



Quito, 31 de mayo del 2012

INFORME DE GERENCIA AÑO FISCAL 2011

Srs Socios.

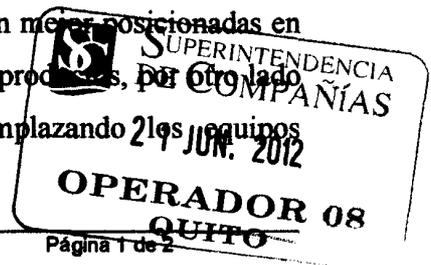
Este documento tiene por objeto presentar el informe correspondiente a las actividades del año 2011 refiriéndose al balance de pérdidas y ganancias.

En el año 2011 fue un año de recuperación para nuestra empresa, se concretaron nuevos contratos con cooperativas tales como la Alianza Ltda., estas cooperativas tienen una visión de crecimiento a corto plazo lo implicaría venta en las licencias de software para las agencias sin embargo es importante informar que se reversó el contrato con la cooperativa Nativa la cual decidió no continuar con nosotros por lo que se tuvo que devolver el dinero de adelanto. Se debe mencionar que este año el área de ingeniería industrial tuvo un empuje muy significativo logrando contratos muy grandes con la Constructora H & B.

Dentro de los proyectos pendientes se encontraba la compra del automóvil el cual se realizó en el mes de marzo por un valor de 10,7000 en cual se lo realiza con un préstamo de 8,000.00 que fueron dados a la compañía, valor que se cancelará en dos años a partir de marzo del 2011.

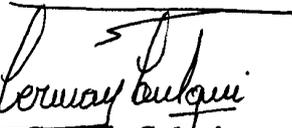
En el siguiente año un proyecto de relevancia para la empresa es incluir el área de Electrónica y telecomunicaciones en vista de que el área de industrial en el 2012 no tendrá mucho empuje ya que la persona encargada de esa área no cuenta con el tiempo necesario y suficiente.

En conclusión en el año fiscal 2011 se produjo una utilidad de 2159.70 antes de participaciones dejando una utilidad neta de 1255.64. Para el siguiente año se concluye en realizar alianzas estratégicas con empresas que se encuentren mejor posicionadas en el mercado con el objeto de valorar un poco más alto nuestros productos, por otro lado se realizarán inversiones en equipos de computación reemplazando 2 los equipos antiguos.



Es importante mencionar que la empresa debe fortalecerse en el ámbito formal, esto significa que el siguiente año también se debe dar prioridad a la elaboración de manuales de procedimientos.

En el año 2011 no se pudo realizar las contrataciones que estaban previstas por un problema de presupuesto que se vio reducido ya que el contrato con la cooperativa Nativa no se llevo a cabo. Por lo que el siguiente año se contratara una o dos personas que colaboren en el soporte a los clientes de nuestra empresa. Es todo lo que se puede informar en honor a la verdad.


Ing. Germán Culqui
Gerente General
SONUEM CIA. LTDA.

