

Quito Abril 15 del 2008

Señores:

Socios de HYDROCONTROL INGENIERIA DE CONTROL Cía. Ltda.

Presente

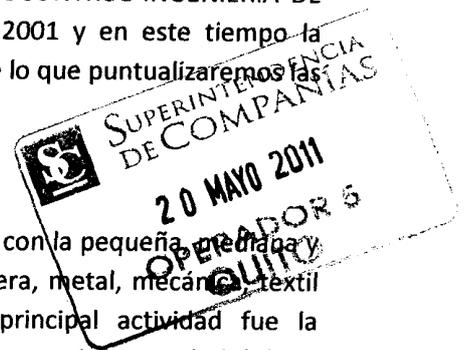
De mis consideraciones

Pongo a consideración de ustedes, el informe de gerencia para el período de ejercicio económico que termino el 31 de Diciembre del año 2007, de la misma manera quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios por la confianza depositada en mi persona, lo cual me compromete a cumplir a cabalidad mi gestión.

CONSIDERACIONES DEL ENTORNO EMPRESARIAL EN EL QUE SE DESENVUELVE LA EMPRESA.

Como es de conocimiento de ustedes señores accionistas, HYDROCONTROL INGENIERÍA DE CONTROL CIA. LTDA., fue constituida el 4 de octubre del año 2001 y en este tiempo la compañía se ha desenvuelto en un entorno empresarial diverso, de lo que puntualizaremos las siguientes consideraciones:

- Las relaciones técnico-comercial de la compañía han sido con la pequeña, mediana y gran industria en las ramas: Plástica, alimenticia, maderera, metal, mecánica y textil entre las más importantes, en todas ellas nuestra principal actividad fue la automatización, reposición y reparación de equipos y sistemas hidráulicos industriales.
- La firma que representamos es Bosch Rexroth la cual ha tenido una buena acogida dentro del sector empresarial, por su, estándar de calidad y por la cantidad de equipos instalados de esta marca.
- Es necesario indicar que debido a la gran cantidad de marcas de equipos hidráulicos que se maneja en la industria local, debemos contactar con distribuidores de distintos lugares, para servir de mejor manera a nuestros clientes.



METAS Y OBJETIVOS ALCANZADOS EN COMPARACIÓN DE LOS PROPUESTOS EN EL AÑO 2007

Las metas en términos generales previstas para el año 2007 fueron las siguientes:

1. Visitas a nuestros clientes, para darnos a conocer como compañía, como representantes de Bosch Rexroth además de analizar y solucionar problemas hidráulicos.
2. Transferencia de tecnología de la compañía que representamos.
3. Consolidación de nuestro departamento técnico-comercial y administrativo.

Con respecto al primer punto, se ha realizado visitas periódicas a potenciales clientes, siempre creando la necesidad de mejorar los sistemas hidráulicos, y de esta manera cumplir con nuestra meta.

En cuanto a la transferencia de tecnología se ha cumplido ha medida de las visitas realizadas a la empresa.

Este año se ha consolidado de acuerdo a la necesidad de los clientes, nuestro departamento técnico comercial y administrativo; con un Ingeniero de ventas apoyando con la Gerencia y una Secretaria contadora que lleva los balances de la empresa.

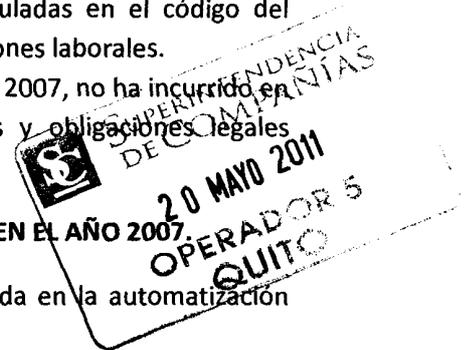
Todas estas metas y objetivos han venido junto con la implementación de sistemas informáticos como herramientas básicas para el fortalecimiento de la compañía.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES OCURRIDOS DURANTE EL AÑO 2007

- a) Administrativos; Se logró la organización completa en la parte administrativa de la compañía.
- b) Laborales; En este aspecto, La Gerencia, luego que la compañía fue constituida, ha dado fiel cumplimiento con las disposiciones legales estipuladas en el código del trabajo, así como también ha cumplido con todas las obligaciones laborales.
- c) Legales; en cuanto e este ámbito, la compañía durante el año 2007, no ha incurrido en disputas legales, y ha cumplido con todos los requisitos y obligaciones legales impuestas para una compañía.

ANÁLISIS DE ASPECTOS OPERACIONALES DE LA COMERCIALIZACIÓN EN EL AÑO 2007.

- a) En cuanto a la comercialización la compañía está enmarcada en la automatización industrial en el área de hidráulica.
- b) Los productos comerciales o elementos hidráulicos, son de la firma que representamos, Bosch Rexroth, firma alemana de automatización en el área de hidráulica
- c) La compañía en este tiempo a puesto especial énfasis, en la comercialización, asesoramiento y proyectos.



INGENIERIA DE CONTROL

ANÁLISIS ECONÓMICO – FINANCIERO

En el año 2007, la compañía tuvo unos ingresos netos por la suma de USD 50.472,48 lo que representa un promedio mensual de UDS 4.206,04.

Los costos de venta ascienden a USD 23.696,51 los que generan una utilidad bruta de USD 26.775,97 que representa un porcentaje de 53.05% de los ingresos netos.

Los gastos de venta y administración ascienden a la suma de USD 34.518,04 lo que corresponde al 68.39% de los ingresos.

El resultado operativo al cierre económico del 2007 es una pérdida neta de USD 7.153,70 situación que se espera revertir el siguiente año:

- a. Impulsar el área técnico-comercial con la contratación de ingenieros de ventas, para de esta manera fortalecer el mercado del Centro y Norte del país.
- b. Empezar una política de capacitación al personal de la compañía y a los potenciales clientes para comprometerles de esta manera a depender de esta compañía.
- c. Se debe participar en ferias y eventos para promover nuestros productos.
- d. Mantener buenas relaciones con las firmas que representamos, siempre asistiendo a los encuentros organizados por ellos en el exterior.

Atentamente,



Ing. Guido Andrade

Gerente General de HYDROCONTROL CIA. LTDA.

