

## **INFORME DE GRENCIA GENERAL**

Quito, 12 de marzo del 2015

### **Señores Accionistas:**

En cumplimiento de lo establecido en la Ley y en el estatuto de la compañía. Pongo a su consideración la memoria explicativa de la gestión realizada en el ejercicio económico 2014.

Hemos continuado con reactivar la actividad comercial de la empresa y al crear mayores expectativas de trabajo, al ofrecerle un producto y servicio al cliente como es la empresa PRONACA la misma que ha creído en nuestro trabajo de calidad y con un producto como es el Stretch film, cinta de prevención, entre otros; hemos aportado con nuestro mayor esfuerzo y dedicación; además hemos incurrido en crear expectativas de mercadeo a nuevas empresas del país.

### **MERCADEO Y VENTAS**

La empresa CAUCHOS ANDINOS CIA. LTDA. ha experimentado durante el periodo económico 2014, un total de ventas a la orden de \$ 260728.49 cabe indicar que se ha logrado obtener este resultado gracias a la calidad de nuestros servicios y comercialización del producto. Existe un incremento en el porcentaje de ventas en relación al año anterior que corresponde al 0.98%.

### **I. RESULTADO DEL EJERCICIO**

Los resultados obtenidos en esta gestión durante este año corresponden a una utilidad del orden de \$ 8.985,46 dólares.

La utilidad registrada presenta el movimiento tanto de ingresos como costos y gastos, es el resultado de la reactivación de la empresa realizada en el presente año y decisión tomada de quienes colaboramos con la empresa CAUCHOS ANDINOS CIA. LTDA.

## II. RECOMENDACIONES A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

A la información de los resultados obtenidos en este ejercicio. La Gerencia General recomienda a los señores Directivos de la empresa lo siguiente:


1. Reinvertir estos valores obtenidos durante este periodo a fin de capitalizar la empresa en beneficio de mayores réditos.
2. Incrementar el comercio, con la oferta de nuevos servicios y productos, lo cuales deben ser como los que CAUCHOS ANDINOS CIA. LTDA. se ha caracterizado en ofertar por su riqueza en el ámbito profesional. Esto significa que debemos invertir más en el desarrollo de nuestra comercialización, por lo que como meta para este próximo periodo me comprometo a desarrollar estrategias y políticas de ventas, en lo que se refiere al crecimiento de nuevos clientes y productos.

Finalmente debemos informar que todas las disposiciones emanadas por la Junta General de Socios y de los organismos de control del país han sido cumplidas a cabalidad.

Insistimos en el gran reconocimiento que la empresa pone en sus colaboradores que contribuyen en el diario crecimiento y fortalecimiento de la compañía.

Estimados señores.

Atentamente.



Sr. Diego Ospina

GERENTE GENERAL