

Informe de Gerencia General del año 2017 a la Junta Anual Ordinaria de Socios

Quito, 07 de marzo de 2018

Señores Socios:

En ejercicio de las funciones designadas por la Junta de Socios de Rose Connection, me es grato poner en su conocimiento el informe de actividades de la gestión realizada a favor de esta empresa y el cumplimiento de los objetivos estratégicos propuestos para el período 2017.

A continuación, se presenta una breve mención de los hechos más relevantes:

1. Se renovó alrededor de 188 mil plantas de rosas, equivalente a 2,4 hectáreas bajo invernadero o un 11% del área total bajo invernadero (22,2 hectáreas), de acuerdo al plan de renovación anual de variedades, según las tendencias del mercado y estrategias de la empresa.

2. Se decidió contratar un Jefe de Manejo Integrado de Plagas y Enfermedades y un Gestor de Calidad para Rose Connection, con el fin de mantener la calidad de la flor fresca y flor tinturada.

3. Se continuó con la utilización en toda la finca de fertilización a base de micro carbono, que permite obtener mayor productividad en las plantas. Esta tecnología pone a disposición mayor cantidad de nutrientes del suelo para la planta y disminuye los costos.

4. Se aumentó la producción de Trichoderma a 80 kilogramos semanales, para su aplicación como control biológico contra los hongos Botrytis y Oidio, tanto para Bellarosa como para Rose Connection.

5. Rose Connection, en conjunto con Bellarosa, adquirió un tractor y una desbrozadora que permitió disminuir los costos en los procesos de erradicaciones, levantamiento y construcción de camas.

6. Dentro de los objetivos estratégicos de Rose Connection, se implementó varios planes de acción. Entre los más significativos están: actualización de perfiles de puestos de trabajo con enfoque por competencias, mejoramiento de clima laboral, taller de habilidades blandas con supervisores, programa de inglés para el departamento de comercialización, taller de construcción de equipos de trabajo en el área comercial, elaboración y control del presupuesto del siguiente año por segmentación de producto, planes de contingencia, simulacros para responder a fenómenos naturales, casa abierta de la no violencia de género e integración laboral de personal con capacidades especiales y el servicio de posventa.

7. Rose Connection, en conjunto con Bellarosa, con el objetivo de mantener su participación en el mercado y expandirse a nuevos destinos, realizó vistas a clientes de Toronto en Canadá; Nueva York, Nueva Jersey, Washington D.C. en Estado Unidos; Hong Kong en China. Se organizó junto con Pro Ecuador un evento en Guangzhou (Cantón) para clientes mayoristas, floristas y diseñadores. En lo referente a ferias se participó en: dos ferias de FlowereXpo-Moscu en Rusia, WFFSA-Miami en Estados Unidos, IFTF Amsterdam en Holanda y Proflora en Bogotá. Además se realizó la casa abierta

en la empresa con clientes y embajadores como invitados, y con la coparticipación (auspicio) de agencias de carga, obtentores y fincas de flores de verano y tropicales.

8. La participación por mercado de Rose Connection en el año 2017 fue:

Región	Tallos	%
Rusia	3,680,950	28%
Europa	3,484,620	26%
Norte América	3,487,971	27%
Asia	530,514	4%
Otros	2,015,094	15%
Total	13,199,149	100%

9. Al cierre del ejercicio 2017, los activos totales ascienden a US\$ 5,311,076, de los cuales los activos corrientes representan el 28%, propiedad planta y equipo el 33%, los activos biológicos el 39%. Los pasivos totales ascienden a US\$ 1,228,326 siendo el 38% obligaciones a corto plazo y el 62% a largo plazo. El patrimonio asciende a US\$ 4,082,750.

10. La utilidad neta de las operaciones de la empresa para el ejercicio económico 2017 asciende a un valor de US\$ de US\$ 105,177 (después de pago de participación de trabajadores e impuesto a la renta).

Adicionalmente, se adjunta a este informe, los documentos que soportan el ejercicio económico de **Rose Connection Rosecon Cia. Ltda.** Para el año 2017.

Agradecemos al equipo de excelentes colaboradores que forman parte de esta empresa, que con su alto grado de compromiso, integridad, pro actividad y liderazgo han logrado cumplir con cabalidad cada reto propuesto; a los miembros de la Junta Interna por su constante aporte; y a los socios por su respaldo y confianza en esta gestión. Sin duda, juntos hacemos una importante contribución al desarrollo y crecimiento económico de nuestro país.

Santiago Luzuriaga G.
Gerente General
Rose Connection