

INFORME DEL GERENTE

En el cumplimiento a disposiciones contempladas en la Ley de Compañías y su reglamento, cúpleme presentar a los señores el informe correspondiente a las actividades realizadas por la compañía durante el periodo del año 2008.

En este año se han cumplido muchos de los objetivos planteados, las ventas como Ustedes pueden apreciar en los balances se han incrementado esto debido a que se realizaron alianzas estratégicas para cerrar negocios en los que se ha trabajado desde hace tiempo atrás, además que en este periodo se otorgaron descuentos a los clientes con lo que se bajaron los precios obteniendo utilidades por volumen de ventas mas que por margen de utilidad esto en cuanto a la empresa privada; en cuanto a nuestros clientes del sector gubernamental las ventas también se sostuvieron eso a pesar de los cambios que se han presentado en la administración pública; como consecuencia de este incremento en ventas también se ha incrementado el valor de las Cuentas por Pagar a Proveedores, y como es lógico también se incremento el costo de ventas, pero a pesar de ello la empresa presenta utilidad como resultado del periodo.

Además de la gestión de operaciones ya descrita también se ha dado estricto cumplimiento a todas las resoluciones emanadas de la Junta General de Socios.

Esto se vera reflejado en los índices que se presentan a continuación

| CUENTAS | 2007 | 2008 |
|---------------------------|-------------------|-------------------|
| VENTA | 156.072.83 | 216.691.34 |
| COSTO DE VENTAS | <u>123.823.84</u> | <u>178.473.76</u> |
| UTILIDAD EN VENTAS | 32.248.99 | 37.908.37 |

Las ventas se han incrementado en este año y como es lógico también los costos, pese ha ello se ha podido controlar los gastos administrativos.

| | | |
|-------------------------------------|---------------------------|-------------------------------|
| Rendimiento Sobre el Capital | <u>Utilidad Líquida</u> = | <u>4.158.27</u> = 0.22 |
| | Capital y Reservas | 18.864.86 |

Significa que la utilidad ha sido del 22% con relación al capital y reservas, esto demuestra que el control de gastos que se inicio en el periodo anterior continua pero

debido a los cambios macroeconómicos no se ha podido bajar como estuvo planificado pese a ello hay buenos resultados y el rendimiento se ha sabido mantener.

Las perspectivas para el próximo periodo son mantener las alianzas estratégicas con nuestro proveedor, que nos permitirá abrir nuevos mercados a través de la financiación directa, además de ello se mantendrán nuestras estrategias de servicio postventa para consolidar los lazos comerciales con nuestros clientes.

Atentamente



Ing. Luis A. Villacís V.
GERENTE GENERAL
LANTENATEL CIA. LTDA.