

**INFORME DE GERENCIA**  
**DE LA COMPAÑÍA CORPOUTTER**  
**OUTSOURCING Y TERCERIZACIÓN S.A.**

Dando cumplimiento a las normas establecidas en la ley, en el estatuto social de la Compañía, presento el informe anual de actividades correspondientes al ejercicio económico del año 2006.

**Entorno general sobre el cual se han desarrollado las actividades de Corpoutter Outsourcing y Tercerización S.A.**

La paulatina estabilización de la dolarización en el Ecuador ha permitido que la Compañía se estabilice. Durante este año Corpoutter Outsourcing y Tercerización S.A., obtuvo varios clientes con el fin de tercerizar los servicios contables; esto permitió que la empresa logre posesionarse y fortalecerse dentro del mercado ecuatoriano.

La intermediación laboral se impuso como la principal estrategia patronal y del empresariado de sustentar la competitividad en el mercado global y la vez de terminar de quebrar y desarticular el movimiento sindical del país, de por si agónico y carente de análisis concreto y crítico de los nuevos escenarios, la economía y de las relaciones laborales y por lo tanto, de articulación de nuevos discursos y propuestas, así como de renovación de liderazgo.

A pesar de todo, la lenta estabilización del régimen de intermediación laboral regulado por la Ley de Tercerización, expedida el 23 de junio de 2006, no ha permitido que las actividades laborales se realicen con total fluidez, de lo contrario han constituido una traba dentro del proceso de crecimiento económico de las empresas intermediadoras.

En medio de este clima de inestabilidad jurídica Corpoutter Outsourcing y Tercerización S.A. ha tenido que saber afrontar los diferentes retos propuestos, y gracias a ello se ha logrado un leve crecimiento económico dentro de la compañía, pero antes que nada la consolidación de la misma como una empresa reconocida en el mercado laboral.

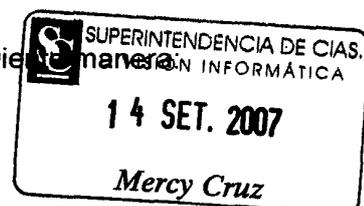
De conformidad con lo establecido en las leyes nacionales, se ha dado cumplimiento cabal a todas las decisiones de la Junta General de Accionistas.

**Área Comercial**

El total de ingresos del año 2006, alcanzaron la suma de USD 54 644.00 (cincuenta y cuatro mil seiscientos cuarenta y cuatro dólares de los Estados Unidos de Norteamérica con cero centavos), esta situación claramente refleja el crecimiento de la compañía.

**Área Financiera**

El balance general del año 2006, se presenta de la siguiente



**BALANCE GENERAL**  
**A: 31 DE DICIEMBRE DE 2006**

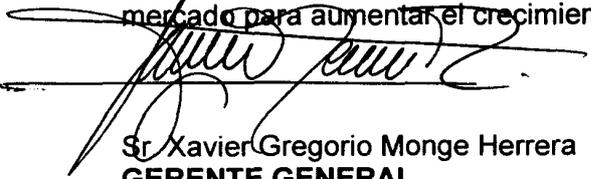
**ACTIVOS**

Caja Bancos	11 165.74
Cuentas por cobrar	2129.93
(-) Provisión cuentas incobrables	47.58
Crédito Tributario a favor de la empresa (IVA)	1614.07
Crédito Tributario a favor De la empresa (RENTA)	185.14
Otras cuentas por cobrar	55.38
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>15 102.68</b>
Otros Activos	1040.00
<b>TOTAL ACTIVOS:</b>	<b>16 142.68</b>

**PASIVOS**

Cuentas por Pagar	2518.83
Obligaciones	2302.65
Préstamo de accionistas locales	89.04
<b>Total Pasivo Corriente</b>	<b>4910.52</b>
Patrimonio Neto	11232.16
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>16142.68</b>

Para el año 2007 se recomienda que se impulse a la compañía a ampliar su mercado para aumentar el crecimiento de la empresa.

  
Sr. Xavier Gregorio Monge Herrera  
**GERENTE GENERAL**