



Quito, marzo 23 del 2007

**SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
AUTOBOXES CIA. LTDA.
CIUDAD**

De mis consideraciones:

En esta oportunidad y de acuerdo a los Estatutos de la Compañía, deseo presentar a la Junta General de Socios el informe de las actividades más importante de la gestión empresarial correspondiente al año 2006; con el fin de poner a vuestra consideración el Balance General, el Estado de Pérdidas y Ganancias, y los Resultados Financieros obtenidos, los mismos que se demuestran en los gráficos que ilustran el crecimiento de las operaciones de AUTOBOXES CIA. LTDA., reflejando UTILIDAD, indicado en el resultado final de mi gestión como Gerente General de la Empresa. que me honro en gerenciar.

Realizaciones en el 2006

Todo el equipo de trabajo, se ha esforzado muchísimo por mantener el mismo nivel de ingresos con respecto al año anterior, ya que han habido una serie de factores que dañaron nuestras proyecciones de ventas como fueron:

-En el año 2006, nos hemos propuesto afianzar lasos con las diferentes Compañías de Seguros, a fin de captar mayor trabajo para el taller producto de arreglar vehículos siniestrados de dichas Aseguradoras.

-Se contrató un Jefe de Taller pero lamentablemente no dio buen resultado, por no haber cumplido con nuestras expectativas en su rendimiento y confiabilidad.

-El área de pintura ha mejorado sustancialmente, adecuando la construcción de una Cabina de Pintura, logrando que los acabados de los trabajos de pintura sean óptimos.

-Hemos invertido gran esfuerzo y recursos económicos en la constitución del proyecto denominado CAR el mismo que fue inaugurado en septiembre del 2006, en el que contamos con un centro integral de servicios automotrices, donde los clientes se puedan sentir cómodos y bien atendidos. El local fue arrendado al Banco Central del Ecuador y en el 2007 procederemos a extender por dos años más el contrato.



-En lo relacionado con el crecimiento proyectado para este año hemos rebasado ampliamente las expectativas ya que las ventas superaron los \$. 175.711,50 dólares en el 2006, a diferencia de los \$. 143.033,43 por lo que el incremento en ventas es del 22,85%, pero también el crecimiento del Gasto ha sido de \$.174.767,98 dólares en el 2006, a diferencia de los \$. 139.276,93 dólares por lo que la variación es del 25,48%.

Estos resultados se deben principalmente a que hemos agrandado nuestro negocio y ha llevado a realizar fuertes gastos a fin de adecuarlo a las nuevas necesidades de nuestros clientes. Por otro lado nuestro arriendo a sido incrementado considerablemente debido a la nueva zona en la que operamos, por lo que una gran parte del gasto se presenta por este factor.

Han subido notablemente los impuestos tanto municipales como estatales, lo que ha generado una rebaja en nuestra competitividad como empresa. Por otro lado tenemos una serie de multas producto de que nuestro negocio se encuentra de vecino del Municipio de Quito, factor que nos perjudica en este aspecto.

Esto gracias a nuestros contactos con las diferentes Aseguradoras que confían en nuestro trabajo y seriedad, al momento de referir vehículos al taller.

ESTRATEGIAS PARA EL 2007

Estimamos un crecimiento de ventas del 25% en el periodo 2007, es decir a \$. 218.000,00 dólares. en facturación, lo que procurará mejorar nuestro balance y nivelar nuestro nivel de gastos.

En lo que respecta a lo ordenado en Junta General de Socios, se cumplieron la totalidad de puntos acordados que son:

- Lectura del informe detallado del Gerente General AUTOBOXES CIA.LTDA. para el Ejercicio Económico de 2006.*
- Se declara la utilidad del Ejercicio Económico 2006, por la suma de USD 3.934.24 ende la repartición de Utilidades a los Señores Socios, y a los Empleados de AUTOBOXES CÍA LTDA.*

Es todo lo que en mi calidad de Gerente General de AUTOBOXES CIA.LTDA. puedo acotar, sin antes agradecer a Dios por su ayuda, así como a las Compa-



3

ñías de Seguros, dilectos Clientes y amigos por la confianza depositada en mi gestión, a la señora Presidente al señor Luis Videla por su magnífica labor y a todos quienes conforman y trabajan en la mecánica por su invaluable confianza y apoyo.

A la espera de que el presente informe haya despejado cualquier duda con relación al desenvolvimiento de la Empresa a la cual dirijo.

Muy atentamente,

FRANCISCO VIDE LA CRESPO
Gerente General

FVC/ mdeg.

ADJ.: Lo indicado.