



## INFORME DE GERENCIA POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2.008

Quito, 31 de marzo del 2.009  
Señores Accionistas de Venture Venti Cia. Ltda.  
Presente.-

Presento ante ustedes el informe de Gerencia por el período del primero de enero del 2.008 al 31 de diciembre de 2.008 dando cumplimiento a las disposiciones emitidas por la Superintendencia de Compañías.

### 1. En el área de software.-

- En cuanto a las ventas, en general ha existido un incremento del 18% fruto principalmente del importante incremento del soporte proporcionado a las implementaciones de software realizadas en años pasados.
- Es importante recalcar que la operación principal de nuestra compañía que es el desarrollo de software ha disminuido en relación a lo esperado para el año 2008, por lo que merecerá especial atención en este 2009 la orientación del esfuerzo de ventas principalmente hacia esta área
- Es importante recalcar que se estima que la disminución en ventas en el área de desarrollo obedece a la limitación que le han dado las compañías en la inversión en bienes que no son de capital fruto de la incidencia de la crisis financiera global
- En el año 2008 se inició el proyecto de desarrollo de uno de los más importantes proyectos y posiblemente sustento futuro de nuestra compañía, el cual consiste en el desarrollo de nuestra plataforma genérica para las aplicaciones WEB, este proyecto está siendo parcialmente "financiado" con nuestro contrato de desarrollo de software para el Centro de Transferencia de Tecnología, el cual deberá ser entregado durante el año 2009
- En el año 2008 se mantuvo la estrategia de marketing que consiste en la entrega directa de comunicaciones con ofrecimiento de servicios a las principales empresas del país, así como el uso de la metodología de telemarketing especialmente orientado a empresas industriales.
- Existe un rubro importante de gastos en digitación, estrategia utilizada para disminuir el costo técnico durante el 2009.

## 2. En el área de hardware.-

- El año 2008 se incursionó oficialmente en una de las actividades para las cuales fue conformada nuestra compañía la cual es la comercialización de hardware
- Aunque los resultados económicos no han sido interesantes, para ser el primer año, al menos se cubrieron los costos de operación.
- Basándonos en los puntos anteriores, para el año 2.009 se invirtió en marketing para el área de hardware tanto con la ya establecida metodología de entrega personalizada de publicidad, como con una interesante inversión en las páginas amarillas, esfuerzo que esperamos rinda sus frutos en el presente año y nos permita tener beneficios de este giro de negocios.

## 3. En cuanto a los resultados.-

- A pesar de que las ventas en la principal área de giro de negocios de la compañía no fue interesante, en el año 2008 se aumentaron las utilidades brutas en un 100% por lo que en nuestro criterio hemos superado el equilibrio entre el costo y beneficio de nuestras operaciones, situación que nos hacía prever que la compañía iba a repuntar en los siguientes años después de 7 años de dura labor para posicionarnos en nuestro nicho de negocios.
- Nuestros activos fijos han aumentado en USD 40000 en relación al año 2007 principalmente como resultado de la capitalización de utilidades realizada el año anterior y la adquisición de otro vehículo para el transporte de nuestros técnicos hacia donde nuestros clientes que como todos sabemos en su gran mayoría se encuentran localizados fuera de la ciudad.
- Sin embargo, también han aumentado nuestros pasivos pero están principalmente sustentados en nuestras operaciones por la contratación de nuestros servicios de marketing directo y la digitación por personal distinto al técnico, lo cual ha redundado en nuestros positivos resultados.
- Dada la situación económica mundial y del Ecuador, esperamos en este año al menos mantener la compañía operando aunque no se esperan resultados importantes, esto se ha evidenciado con la cancelación a inicios de este año por parte de nuestros clientes de dos importantes proyectos aprobados a finales del 2008 los cuales hubieran cubierto al menos el 25 % de nuestro presupuesto de ventas
- Sin embargo, es importante mantener la óptima operación de nuestra compañía aunque se controlarán los gastos en la medida que sea posible sin afectar la operación de los giros de negocio.





- Se prevé un respaldo total a la terminación de nuestro genérico en la WEB para lo cual la empresa proporcionará todos los recursos necesarios con miras a que en el 2010 se reactive la economía y contemos con un nuevo producto con tecnología de punta y realmente líder del mercado ecuatoriano y por lo tanto muy atractivo para nuestros clientes.

Pongo en consideración de ustedes Señores Accionistas el informe de Gerencia y los respectivos estados financieros con sus documentos de soporte.

De los Señores Accionistas

  
Martha Haro Oñate  
Gerente General

