

MEDIMAGENES Cía. Ltda.

SERVICIO DE IMAGENOLÓGIA

R.U.C. 1791808614001

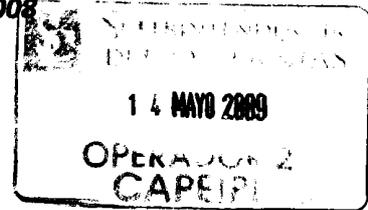
91877

Quito 21 de Marzo del 2009

INFORME ADMINISTRATIVO Y GERENCIAL A LA JUNTA DE SOCIOS DE

MEDIMAGENES CIA.LTDA. PERIODO 2008

**Señores Socios de
MEDIMAGENES Cía.Ltda.**



Medimágenes empresa conformada en el año 2001, cuyo objetivo es brindar a la comunidad servicios de Imagenología acorde a las necesidades y exigencias de todas aquellas personas naturales o jurídicas que tengan a bien solicitar su servicio.

De conformidad con lo establecido por la Ley de Compañías me permito informar de la gestión realizada durante el año 2008.

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

A pesar de que las políticas adoptadas no reflejaban un crecimiento sostenido, la confianza y voluntad expresada por todos los accionistas de la empresa permitieron que dicha gestión cumpliera el más importante de los objetivos FORTALECER LA RELACION CON NUESTRO PRINCIPAL ALIADO "LATINOMEDICAL"

Actualmente la empresa refleja una situación favorable, la misma que se manifiesta en un crecimiento porcentual del 62% comparado en el periodo que antecede. Dicho incremento fue logrado manteniendo control del gasto, y promoviendo política de ahorro.

MEDIMAGENES Cía. Ltda.

SERVICIO DE IMAGENOLOGÍA

R.U.C. 1791808614001

La conformación de un equipo de trabajo multidisciplinario con capacidad de asimilar con profesionalismo todos los retos propuestos en post a conseguir ubicar a la empresa en el sitio que se encuentra.

Se incrementaron los servicios con la inclusión de equipos "Ecocardiografía"

2. HECHOS EXTRAORDINARIOS DEL PERIODO 2008

En Enero se renueva el prepago con Latinomedical que permite la adquisición de un nuevo Ecógrafo.

Se considera el pago de utilidades mensuales a socios el mismo que mantendrá relación con el paquete accionario.

En Febrero se realiza convenio de prestación de servicio con Cervecería Nacional, Medinuclear

En Marzo se renueva e incrementa el seguro electrónico para la mayoría de los equipos médicos de la empresa.

En Junio se realiza remodelación de la sala de espera.

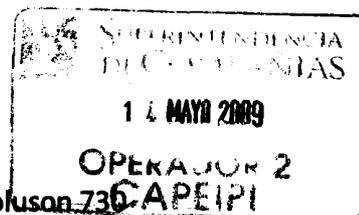
En Octubre se realiza la compra de un nuevo Ecógrafo para la Italia

Se renueva los equipos de computación

Se adquiere nuevo equipo de Ecografía marca Philips

Se vende a Medimágenes 2 el equipo antiguo de Ecografía Voluson 736

Se remodela la sala de interpretación y ecografía complementaria



MEDIMAGENES Cía. Ltda.

SERVICIO DE IMAGENOLÓGIA

R.U.C. 1791808614001

En Diciembre se decide gestionar la compra del edificio Montesinos para lo cual se firma promesa de compra venta penalizada.

Se negocia las condiciones para la firma del nuevo convenio con LATINOMEDICAL.

3. RELEVANCIAS

Es propicio mencionar que la facturación de la empresa pasa de \$266.988 Doscientos sesenta y seis mil novecientos ochenta y ocho en el 2007 a \$427.595 Cuatrocientos veinte y siete mil quinientos noventa y cinco en el 2008, dando como resultado una diferencia del 62.44%.

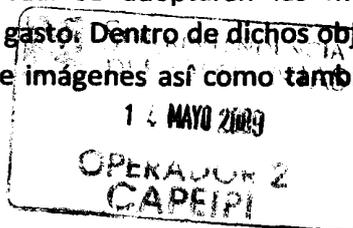
El crecimiento continuo de la empresa, ha requerido de aumento importante de personal el mismo que incrementa en un 71%.

Debo recalcar que por gestiones realizadas por todos los miembros de Medimágenes el número de clientes particulares representa actualmente el 10% de los ingresos totales de la empresa.

Es importante anotar la pérdida que durante todo el periodo a reflejado el punto ubicado en el C.C San Luis

4. OBJETIVOS FUTURO

Mantener y mejorar el nivel de atención, para lo cual se adoptaran las medidas pertinentes considerando siempre la racionalización del gasto. Dentro de dichos objetivos se considerará la implementación de la digitalización de imágenes así como también un sistema de Archivo y transmisión.



MEDIMAGENES Cía. Ltda.

SERVICIO DE IMAGENOLOGÍA

R.U.C. 1791808614001

Promover políticas que permitan mantener el nivel de crecimiento del negocio.

Implementar gestiones que permitan incrementar en número los clientes diferenciados o particulares. Se buscarán medios que permitan difundir las prestaciones que la empresa ofrece a la comunidad, pero precautelando la buena relación mantenida con nuestro principal aliado LATINOMEDICAL,

Gestionar alianzas que permitan obtener nuevos convenios para la prestación de los servicios que ofrece la empresa.

Establecer estrategias para que la difícil situación económica del país no cause desbalances e inestabilidad en la empresa.

5. RECOMENDACIONES

Se debe implementar un plan de mejoramiento continuo ligado a la actualización y capacitación del personal en todas y cada una de las áreas. Así como también jornadas de motivación orientadas al mejoramiento en atención al cliente.

Se debe mantener el patrimonio actual cuyo balance arroja resultados positivos.

Adoptar políticas precautelares para que la difícil situación económica de la nación no afecte al buen desempeño y crecimiento de la empresa.

Por la atención a la presente me suscribo de Uds.

Atentamente

MEDIMAGENES CIA. LTDA.

TMD Antonio Ferrero V.
GERENTE MEDIMAGENES.

