

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE
PALMERAS DEL DUANA "PALDUANA" S.A.
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2013**

Señores Accionistas,

Reciban ustedes señores accionistas mi más caluroso y afectuoso saludo de mi parte y de los miembros del Directorio, como también el agradecimiento por vuestra presencia en esta Junta.

1. SITUACIÓN GENERAL DE LA EMPRESA

Cómo quisiera en esta ocasión llegar a ustedes informando que el 2013 ha sido mejor, en cuanto a resultados, que los años anteriores, pero desgraciadamente no es así, pues por diferentes motivos que más adelante les haré conocer, las cosas han ido de mal en peor, pues según el balance al 31 de diciembre del 2013 la pérdida asciende a USD 234,137.79

RESULTADOS 2013			
1	ENERO	-41.896,70	
2	FEBRERO	-34.122,84	
3	MARZO	-2.589,98	
4	ABRIL	-28.928,02	
5	MAYO	3.702,44	
6	JUNIO	-34.859,34	
7	JULIO	91.088,85	
8	AGOSTO	-104.614,59	■ 97.345,46
9	SEPTIEMBRE	-61.777,18	
10	OCTUBRE	-5.252,99	■ -136.794,33
11	NOVIEMBRE	-2.554,17	
12	DICIEMBRE	-27.639,61	
TOTAL UTILIDADES 2013		USD	-234.137,79

UTILIDADES	2012	2013
	-199.053,85	-234.137,79

Varios son los factores que han incidido en esta pérdida y vale la pena enumerar los principales:

- a) Hubo necesidad de arreglar y reconstruir prácticamente toda la fábrica como son: prensas, digestores, autoclaves, centrifuga, calderos, reingeniería de la clarificación y diferentes arreglos en la estructura misma de la planta.
- b) La adopción de las Normas NIF para contabilidad hizo que los gastos de depreciación de la fábrica subieran considerablemente, el total es de USD 180.621, es decir que nuestra pérdida en operaciones ascendió realmente a US 53.516.

- c) La disminución de la compra de fruta fue de más del 21% con relación al 2012 y un poco más comparada con el 2011. Esto se debe a la desleal y abusiva competencia de La Fabril, que al llegar a esta zona pagaba precios desmesurados por la fruta, que no tiene relación con lo que paga por el aceite que nos compra, lo que nos hace ver claramente que su decisión fue y es quedarse solos en el negocio implantado un monopolio que está contra la ley, y la constitución de nuestro país; por lo tanto, esta ha sido la principal razón para nuestras pérdidas desde el 2011 hasta la fecha.

2. SITUACIÓN FINANCIERA

Como consecuencia de lo anteriormente mencionado, las finanzas de la empresa han sufrido un retroceso considerable y que tanto nuestros accionistas, como también los empleados, no puedan tener utilidades como siempre lo hicieron en otros años.

Sin embargo, haciendo toda clase de sacrificios y cuidando los gastos al máximo, logramos estar al día con el cumplimiento de nuestras obligaciones como son el pago a los proveedores de fruta, el pago a nuestros trabajadores y los pagos al seguro Social, Servicios de Rentas Internas, Municipio y Bancos.

3. PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN

En el 2013 PALDUANA procesó 40.560 toneladas de fruta, es decir 11.160 toneladas menos que en el 2012.

Se produjeron 7.891 toneladas de aceite rojo con una extracción promedio anual del 19,41%, es decir 2,147 toneladas menos que el año 2012.

Se vendieron 4.336 toneladas de nuez, es decir 1,406 toneladas menos que en el 2012, con una extracción anual del 10,81%.

Es importante señalar que esta empresa tiene un rendimiento eficiente en extracción de aceite y nuez; sin embargo, esta podría ser un poco más alta, pero se ha demostrado que por situaciones climatológicas, manejos de cultivos y malas prácticas de cosecha, en toda esta región no se ha podido obtener mejores rendimientos en extracción. Se ha comprobado con análisis de fruta, que el porcentaje de aceite por racimo no es significativamente superior. Además, esta es la situación de todas las plantas extractoras de la zona, estando muchas de ellas, por debajo de nuestro promedio anual de extracción de aceite.

Aunque la provisión de fruta del 2013 disminuyó respecto al 2012, y las condiciones de extracción fueron muy similares, la distorsión de precios por tonelada de fruta, ocasionada por la desleal competencia de la que hemos hablado, no permitió que tuviéramos ganancias en el proceso.

La comercialización del aceite rojo, por todo lo que hemos dicho antes, tampoco ha sido muy fácil de manejar. En el último año la industria empezó a bajar y bajar precios de aceite rojo, aún por debajo de los precios internacionales, y además restringieron las compras, haciendo que las extractoras empezáramos a llenar nuestros tanques de almacenamiento y así poder justificar los precios bajos que pagaron por el aceite. Sin embargo, aunque no en las condiciones ideales, nosotros hemos podido vender todo nuestro aceite.

A continuación ustedes pueden apreciar un cuadro comparativo de compra de fruta y producción de aceite y nuez durante los años 2012 y 2013.

	2012	2013	DIFERENCIA
FRUTA PROCESADA	51.720	40.560	-11.160
ACEITE	10.040	7.891	-2.147
NUEZ	5.781	4.336	-1.406
EXTRACCIÓN ACEITE	19,41%	19,41%	0.0%
EXTRACCIÓN NUEZ	11,18%	10,81%	0.37%

4. SITUACIÓN DE LA EXTRACTORA

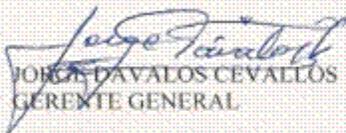
Como ya lo expusimos anteriormente, en el 2013 se continuaron haciendo todos los arreglos del mantenimiento previsto en la extractora, los mismos que se concluyeron en su totalidad. En el 2014 no queda nada pendiente y solo se harán los arreglos que pida el mantenimiento normal de la planta. Actualmente contamos con maquinaria más eficiente y totalmente renovada.

En lo que tiene que ver con la situación de nuestros trabajadores y empleados, sus sueldos, honorarios y beneficios de ley están pagados puntualmente. Por la baja de fruta, sus ingresos se han visto disminuidos por cuanto ya no trabajan las mismas horas extras que en años anteriores.

Yo quisiera invitar a todos los socios de PALDUANA a que iniciemos una campaña para defender nuestra empresa. No podemos aceptar y creo que no debemos permitir, que personas con malas intenciones, sigan ocasionando daño a nuestra extractora. Es hora ya que salgamos del letargo y unamos fuerzas y entreguemos nuestra fruta y hagamos una campaña para disminuir la mala acción de esta competencia desleal y sin ética.

Para terminar quiero agradecer al Presidente y a los Señores Directores, pues sin el apoyo que me han brindado, no podía haber cumplido a cabalidad con mis labores de Gerente, también quiero agradecer a las señoritas y señoras que cumplen con las labores de la oficina y al personal de planta que han hecho lo posible y han dado todo su esfuerzo para el cumplimiento de sus funciones

Muchas gracias.


JORGE DAVALOS CEVALLOS
GERENTE GENERAL

Quinindé, marzo del 2014