápita de apenas 1,2% y que nos ubica como la economía de peor desempeño en América del Sur según las estimaciones de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

El modesto incremento de la producción en 2007 se debe principalmente a la reducción del sector petrolero de alrededor del 10% y a la desaceleración de los sectores no petroleros, en especial los de intermediación financiera, industria y servicios, que disminuyeron su crecimiento 12,3%, 3,9% y 3,5% respectivamente en relación a lo ocurrido en 2006.

Se pueden identificar varios factores del bajo crecimiento económico en 2007, algunos de ellos se describen a continuación.

La confianza empresarial, determinante muy importante de la inversión privada y del crecimiento económico experimentó una sostenida reducción en la segunda mitad de 2006 y primeros meses de 2007 lo que sin duda fue una de las razones para el reducido crecimiento económico, el principal motivo para aquello fue la incertidumbre política existente.

Esa incertidumbre causó la reducción de la inversión en el país. La inversión societaria (constitución de empresas y aumentos de capital) se redujo a casi la mitad: desde USD 1.369 millones a USD 724 millones en los periodos enero-noviembre de 2006 y 2007. No olvidemos que menor inversión significa menor crecimiento económico futuro.

Fuente: BCE

Elaboración: CCQ

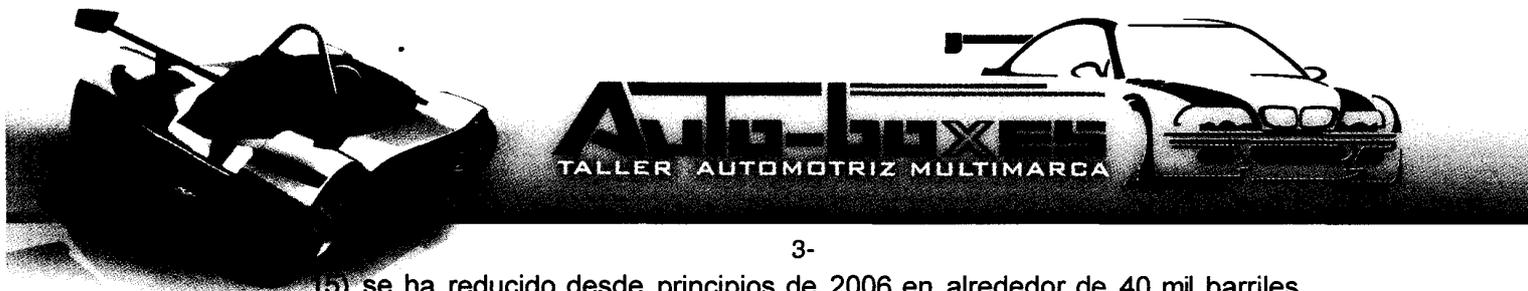
(p) previsión

Fuentes: BCE, CEPAL

Elaboración: CCQ

Si bien es cierto que la confianza empresarial se recuperó un poco en los últimos meses de 2007, en diciembre esta se redujo un 26,4% se ubicó en apenas 77,8 puntos de 250 posibles.

Por otro lado, la producción petrolera en manos estatales (incluyendo el bloque



3-

15) se ha reducido desde principios de 2006 en alrededor de 40 mil barriles diarios, lo que a precios actuales del petróleo (alrededor de USD 70 por barril), significa más de USD 1.000 millones anuales que el país deja de percibir.

Se debe reconocer que la caída de la producción estatal de petróleo se ha revertido en los últimos meses; no obstante, la producción está lejos de los niveles que mantuvo en años pasados.

Los depósitos del sector privado en el sistema de bancos privados abiertos han tenido un comportamiento irregular en los últimos meses; a pesar de que los mismos se recuperaron luego de la importante reducción experimentada entre diciembre de 2006 y marzo de 2007, éstos se redujeron nuevamente en junio, para luego recuperarse a finales de año debido principalmente a la devolución de fondos de reserva de parte del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS). Ese comportamiento irregular ha ido de la mano con una concentración de depósitos en el corto plazo (cerca del 80%), lo que a su vez refleja el ambiente de desconfianza existente en el país.

De su parte, la tasa de crecimiento de la cartera de crédito de los bancos privados ha disminuido considerablemente, desde 27 % en 2005 hasta apenas 11% para 2007 en términos anuales.

A pesar del aumento del precio del petróleo en los mercados internacionales y de la depreciación del dólar en alrededor de 15% anual (que hace más competitivas nuestras exportaciones); las ventas externas del Ecuador han desacelerado su crecimiento y la balanza comercial se ha reducido. En el mediano plazo, la posible suspensión de las preferencias arancelarias con Estados Unidos hace prever una situación no muy optimista en 2008.

En los últimos meses se ha presentado un aumento de precios en varios bienes de la canasta básica familiar que ha afectado principalmente a productos alimenticios. El gobierno como respuesta al repunte inflacionario ha adoptado políticas que no han tenido impacto, como el subsidio a la harina de trigo y la prohibición de exportación de arroz; además, ha planteado el control de precios en primera instancia de la leche y seguramente de otros importantes productos en el futuro cercano.

Al igual que sucedido en Argentina y Venezuela es muy probable que las políticas de intervención en el mercado no sean eficaces y más bien causen la escasez de productos y propicien el auge de mercados negros.

En el ámbito fiscal, el actual Gobierno viene aplicando una política de aumento del gasto y proyecta seguirlo haciendo, lo cual podría dejar vulnerables las finanzas públicas ante eventuales cambios en las condiciones exógenas,



4-

como el alto precio del petróleo. Será fácil aumentar el gasto en una época de bonanza (para el sector público), sin embargo, el ajuste que podría venir en tiempos difíciles, sino se hacen las provisiones necesarias, será muy duro. Las perspectivas económicas no se presentan alentadoras, lo cual debe ser motivo de preocupación de las autoridades para que se tomen medidas correctivas sin perder tiempo. La primera y más importante será crear el ambiente de confianza necesario para la reactivación de las inversiones.”

Realizaciones en el 2007

Todo el equipo de trabajo, se ha esforzado muchísimo por mantener el mismo nivel de ingresos con respecto al año anterior, ya que han habido una serie de factores que dañaron nuestras proyecciones de ventas como fueron:

- El principal logro de este año fue el de unir los tres negocios relacionados que se encontraban dispersos a un solo lugar, en el terreno ubicado en la calle Pereira y Ayora equina, el mismo que lo alquilamos al Banco Central de Ecuador, donde tenemos ya:

- * Autoboxes Taller Mecánico
- * Autoboxes CAR, patio vehicular
- * Autoboxes LAVADORA Y LUBRICADORA MOBIL, donde hacemos lavado y lubricación vehicular.

Este gran esfuerzo demando una considerable inversión y sacrificio por parte de la gerencia ya que fue el consolidar el negocio en uno solo y lograr que los clientes antiguos nos sigan a la nueva dirección, ya que en la dirección donde el taller función seis años, se instaló otro taller automotriz, que causó que fuera nuestra competencia directa.

El Ing. Rodrigo Ricaurte, estafó al taller por mas de \$ 5.000,00 en muebles, enseres y equipos de oficina que negociamos con bauchers de Diners Club, tarjeta personal de este señor que se encontraba boletinada y cerrada a la fecha del negocio, por lo que tomamos acciones legales que hasta la fecha no ha dado resultados.

Al taller le constó seis meses el recuperar su nivel normal de ingresos, tomando en cuenta que sus gastos se incrementaron considerablemente debido a que los costos de arriendo y servicios básicos son mayores en el nuevo taller.



-En el año 2007, nos hemos propuesto afianzar lasos con las diferentes Compañías de Seguros, a fin de captar mayor trabajo para el taller producto de arreglar vehículos siniestrados de dichas Aseguradoras.

-Se contrató un nuevo Jefe de Taller pero lamentablemente no dio buen resultado, por no haber cumplido con nuestras expectativas en su rendimiento y confiabilidad, debido a que aun no conoce a fondo el movimiento del mismo.

-El área de pintura ha mejorado sustancialmente, adecuando la construcción de una Cabina de Pintura formal y técnicamente realizada, logrando que los acabados de los trabajos de pintura sean óptimos.

-En lo relacionado con el crecimiento proyectado podemos desglosar el resumen de ventas del negocio en el 2007:

AÑO	2006	2007	INC %
VENTAS	175.711,50	266.876,23	65,00%
GASTOS	174.767,98	266.236,35	55,50%
UTILIDAD	3.685,00	639,88	-83,00%

Estos resultados se deben principalmente a que hemos agrandado nuestro negocio y ha llevado a realizar fuertes gastos a fin de adecuarlo a las nuevas necesidades de nuestros clientes. Por otro lado nuestro arriendo a sido incrementado considerablemente debido a la nueva zona en la que operamos, por lo que una gran parte del gasto se presenta por este factor.

Han subido notablemente los impuestos tanto municipales como estatales, lo que ha generado una rebaja en nuestra competitividad como empresa. Por otro lado tenemos una serie de multas producto de que nuestro negocio se encuentra de vecino del Municipio de Quito, factor que nos perjudica en este aspecto.

Esto gracias a nuestros contactos con las diferentes Aseguradoras que confían en nuestro trabajo y seriedad, al momento de referir vehículos al taller.

El principal problema de nuestro negocio es la grave crisis económica que afecta al sector productivo del país, que nos arrastra a arrojar un nivel bajo de utilidad, debido a los gastos descontrolados que sufrimos.



6-

ESTRATEGIAS PARA EL 2008

Estimamos un crecimiento de ventas del 25% en el periodo 2008, es decir a \$. 330.000,00 dólares. en facturación, lo que procurará mejorar nuestro balance y nivelar nuestro nivel de gastos.

En lo que respecta a lo ordenado en Junta General de Socios, se cumplieron la totalidad de puntos acordados que son:

- Lectura del informe detallado del Gerente General AUTOBOXES CIA.LTDA. para el Ejercicio Económico de 2007.*
- Se declara la utilidad del Ejercicio Económico 2006, por la suma de USD 639,88 por ende la repartición de Utilidades a los Señores Socios, y a los Empleados de AUTOBOXES CÍA LTDA.*

Es todo lo que en mi calidad de Gerente General de AUTOBOXES CIA.LTDA. puedo acotar, sin antes agradecer a Dios por su ayuda, así como a las Compañías de Seguros, dilectos Clientes y amigos por la confianza depositada en mi gestión, a la señora Presidente al señor Luis Videla por su magnífica labor y a todos quienes conforman y trabajan en la mecánica por su invaluable confianza y apoyo.

A la espera de que el presente informe haya despejado cualquier duda con relación al desenvolvimiento de la Empresa a la cual dirijo.

Muy atentamente,

FRANCISCO VIDELA CRESPO
Gerente General

FVC/ mdeg.

ADJ.: Lo indicado.