

INFORME DE RESULTADOS AÑO 2008

1.- ENTORNO MACROECONOMICO Y PERPECTIVAS PARA EL 2009

El año 2008 fue de grandes acontecimientos, positivos y negativos, tanto en el ámbito nacional como en el contexto internacional.

La crisis internacional que se desató a partir de agosto del 2008 tuvo grandes repercusiones en todos los órdenes: reducción de precios, reducción de liquidez, reducción en el nivel de intercambio comercial, pero más que todo se produjo una drástica reducción de la confianza. Como consecuencia, ha empezado una acelerada contracción de las economías en casi todos los países, configurando un escenario recesivo de grandes proporciones. Todos los países han empezado a aplicar medidas para confrontar la recesión y sus derivaciones, las grandes economías están soportando grandes problemas que les han exigido también grandes programas de acción por parte de los gobiernos. Sin lugar a dudas el 2008 fue un año de graves problemas, y sus repercusiones se sentirán a los largo de muchos años.

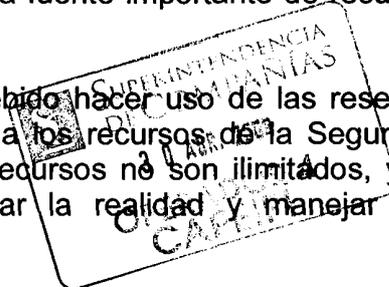
Los impactos en la economía ecuatoriana son altamente negativos, y se reflejan en las cifras del gobierno, en las actividades empresariales y en la economía de las personas.

El colapso del precio del petróleo genera una reducción drástica de los ingresos fiscales y por lo tanto de los recursos que se inyectan a la economía vía gasto e inversión fiscal. La reducción de los precios de las materias primas reducen significativamente los ingresos del sector productor, lo cual impacta seriamente en las finanzas de importantes sectores de la economía. Esta reducción de recursos externos está creando un alto déficit de la balanza comercial, requiriéndose la aplicación de medidas emergentes tendientes a priorizar el uso de los disminuidos recursos de la economía nacional.

La crisis inmobiliaria que azota principalmente a Estados Unidos, España y otros países desarrollados ha generado desempleo, siendo nuestros emigrantes los más perjudicados, cuyo efecto inmediato es la reducción de las remesas, que en los últimos años han sido una fuente importante de recursos con que se nutre la economía del país.

En este ambiente recesivo, el gobierno ha debido hacer uso de las reservas para financiar sus programas, y ha recurrido a los recursos de la Seguridad Social para financiar el déficit de caja. Los recursos no son ilimitados, y en algún momento el gobierno deberá enfrentar la realidad y manejar con prudencia el gasto y la inversión fiscal.

En el 2008 el Ecuador todavía no sintió el efecto de la crisis en toda su magnitud, pero está previsto un severo impacto a partir del primer trimestre del



2009, afectando la producción, el empleo y su consecuente efecto en la capacidad de compra de la población.

También el 2008 fue un año trascendental en el aspecto político. Se vivió todo un proceso alrededor de la nueva Constitución, que finalmente fue aprobada en la consulta popular del 28 de septiembre. Este nuevo marco legal ha traído al país muchos cambios en la forma de manejar las diferentes actividades de la sociedad, esperemos que sean positivos, aunque por su contenido es probable que sea más bien generador de controversias y contradicciones. Confiemos en la buena intención del Gobierno y en su acertada dirección, que los resultados sean el fruto de una buena gestión y que los beneficiarios sean toda una población que ha esperado mucho tiempo por su desarrollo.

Al igual que todos los sectores de la economía, las operaciones de la compañía se desarrollaron en el ambiente adverso antes descrito. Ha sido necesaria mucha prudencia en las acciones y decisiones de la administración, a fin de reducir los impactos en la operación diaria y preparar a la organización para afrontar las dificultades que se prevén en el corto plazo.

A pesar del entorno negativo que se vivió en el 2008, los altos precios de los commodities y en especial de los aceites vegetales a nivel mundial, repercutió positivamente en las operaciones de Oleocastillo, llegando a venderse la tonelada de aceite por encima de los \$1,100. Para el 2009, los precios de los aceites han regresado a valores que podrían considerar normales, lo que obliga a que la empresa se maneje con parámetros conservadores.

2.- SITUACION GENERAL DE OLEOCASTILLO

El 2008 fue nuevamente para Oleocastillo un año positivo, logrando cifras récord tanto en volumen como en valores. Los altos precios del aceite de palma registrados durante año, sumado a una eficiente operación y una mayor captación de fruta dieron como resultado una utilidad que difícilmente se repetirá en el futuro.

La planta trabajó durante el primer semestre del año al 86% de su capacidad instalada (13 ton/HR). A partir del segundo semestre entró a operar una nueva prensa, incrementando la capacidad instalada a 22 ton/HR

3.- PRODUCCIÓN

En el 2008 se procesaron 59.461,52 Ton de fruta, un 15,33% más que en el 2007 obteniendo la siguiente producción:

AÑO	FRUTA RECIBIDA	ACEITE PRODUCIDO	RENDIMIENTO
2007	51.554	11.447	22,21%
2008	59.461	12.802	21,53%
DIFERENCIA	15.33 %	11.83 %	Disminución en 0.68 puntos porcentuales



La planta obtuvo en el 2008, un rendimiento promedio de extracción del 21,53%, siendo el rendimiento mas bajo 19,97% y el mas alto 22,20%.

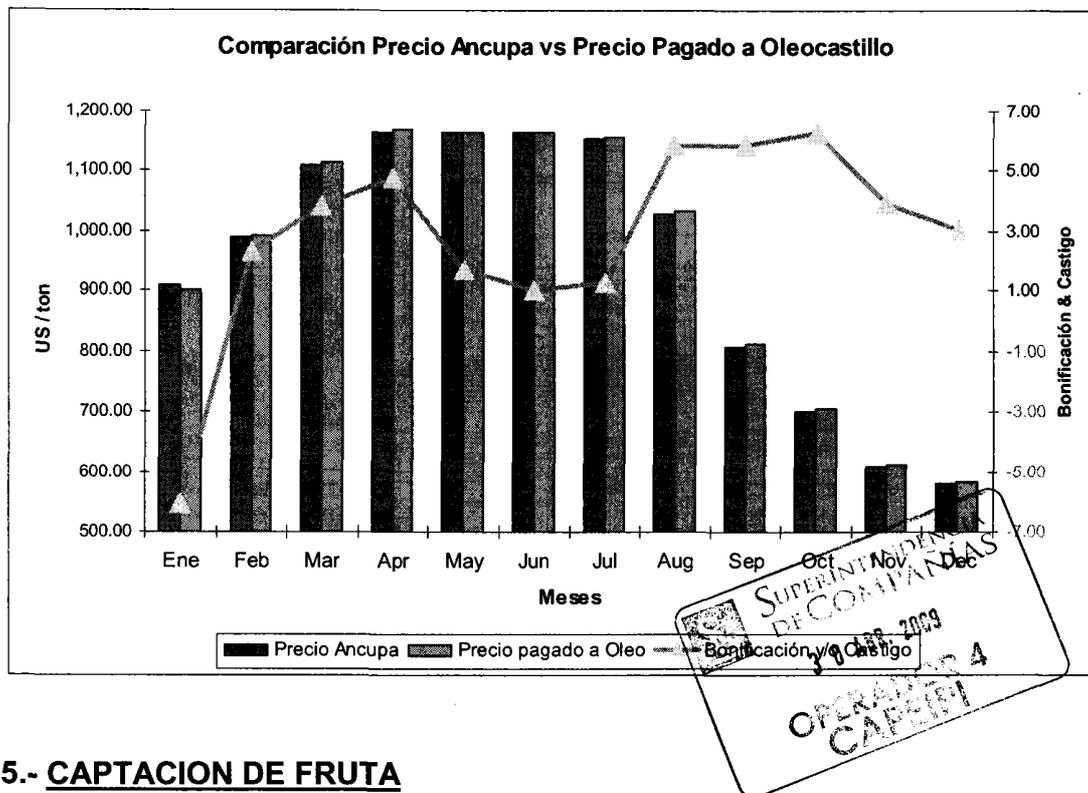
La disminución en la tasa de extracción se atribuye en gran parte a factores climáticos. Pese a tener buena cantidad de lluvias, la baja luminosidad registrada en toda la zona influyó en los procesos fisiológicos de las palmas disminuyendo el potencial de aceite en la fruta.

4.- VENTAS

La totalidad de la producción de aceite de la planta fue vendida a Industrias Ales C.A. a precios del mercado de acuerdo al siguiente cuadro:

AÑO	CANTIDAD DE ACEITE EN TON	VENTAS	PRECIO PROMEDIO
2007	11.457	\$ 7'976.656	\$ 696,19
2008	12.770	\$ 12'416.592	\$ 972,31

En el siguiente cuadro se indica la diferencia de precios entre los del mercado y el pagado a Oleocastillo mensualmente. (**Acidez promedio 3.1**)



5.- CAPTACION DE FRUTA

En el 2008, Oleocastillo mantuvo un promedio anual de 85 proveedores, similar al año anterior. Al igual que el año pasado, se presentaron

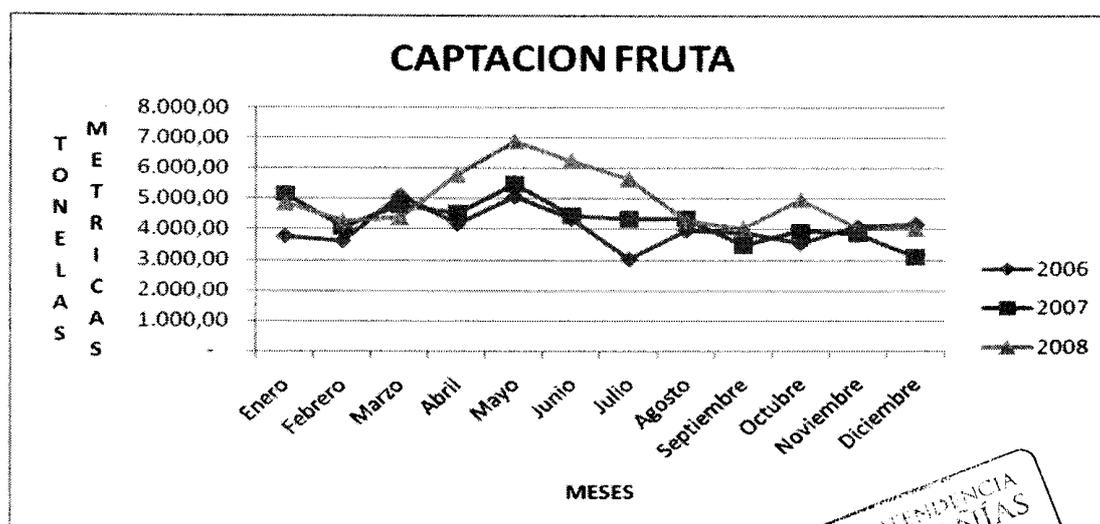
inconvenientes en la comercialización de la fruta, ofreciendo la competencia mayores precios que el oficial con el fin de tener una mayor captación, A pesar de ello, la compañía procesó un 15% mas de fruta con respecto al año 2007; esto nos demuestra, que los proveedores han mejorado en general el manejo de sus plantaciones, aumentado su promedio de producción anual por hectárea a 9.64 ton / ha año.

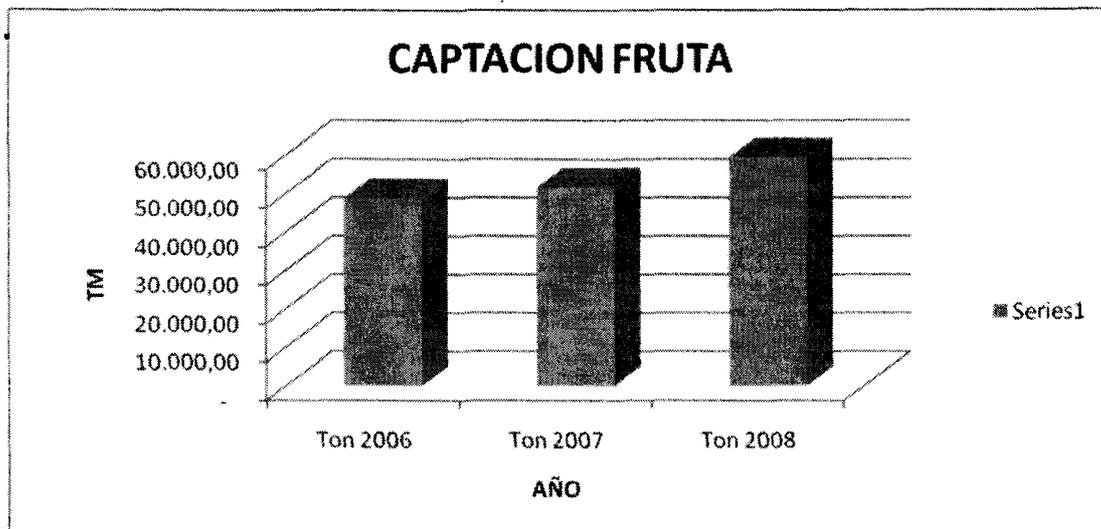
En el siguiente cuadro se aprecia el mejoramiento anual de estos rendimientos:

AÑOS	2003	2004	2005	2006	2007	2008
PRODUCCIÓN PROMEDIO ANUAL	2.65 ton/ha	4.44 ton/ha	5.54 ton/ha	6.89 ton/ha	9.19 ton/ha	9.64 ton/ha

CAPTACION DE FRUTA Y RENDIMIENTOS DE EXTRACCION AÑOS 2006 - 2007 - 2008

	CAPTACION			RENDIMIENTO		
	Ton 2006	Ton 2007	Ton 2008	% Rend 2006	% Rend 2007	% Rend 2008
Enero	3.766,17	5.141,58	4.849,83	22,75	21,94	19,97
Febrero	3.619,78	4.064,26	4.282,97	21,95	22,87	20,50
Marzo	5.100,38	4.775,80	4.388,70	22,20	22,65	21,19
Abril	4.173,31	4.528,46	5.786,65	22,55	23,04	22,14
Mayo	5.056,48	5.473,49	6.898,92	21,71	22,71	22,20
Junio	4.351,12	4.455,54	6.248,92	21,32	22,12	22,04
Julio	3.033,11	4.350,95	5.663,27	22,00	22,16	21,58
Agosto	3.968,23	4.354,92	4.257,53	21,40	22,48	21,47
Septiembre	3.892,98	3.480,87	4.043,93	21,32	21,81	21,90
Octubre	3.555,29	3.950,70	4.977,46	22,30	21,78	21,71
Noviembre	4.088,56	3.870,16	4.038,46	22,48	21,30	21,54
Diciembre	4.171,00	3.107,69	4.028,43	22,14	20,93	21,43
TOTAL	48.776,41	51.554,42	59.465,07	22,01	22,15	21,47
		5,70%	15,34%			





De los cuadros que anteceden podemos observar la creciente captación de fruta por parte de Oleocastillo, acercándonos en el 2008 a las 60,000 tm, 5,000 tm sobre las presupuestadas. Esto no solamente es el resultado de una mayor entrega de fruta por parte de Olepsa, sino que evidencia una gestión por parte de la empresa de mantener y aumentar su base de proveedores. Para el 2009 preveemos un aumento en la entrada de fruta del 10%, es decir cerca de 65,000 tm. La empresa debe hacer todo lo posible para cumplir con este presupuesto para contrarrestar en parte la baja en los precios de venta del aceite que se avizoran en este nuevo año.

En el siguiente cuadro presentamos las entregas de fruta de nuestros principales proveedores con un porcentaje de participación igual o mayor al 1% del total de entregas realizadas durante el 2008.

PRINCIPALES PROVEEDORES OLEOCASTILLO AÑO 2008

Proveedor	TON	% de entrega	Prom / mes
Olepsa S.A.	19,814.34	33.32%	1,651.20
Celorio Sandoval Abdón	4,877.73	8.20%	406.48
Flores José Elías	3,190.76	5.37%	265.90
Finca La Rafaela	2,249.44	3.78%	187.45
Chen Cao Chilu	1,622.23	2.73%	135.19
Cordovez Pérez Patricio	1,543.17	2.60%	128.60
Sánchez Silvia Diego Patricio	1,540.50	2.59%	128.38
González Bahamonde Germán	1,443.59	2.43%	120.30
Guevara Dávalos María	1,389.67	2.34%	115.81
Hinojosa Larco Mario Humberto	1,255.42	2.11%	104.62
Flores Carlos Humberto	1,109.65	1.87%	92.47
Gaibor Abril Mariana de Jesús	1,093.87	1.84%	91.14
Proaño Brito Wilson Oswaldo	1,048.95	1.76%	87.41
Bazurto Muñoz Carlos Estuardo	934.17	1.57%	77.85
Campuzano Merino Patricio	853.52	1.44%	71.13
Muñoz García Ricardo	847.23	1.42%	70.60
Viteri Vinicio	802.66	1.35%	66.89
Miño Cajiao Roque Antonio	770.32	1.30%	64.19
Cordovez Dávalos Alejandro	712.35	1.20%	59.36

TOTAL	47,099.37	79.21%	3,924.95
--------------	------------------	---------------	-----------------

Olepsa, nuestro mayor proveedor aportó con el 33.32% del volumen total procesado

La participación de nuestros accionistas dentro de este grupo es del 70,29%. Para Oleocastillo esto es muy satisfactorio, pues demuestra que nuestros accionistas mejoran continuamente, aumentando su productividad en sus plantaciones, e indudablemente representan un pilar fundamental en la actividad de la compañía.

6.- CONTRATO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA

Como es de su conocimiento, Oleocastillo tiene firmado con ANCUPA un Contrato de Transferencia de Tecnología, mediante el cual nuestros proveedores se benefician de asesoría técnica en sus plantaciones. Desde la firma de este convenio esta actividad estuvo a cargo de la Ing. María Angulo, quien se desempeñó con gran responsabilidad y profesionalismo. Lastimosamente, la Ing. Angulo renunció a estas funciones para asumir mayores retos profesionales. La empresa no tiene más que agradecerle por sus servicios y desearle muchos éxitos en sus nuevas funciones. Para continuar ofreciendo este servicio a nuestros proveedores, la empresa contrató a la Ing. Andrea Ayala desde el mes de agosto, retomando este gran desafío. Estamos seguros que la Ing. Ayala se desempeñará con la misma eficiencia de su antecesora.

Durante el 2008 nuestro transferencista asistió a los siguientes cursos:

CURSO	AUSPICIANTE
Seminario Internacional sobre Nutrición y Manejo en Palma Aceitera	ANCUPA
Avances de las Investigaciones realizadas por el FLIPA	FLIPA
Conferencia Internacional sobre identificación y manejo de anillo clorótico y moteado del cogollo	ANCUPA

En cuanto a resultados de la gestión:

- Se entregaron 9.397 sacos de fertilizante
- Se realizaron 19 análisis de suelo y 26 análisis foliares
- Participaron 70 proveedores en el asesoramiento continuo de 85 totales



7.- CENTRO DE APOYO PALMERO

Oleocastillo, conjuntamente con la extractora Inexpal mantuvo como en años anteriores el centro de apoyo palmero cumpliendo con los objetivos planteados desde su inicio:

- Brindando atención médica permanente a todo el personal que labora en las fincas proveedoras de Oleocastillo
- Entregando de acuerdo a la disponibilidad, medicina preventiva gratuita.
- Planificando campañas médicas de medicina preventiva.

8.- INVERSIONES

Durante el 2008 la empresa realizó las siguientes inversiones:

<u>DESCRIPCION</u>	<u>VALOR</u>
• Prensa de doble tornillo P9	US\$48,936
• Digestor de 3,800 lts	US\$31,661
• Caldero	US\$111,170
• Cubierta para caldero	US\$7,314
• Mini cargadora CASE 440	US\$23,265 (Leasing)
• Muebles y enseres	US\$2,516
TOTAL	US\$224,862

8.1 Inversiones 2009.-

En el 2009 tenemos planificadas las siguientes inversiones:

• Tanque almacenamiento 250 TM	\$65,000
• Adoquinamiento 2,000 m2	\$44,800
• Planta tratamiento agua 2 m3	\$6,000
• Bodega comisariato	\$7,500
• Terreno 17 Ha	\$85,000
TOTAL	\$208,300

Estas inversiones son necesarias para mantener una operación impecable y eliminar potenciales cuellos de botella.

Con respecto al comisariato, además de ser una obligación laboral, la empresa ha considerado conveniente ampliar este servicio a los proveedores de Oleocastillo, entregando los productos que produce Industrias Ales a precios por debajo de los que se consiguen en el mercado. Con esto se pretende, no solamente conservar a nuestros actuales proveedores, sino atraer a nuevos. Este servicio esperamos arrancarlo dentro del primer trimestre del año en curso.

En cuanto al terreno que se pretende comprar, la administración cree conveniente aumentar la superficie actual para cumplir con ciertos requisitos

ambientales, operacionales y de seguridad que la actual superficie no lo permiten. Esperamos en el transcurso del presente año concretar con esta necesidad.

9.- APOYO COMUNITARIO

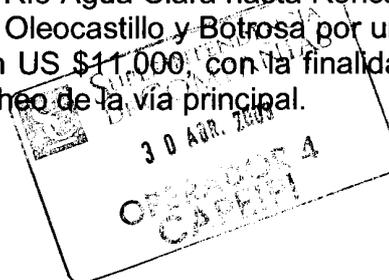
Oleocastillo, manteniendo su espíritu de ayuda con las comunidades de su zona de influencia, ha aportado de la siguiente manera:

- Pago de 3 profesores para las escuelas 5 de agosto ubicada en el sector Fruta de Pan, escuela La Laguna ubicada en el sector de La Laguna, escuela 19 de octubre ubicada en el sector El Triunfo por un monto mensual de US \$600.
- Apoyo en el arreglo de la vía principal, resumida en el siguiente cuadro, siguiendo el esquema de aportes que por cada tonelada de aceite y cuesco despachados, la empresa contribuye con 50 centavos de dólar.

APORTES MENSUALES PARA MANTENIMIENTO VIAL EXTRACTORA OLEOCASTILLO AÑO 2008

	ARP Despachado	Cuesco Despachado	TOTAL Despachos	MONTO APORTADO
Enero	914	420	1335	668
Febrero	843	417	1261	631
Marzo	877	429	1306	653
Abril	1288	557	1846	923
Mayo	1359	524	1884	942
Junio	1537	668	2206	1103
Julio	1322	484	1807	904
Agosto	947	387	1335	668
Septiembre	231	371	602	331
Octubre	1500	355	1856	928
Noviembre	955	395	1350	675
Diciembre	991	343	1334	667
TOTAL	12.700 Ton	5.357 Ton	18.127 Ton	\$ 9.761

El aporte mensual durante el 2008 promedió los US \$813 por mes. Los aportes de Oleocastillo, conjuntamente con la participación de otras empresas del sector y el peaje, han contribuido con el manteniendo del camino principal desde el peaje ubicado en el sector del Río Agua Clara hasta Ronca Tigrillo, en diciembre se hizo un aporte extra entre Oleocastillo y Botrosa por un monto de US \$22.000 participando cada una con US \$11.000, con la finalidad de sacar 5.000m³ de lastre del río para el re bacheo de la vía principal.



10.- RESULTADOS DEL EJERCICIO Y RECOMENDACIONES DE LA ADMINISTRACION

El resultado del presente ejercicio arroja la cifra de \$1'189,213.47, un 76% por encima del resultado del año anterior. Si bien este resultado es sumamente halagador, debemos estar consientes de que este muy difícilmente se volverá a repetir. Esto, sumado a la inestabilidad política y social en que vivimos, además de la crisis financiera mundial a lo cual nosotros no debemos ignorar, nos obliga a ser prudentes en el gasto y conservadores en el manejo económico.

Para obtener la utilidad neta debemos primero deducir la Reserva Legal, el 15% de participación de empleados y el correspondiente impuesto a la renta:

TOTAL UTILIDAD	\$1'189,213.47
Amortización pérdida anteriores	\$9,508,.54
+ Gastos no deducibles	\$18,057.62
UAD	<u>\$1'197,762.55</u>
-15% Partic. Trabaj.	\$179,664.38
Utilidad Gravable	<u>\$1'018,098.17</u>

De acuerdo a las necesidades de inversión de la empresa y también para beneficiarnos de de la rebaja del impuesto a la renta del 25% al %15, la administración ha creído conveniente capitalizar \$300,000 de la utilidad gravable, por lo que el impuesto a la renta se pagaría de la siguiente forma:

Utilidad Gravable	\$1'018,098.17
-25% Imp. Renta (\$718,098.17)	\$179,524.54
-15% Imp. Renta (300,000)	\$45,000)
TOTAL IMP. RENTA	<u>\$224,524.54</u>

Consecuentemente, la utilidad neta de libre disponibilidad sería la siguiente:

Resultado Presente Ejercicio	\$1'189,213.47
-15% partic. Trabaj.	\$179,664.38
- Imp. Renta	\$224,524.54
UTILIDAD NETA	\$785,024.55
-10% Reserva Legal	\$78,502.45
	<u>\$706,522.10</u>
Capitalización	\$300,000
UTILIDAD DISPONIBLE	\$406,522.10

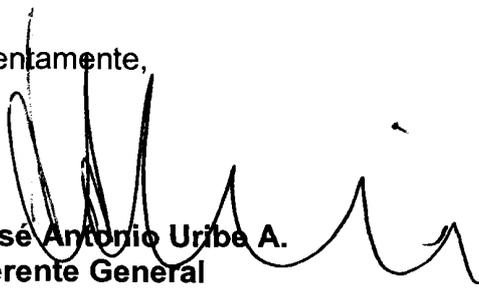
De la utilidad disponible, la administración recomienda un dividendo en efectivo del 10% del capital de la compañía que es de \$1'800,000, es decir \$180,000, y el saldo, \$226,522.10 , enviarlo a Reserva Facultativa. De acogerse esta recomendación, los señores accionistas recibirían un dividendo total correspondiente al 26% del capital social de la compañía.

11.- CONCLUSIONES.-

Es importante señalar que los buenos resultados obtenidos en el 2008 no solo se deben a los altos precios de los aceites a nivel internacional, sino que también a una acertada gestión tanto operativa como administrativa y financiera. En este sentido debo agradecer muy especialmente al Ing. José Luis Molina quien en su calidad Gerente Administrativo ha logrado mantener una impecable operación a lo largo del año. De igual manera debo agradecer al Ing. Humberto García, Jefe Técnico de la Planta y a todo el personal que labora en Oleocastillo por su responsabilidad y eficiencia. Por último un especial agradecimiento al Ing. Alain Durand por su permanente apoyo y asesoría.

A ustedes señores accionistas por la confianza depositada en esta administración.

Atentamente,



José Antonio Uribe A.
Gerente General

