

Quito D. M., abril 30 del 2013

Señores Accionistas:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales vigentes, presento a Ustedes el informe anual de Administración de la compañía **ABL Pharma Ecuador S. A.** correspondiente al ejercicio económico 2012.

1. INFORMACIÓN MACROECONÓMICA

1.1 Durante el año 2012, sin perjuicio de que las autoridades económicas del país realizan un ajuste por la variación del año base, del 2000 al 2007, la tasa de crecimiento anual de la economía el Banco Central del Ecuador la estimó en 4.8%, un crecimiento significativamente hacia la baja, comparado con el elevado crecimiento del 7.8% que se registró a diciembre de 2011. El ingreso per cápita fue de US\$5.817,00.

Para este nivel de crecimiento reflejado durante el año 2012, han sido gravitantes los siguientes factores:

- a) El precio del barril de petróleo, que durante el año 2012 sufrió alta volatilidad, alcanzó un precio promedio de US\$ 98.1/b, en comparación con el promedio de US\$96.9/b del año 2011. Los analistas económicos mundiales prevén que los precios del petróleo se mantendrán bordeando esos niveles durante los próximos años, pero con tendencia a una baja moderada.
- b) Las remesas de dinero de los inmigrantes, que continúan siendo una importante fuente de ingresos para el Ecuador, a pesar de que se redujeron como resultado de la crisis económica y financiera que soportan algunos países europeos, especialmente España, que aglutina al mayor número de inmigrantes ecuatorianos, después de los EE.UU. Durante el año 2012 los inmigrantes remesaron al país aproximadamente US\$ 1.600 millones de dólares de los Estados Unidos de América. (Fuente: Deloitte & Touch)
- c) La inflación, que al término del ejercicio económico del año 2012 cerró en 4.16% (inflación acumulada) (Fuente: Banco Central del Ecuador)
- d) El empleo creció en 1.1%, por lo cual el desempleo urbano fue inferior al 5% (Fuente: INEC).

En el campo de la economía internacional resalta la apreciación de las monedas de los países vecinos, lo cual permite mejorar el nivel de competitividad de los productos ecuatorianos en Colombia y Venezuela, pero la ausencia de acuerdos de comercio con los principales mercados como Estados Unidos y Europa, no deja de constituir una preocupación para las exportaciones ecuatorianas. El dólar se apreció frente al euro, lo cual repercute negativamente en la economía nacional, por cuanto nuestros exportadores pierden competitividad en los mercados europeos.

Por su parte, la percepción del riesgo país (EMBI) por parte de los inversionistas extranjeros, se situó en 819 puntos. (Fuente: Cepal). En cuanto al ranking de competencia global, según el World Economic Forum, el país se situó en el puesto No. 86 entre 144 países; y, en cuanto al clima de negocios en el puesto 139 entre 185 (Fuente: Doing Business - Banco Mundial).

II. LA COMPAÑÍA:

1. La Administración de la Compañía ha actuado con total apego a la ley y a las normas estatutarias, así como a las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio.
2. Los objetivos previstos por la Compañía para el ejercicio económico del año 2012 se han cumplido de forma parcial, puesto que solamente se alcanzó al 75% de las ventas presupuestadas para el año 2012, mientras que los gastos no disminuyeron en la misma proporción que los ingresos afectando su punto de equilibrio.

La disminución del volumen de ventas se afecta debido a no poder ofertar Olzapin al mercado Institucional debido a la presencia de productos nacionales, alta rotación de personal del área comercial que existió durante el año 2012, lo que obligó a la Compañía a gastar mayores recursos de tiempo y dinero en la capacitación de personal nuevo y no permitió que la Compañía pueda afianzar sus productos en el mercado farmacéutico.

3. Durante el ejercicio económico materia del presente informe no se han producido hechos extraordinarios que merezcan una referencia específica.
4. Los libros contables de la Empresa, demuestran la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2012 tal como lo establecen las normas vigentes.
5. Con relación a los resultados del ejercicio, durante el año 2012 se alcanzaron ingresos por US\$ 6,560,306 que refleja una disminución de las ventas en un 6% frente a los ingresos del año 2011 (US\$ 6,956,966) y un aumento frente a los ingresos del año 2010 (US\$ 6,248,324). Los costos y gastos fueron de US\$ 7,345,389 en el año 2012, existiendo una disminución del 1% con respecto al año anterior (US\$ 7,397,553) y un aumento con relación al año 2010 (US\$ 6,504,848).

La disminución del volumen de ventas en un porcentaje mayor a la disminución del volumen de gastos generó un incremento de la pérdida del año 2012 que ascendió a US\$ 785,083 frente a la pérdida de US\$ 440,587 del año 2011 y US\$ 235,473 del año 2010.

Razones financieras

A continuación se presenta un resumen de índices financieros en comparación al año anterior

Razones de liquidez

	2012	2011	2010
Índice de liquidez	1.06	1.08	1.12
Prueba Acida	0.57	0.66	0.58
Capital de Trabajo	US\$. 220,431	US\$. 234,594	US\$. 352,256

Las relaciones de liquidez han registrado una disminución con respecto al año anterior, originado básicamente por la disminución de las ventas y aumento de cuentas por pagar a proveedores.

Razón de endeudamiento

	2012	2011	2010
Pasivo / Activo Total	93 %	90 %	85 %

El margen de endeudamiento ha registrado un incremento en relación al año anterior y una disminución con respecto al año 2010.

Razones de Rentabilidad

	2012	2011	2010
Margen Bruto	29 %	36 %	44 %
Resultado Neto	(12)%	(6)%	(4) %

El margen bruto disminuye básicamente por el cambio de políticas de costeo de los productos en el año 2012, que se incluyeron el pago de impuesto a la salida de divisas (ISD) y los gastos de embalaje y distribución como parte del costo.

A continuación se detalla el estado de situación financiera comparativo de los años 2012, 2011 y 2010:

	2012	2011	2010
ACTIVOS			
Activo corriente	3,906,700	3,142,019	3,325,663
Activo no corriente	<u>190,282</u>	<u>171,651</u>	<u>174,174</u>
Total activos	<u>4,096,982</u>	<u>3,313,670</u>	<u>3,499,837</u>
PASIVOS			
Pasivo corriente	3,686,269	2,907,425	2,973,407
Pasivo no corriente	<u>108,374</u>	<u>68,823</u>	<u>9,772</u>
Total pasivos	<u>3,794,643</u>	<u>2,976,248</u>	<u>2,983,179</u>
PATRIMONIO			
Capital	560,000	560,000	560,000
Aportes para absorción de pérdidas	750,000	650,000	400,000
Resultados acumulados	<u>(1,007,661)</u>	<u>(872,578)</u>	<u>(443,342)</u>
Total patrimonio	<u>302,339</u>	<u>337,422</u>	<u>516,658</u>
Total pasivos y patrimonio	<u>4,096,982</u>	<u>3,313,670</u>	<u>3,499,837</u>

6. La Compañía ha cumplido con todas las exigencias legales, patronales a las que está obligada.

En los aspectos societarios, también hemos dado cumplimiento a los requerimientos internos y de control exigidos por la Superintendencia de Compañías, y se ha adoptado las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en base a los plazos establecidos por la autoridad competente.

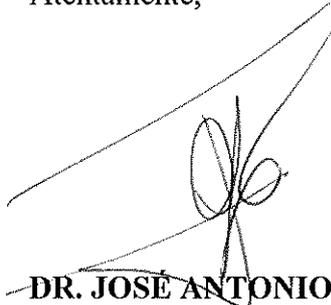
7. La Compañía cumple cabalmente con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor vigente en el Ecuador.
8. En vista de los resultados actuales de la Compañía sugiero para el ejercicio económico 2013 lo siguiente:

Modificar políticas de contratación de personal y buscar alternativas e incentivos para que los empleados permanezcan a largo plazo en la Compañía.

- Ejercer un mayor control por parte del área comercial para la rotación del producto que tiene fechas de vencimiento más cortas.
- Ampliar las políticas de promoción y marketing de la Compañía enfocado a un mayor conocimiento de la marca en el mercado farmacéutico, para afianzar la fidelidad de clientes y médicos
- Mejorar las relaciones con los clientes para que tengan una mejor satisfacción hacia la gestión de la compañía.

9. Finalmente, pongo a su disposición los estados financieros de la Compañía para su revisión y aprobación, agradeciendo por la confianza brindada y el apoyo a gestión.

Atentamente,



DR. JOSÉ ANTONIO OROPESA RAMOS
GERENTE GENERAL