

Quito, 24 de Enero del 2013

INFORME DE GERENTE
SEGÚN REG OFICIAL 44,13-X-92
COMPAÑÍA DEPROSER
AÑO 2012

1.1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS: Los objetivos planteados estuvieron cumpliéndose en parte ya que luego del cambio de instalaciones y su implementación, se vio la necesidad de que utilizar toda la capacidad operativa de las mismas lastimosamente el crecimiento y/o demanda de este tipo de servicios es limitado y no se ha podido incrementar, para el futuro periodo esperamos que se cumplan ya que se ha comenzado a mercadear por los medios informáticos los servicios que la empresa presta. De igual manera se promocionara por medio telefónico directo.

1.2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO: En este punto el directorio estableció un cronograma de trabajo, lastimosamente la empresa tuvo un stand by operativo, hubo acuerdos en los objetivos, pese a esto la empresa continuó trabajando y cumpliendo con los clientes establecidos.

1.3.- INFORMACION DE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO (AMBITOS ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL): En la parte societaria la empresa mantuvo los mismos socios quedando el paquete accionario como se estableció anteriormente, el área laboral, contable y legal se mantiene con asesoria tercerizada y particular respectivamente, sin que hasta la fecha se tengan inconvenientes.

1.4.- SITUACION DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL PERIODO: Comparando los periodos 2011 y 2012 podemos observar una incremento de las ventas pasando de 61M a 71M, debido aparentemente a un bono extra concedido por el principal cliente, AVON, el efectivo en bancos pasa de 61M a 268M previo al pago de comisiones y bonos, provisionamos para incobrables 137 USD, también pasamos de 33M a 254M, lo que es circunstancial, ya que es por bonos o comisiones por pagar, pagamos el crédito de accionistas 11M.

Pese a que la utilidad reflejada en el año 2012 es de 1,686 USD versus 6,053 USD en el año 2011 podría tomarse como un retroceso, este no es tal ya que debemos revisar que las ventas por nuestros servicios se incrementaron de 61M a 71M.

1.5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES-PERDIDA: Como se puede observar en el estado de resultados integral este periodo arroja una utilidad de 1.686 USD, estas deberán reinvertirse en la promoción de la empresa fundamentalmente.

1.6.- RECOMENDACIONES SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO: Debemos continuar con el trabajo dentro del sector privado, buscando oportunidades con el estado ya que se ha convertido en un

buen cliente y terceriza muchos servicios, tenemos que identificar el mercado al que vamos a atacar ya que al estar concentrados nuestros esfuerzos con un solo proveedor, descuidemos otros segmentos del sector privado, es necesario también diversificar nuestros servicios.

1.7.- CUMPLIMIENTO DE NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL: Pese a que no manejamos venta de productos terminados, pues somos una empresa proveedora de servicios, en caso de necesitar implementar este tipo de normas haremos los trámites respectivos en el IEPI.

Atentamente;



Lcda. Sofia Ramirez
GERENTE GENERAL
DEPROSER