

Quito, 18 de marzo de 2005

Señores

SOCIOS DE SILVERNET TELECOMUNICACIONES Cía. Ltda.

Ciudad.-

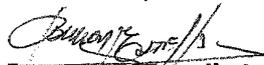
De mi consideración:

A través de la presente, les hago extensivo el **Informe Anual de Gerencia** correspondiente al Ejercicio Fiscal de 2004, en cumplimiento de los Estatutos de Constitución, Ley vigente y la Resolución 90153005 de la Superintendencia de Compañías (Registro Oficial No. 485 del 24 de julio de 1990):

- En el año 2004, nuestra Compañía reorientó su potencial técnico, comercial y administrativo hacia tecnologías informáticas y aplicaciones en internet, a diferencia de periodos anteriores en los que las telecomunicaciones corporativas, los proyectos de comunicación satelital y enlaces microondas fueron la columna vertebral de nuestro giro empresarial.
- Este aspecto obedeció principalmente a elementos externos a la Compañía, tales como:
 - a) Comportamiento de mercado.- Decrecimiento de alternativas de banda ancha por medios satelitales y de microonda por su alto costo, dando lugar a un agresivo auge de los sistemas de transmisión de datos por fibra óptica, cable módem, y ADSL; los proveedores en el mercado de estas alternativas ya se encuentran posesionados desde hace algunos años, poniendo fuertes barreras de mercado para poder penetrar en esa misma línea.
 - b) Culminación de contrato con Impsat del Ecuador S.A.- Luego de haber mantenido una relación de alta dependencia con esta transnacional durante más de ocho años, nuestra Compañía diversificó su cartera de clientes, situación que anteriormente era limitada dada las condiciones de exclusividad que se mantenía con la firma Impsat.
- Por este motivo, aprovechando el potencial humano, la experiencia empresarial y las múltiples oportunidades que nos brinda el mercado, se vio pertinente dar un giro en cuanto a nuestra especialidad técnica, siendo hoy por hoy, el área de outsourcing en informática y networking, el nuevo campo de trabajo en el cual nuestra Compañía ha encontrado su nicho de mercado. En este sentido, el Hospital Carlos Andrade Marín y los Centros de Atención Ambulatoria del I.E.S.S. en Quito, se han constituido en el principal cliente – proyecto que ha hecho sustentable este reto empresarial.
- Pese a que en el Balance de Situación y Resultados de la Compañía del ejercicio 2004 se ha evidenciado pérdida, para el 2005 se prevé, no solo una utilidad superior a la de años pasados sino que se proyecta una estabilidad económica sustentable en el mediano y largo plazo, esto a consecuencia de la diversificación de clientes, la diversificación de servicios y productos y la optimización de los recursos con que cuenta la Compañía.

Es todo cuanto puedo certificar.

Atentamente,



Ing. Byron Estrella L.
GERENTE GENERAL

