INFORME DEL GERENTE GENERAL DE PALMERAS DEL DUANA "PALDUANA" S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

Señores Accionistas,

Tengan ustedes la más cordial bienvenida a esta Junta General por lo que este directorio y yo personalmente les agradecemos su presencia.

1. SITUACIÓN GENERAL DE LA EMPRESA

Como lo hemos hecho en años anteriores, quisiera este año también, poder hablar de lo bien que nos ha ido; pero desgraciadamente, como ustedes pueden apreciar en el cuadro que está a continuación, en el 2012 con mucho esfuerzo en marzo, abril, mayo, julio y agosto, pudimos hacer ganancias por más de 97.000 dólares, sin embargo en los otros meses, tuvimos pérdidas que nos dieron como resultado final una pérdida de USD 199.053,85.

U T I L I D A D E S 2012		
1	ENERO	-31.957,56
2	FEBRERO	-29.666,47
3	MARZO	15.308,27
4	ABRIL	32.411,41
5	MAYO	37.091,00
6	JUNIO	-2.264,15
7	JULIO	2.501,72
8	AGOSTO	10.269,94
9	SEPTIEMBRE	-45.637,60
10	OCTUBRE	-4.180,15
11	NOVIEMBRE	-81.311,98
12	DICIEMBRE	-101.618,28
TOTAL UTILIDADES 2012	USD	-199.053,85

97.582,34

-296.636,19

UTILIDADES	2011	2012
	261.444,07	-199.053,85

Varios son los factores para tener estos resultados, pero primero y principalmente se debe a la competencia desleal de las extractoras de las Industrias refinadoras, que queriendo sacarnos del negocio comenzaron a pagar mayor precio por la fruta, fuera totalmente del valor del mercado, y a construir centros de acopio, en los que reciben inclusive fruta robada a los verdaderos palmicultores de la zona. Pero también pagando, al mismo tiempo, los precios más bajos posibles por el aceite que nuestras extractoras producen, no importándoles ni siquiera, que el exceso de fruta en los patios les causaba una alta acidez en el aceite que producían y por lo tanto teniendo ingentes pérdidas que podían compensarlas con los precios del producto terminado como la manteca, jabón etc., que le venden caro al consumidor.

Adicionalmente construyen una extractora a un costo de más o menos 8 millones de dólares, con todos los lujos posibles, lo que es una ofensa para el pequeño palmicultor que a duras penas puede subsistir con lo que produce.

Pero no contentos con eso, acabaron también con el gremio que era el que ponía el precio del aceite rojo, dejando en las manos de las industrias para que sean ellas quienes pongan el precio que les da la gana y que todos sabemos es el más bajo posible.

Todo esto está poniendo en peligro la continuidad de las extractoras independientes cuyos dueños en su mayoría son productores de palma.

2. SITUACIÓN FINANCIERA

Como lógica consecuencia, por todo esto las finanzas de la empresa cada día van desmejorando peligrosamente. Este es un monopolio que tiene excesivas ganancias en el producto terminado puesto que pagan precios muy bajos por el aceite rojo que compran, además nunca lo pagan de contado sino a 30, 60 y hasta a 90 días plazo, lo que quiere decir que también usan nuestro dinero para sus negocios, causándonos graves problemas, puesto que no solamente las pérdidas por diferencia de precios de fruta y aceite, afectan día a día nuestro capital de operación, sino que también tenemos que cargar con los intereses que nos cobran los bancos por financiarnos esas facturas por el plazo que ellos se toman para el pago, puesto que nosotros sí tenemos que pagar la fruta de contado.

A pesar de todas estas dificultados, PALDUANA se encuentra al día con el pago de todas sus obligaciones con proveedores de frutas, con los trabajadores, IESS, SRI, Pagos Municipales y Bancos, así como también nuestros compromisos con proveedores de materiales y repuestos se cumplen puntualmente.

3. PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN

En el 2012 PALDUANA procesó 51.720 toneladas de fruta, es decir 1.706 toneladas menos que en el 2011.
Se produjeron 10.040 toneladas de aceite rojo con una extracción promedio anual del 19,41%, 304 ton menos que el año 2011.
Se vendieron 5.781 toneladas de nuez, que nos representan 57 toneladas más que en el 2011, con una extracción anual del 11,18%.
Es importante señalar que esta empresa tiene un rendimiento eficiente en extracción de aceite y nuez, sin embargo esta podría ser un poco más alta, pero se ha demostrado que por situaciones climatológicas, manejos de cultivos y malas prácticas de cosecha, en toda esta región no se pueden obtener mejores rendimientos en extracción. Se ha comprobado con análisis de fruta, que el porcentaje de aceite por racimo no es significativamente superior. Además, esta es la situación de todas las plantas extractoras de la zona, estando muchas de ellas, por debajo de nuestro promedio anual de extracción de aceite.

Aunque la provisión de fruta del 2012 disminuyó respecto al 2011, y las condiciones de extracción fueron muy similares, la distorsión de precios por tonelada de fruta, ocasionada por la desleal competencia de la que hemos hablado, no permitió que tuviéramos ganancias en el proceso.

La comercialización del aceite rojo, por todo lo que hemos dicho antes, tampoco ha sido muy fácil de manejar. En el último trimestre la industria empezó a bajar y bajar precios de aceite rojo y restringieron las compras haciendo que las extractoras empezáramos a llenar nuestros tanques de almacenamiento y así poder justificar los precios bajos que pagaron por el aceite. Sin embargo, aunque no en las condiciones ideales, nosotros hemos podido vender todo nuestro aceite.

A continuación ustedes pueden apreciar un cuadro comparativo de compra de fruta y producción de aceite y nuez durante los años 2011 y 2012.

	2011	2012	DIFERENCIA
FRUTA PROCESADA	53.426	51.720	-1.706
ACEITE	10.344	10.040	-304
NUEZ	5.724	5.781	57
EXTRACCIÓN ACEITE	19,36%	19,41%	-2.94%
EXTRACCIÓN NUEZ	10,71%	11,18%	1,00%

4. SITUACIÓN DE LA EXTRACTORA

Hablando de la fábrica, hemos hecho las mejoras que han sido necesarias. Por la edad de la maquinaria hemos empezado a cambiar en unos casos, y a reparar en los casos que aun se podía, la mayor parte de los equipos la planta, tales como las prensas, calderos, desfrutador, sistema eléctrico, y tanques de almacenamiento de aceite rojo, entre los más importantes.
También iniciamos con la adecuación del Tridecanter, para ponerlo a funcionar y mejorar la extracción y calidad del aceite que producimos.

Compramos una cargadora para trasladar la fruta de la ranfla a las tolvas y dar un mejor servicio de descarga a nuestros proveedores.

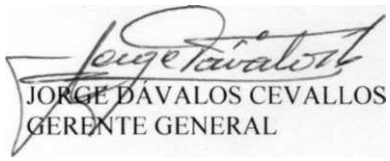
Es importante mencionar que hemos cumplido y seguimos acoplándonos con todos los lineamientos que en la actualidad señala la Ley, tanto en la parte de seguridad, bienestar y salud de nuestros empleados, como en lo que respecta al buen uso y cuidado del medio ambiente.

En lo que respecta a la parte laboral, todo está en orden y sin problemas. El ambiente es de cordialidad y respeto. El personal está debidamente capacitado y preparado para cumplir adecuadamente con sus funciones.

Para el 2013 debemos concluir el plan de arreglo y cambio de la maquinaria que estuviere pendiente. Pero sin lugar a dudas, pienso que lo más importante es tratar de aunar esfuerzos con otras extractoras independientes para emprender estrategias y quejas y reclamos a nivel gubernamental para denunciar este manejo monopólico de las Industrias Refinadoras, que si no cambia, terminará por cerrar a todas las extractoras particulares, y en ese momento la situación de los palmicultores se tornará muy preocupante porque solo estaremos a expensas de lo que ellos quieran hacer, y eso, lamentablemente nunca va a ser en beneficio de los agricultores, sino más bien y exclusivamente en beneficio de sus bolsillos.

Para terminar este informe, quiero agradecer a los Señores Directores y al Presidente de la empresa, por el apoyo incondicional que me han dispensado para el ejercicio de las labores de Gerencia; y, no puedo dejar de expresar mis más sentidos agradecimientos al personal de planta por el esfuerzo realizado para sacar adelante esta empresa, así como también, quiero dejar constancia de mi reconocimiento para el personal de oficina pues sin ellos no hubiese sido posible salir adelante.

Muchas gracias.



Quinindé, marzo del 2013