

ADIPHARM

express s.a.

ALMACENAMIENTO Y DISTRIBUCIÓN

Quito, 31 de marzo del 2007

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE ADIPHARM EXPRESS S. A.

Tengo a bien informar a los Señores Accionistas, de las gestiones realizadas durante el ejercicio 2006.

Durante el año 2006 hemos logrado mantener nuestra Certificación del Sistema de Calidad ISO9001:2000. Se realizaron: una auditoria de seguimiento realizada por nuestro ente Certificador BVQi en el mes de marzo y en el mes de octubre la auditoria de Re-certificación, la cual se realizo sin ningún problema, logrando de esta manera cumplir con nuestro objetivo de calidad.

Al finalizar el primer semestre se analizaron los resultados financieros con nuestros clientes y se confirmo que la operación con Henkel Ecuatoriana no nos era rentable, razón por la cual se decidió conversar con sus Directivos para revisar los honorarios. Lamentablemente no se llevo a un acuerdo satisfactorio por lo que se dio por terminado el contrato en el mes de agosto.

Estos resultados negativos de Henkel, mas la perdida ocasionada por los siniestros suscitados durante el segundo semestre del 2006, nos afectó fuertemente en los resultados finales planificados para el año 2006. La separación de Henkel fue efectiva a partir del mes de septiembre y la operación nos generó una perdida de U\$ 74.918,39 equivalente al 26,61% con respecto a sus ingresos y el 200,15% con respecto a sus costos (incluido el porcentaje de gastos administrativos). Los resultados del año 2006 nos da una perdida total de U\$ 37.430,74.

La incorporación de la nueva línea de Bayer con la adquisición de Consumo de Roche no nos ayudó a recuperar la pérdida de Henkel, como tampoco la incorporaciones de nuevos clientes que por sus dimensiones son aun muy pequeños como para generar utilidad.

El resultado durante el año 2006 de las otras unidades de negocio con relación a sus ingresos y sus costos, incluido el porcentaje correspondiente a gastos administrativos, tenemos que:

<u>NOMBRE</u>	<u>%</u>	<u>VALOR U\$</u>
Roche Ecuador	28,00	93.029,65
Casa Moeller Martínez	9,59	35.400,52
Bayer	- 8,70	- 48.316,92
Henkel Ecuatoriana	- 26,61	- 74.918,39
Western Pharmaceutical	- 7,65	- 12.880,23
Pfizer	- 7,63	- 22.524,98
Schering A.G.	-18,17	- 10.220,63
Otros Clientes	- 9,96	- 4.672,45
Venta activos:		7.672,70
TOTAL:		U\$. 37.430,73

LLANO GRANDE, SECTOR EL CARMEN, CALLE ASTUDILLO # 386
PBX: 2820508 - FAX: 2021141
E-mail: faguilar@adipharm.net
Quito - Ecuador

ADIPHARM

express s.a.

ALMACENAMIENTO Y DISTRIBUCIÓN

Del análisis del comportamiento en el año 2006 de cada Unidad de Negocio, tenemos que Roche, y Casa Moeller, fueron los que generaron utilidad en relación a sus ingresos y sus gastos.

Con relación a Schering si bien ha dejado una pérdida no es tan preocupante ya que esta empresa se ha fusionado con la empresa Bayer. Esto significa que a partir del mes de abril del 2007 se maneja toda la operación de esta empresa, tanto el almacenamiento como la distribución, lo cual nos hace presumir que los resultados van a mejorar notablemente para el año 2007.

Western Pharmaceutical con este cliente no se ha podido renegociar los honorarios, se mantiene el mismo porcentaje pero con la expectativa de que se cumpla con el plan de ventas para el año 2007, el mismo que es bastante ambicioso. Como medida preventiva debemos considerar un ahorro mensual mínimo de U\$ 1.200,00 para bajar los costos.

Con Pfizer se tuvo una pérdida mayor a la esperada, pero adicionalmente debo indicar que este cliente ya no continuará con nosotros ya que al fusionarse con la Farmacéutica Johnson & Johnson sus operaciones las manejarán desde la ciudad de Guayaquil por lo que han decidido rescindir contrato, efectivo el 1º. de abril del 2007

En el caso de Bayer esperamos que los resultados mejoren para este año con la incorporación de la línea de productos de Schering Ecuatoriana y adicionalmente los honorarios serán revisados.

Debo indicarles que los resultados financieros durante el año 2006 han sido malos. Esto obedece a varios aspectos: los resultados negativos de los clientes arriba analizados, principalmente Henkel Ecuatoriana y Bayer; el alto costo financiero que tenemos con los préstamos obtenidos para financiar la operación; las adecuaciones en las bodegas para Bayer (2); por la compra de activos para la operación y pago por los siniestros y faltantes en inventarios de Bayer considerados altos.

Pongo a consideración de los señores accionistas, el Balance al 31 de diciembre del 2006 y sus respectivos anexos para su análisis.

Agradezco la confianza de los señores accionistas y la colaboración brindada durante este ejercicio.

Atentamente,



Francisco Aguilar
Gerente General



LLANO GRANDE, SECTOR EL CARMEN, CALLE ASTUDILLO # 386
PBX: 2820606 - FAX: 2021141
E-mail: faguilar@adipharm.net
Quito - Ecuador