

## Informe Gerencia General Período 2015

Señores Accionistas de Panchonet S.A.

Este informe puesto a consideración pretende ser claro y objetivo, por lo que, pienso, será la aceptación de todos ustedes.

Durante el 2015 en el Ecuador se mantuvo la crisis y se profundizó en algunas industrias por decisiones que tomo el Presidente Correa, que en principio proyectaron ser de buena fe pero en la práctica hace que la inversión privada se encuentre en niveles bajos. Como consecuencia, la economía del país y particularmente la generación de empleos dependen preponderantemente del gasto y la inversión pública.

Al tener este ámbito económico, la tendencia del sector de las Telecomunicaciones fue poner énfasis en el desarrollo de nuevas tecnologías especialmente en la nube, Panchonet ya implementó productos y servicios de transición hacia esta nueva plataforma de servicios durante el último semestre del año 2014.

Panchonet al tomar la iniciativa en este nuevo segmento, en la diversificación de productos y convertir al internet en un producto complementario y así mantener un crecimiento sostenido empieza su comercialización en el primer trimestre del 2015, contando con un permanente trabajo que permitieron mantenernos óptimos dentro de la Industria de Telecomunicaciones.

A continuación me permito presentar a ustedes con los hechos más relevantes que han acontecido durante el año 2015.

Para Panchonet fue un año de menores resultados comparados con años anteriores y no se lograron los presupuestos proyectados.

Los resultados que van a ser analizados en este informe corresponden al ejercicio 2015, los cuales expresan, por una parte, el interés de administrar de la manera más acertada los recursos designados, y por otra, las decisiones que han sido tomadas por los Socios del Directorio. El Directorio realizo una reunión especial en la que se había determinado la voluntad de liquidar la compañía y vender la cartera de clientes a un tercero. Estas decisiones fueron tomadas directamente por el Directorio sin mi participación ni en el análisis ni en la reunión para su aprobación

Un histórico del comportamiento de los últimos años, nos permite visualizar el crecimiento de ventas que Panchonet mantuvo y que pese a la inversión hecha en el

Proyecto PSF y a la falta de liquidez que impactó a la empresa, permitiendo posicionarse dentro de la Industria de Telecomunicaciones. Además debo indicar que con la nueva cartera de productos que se inició a sembrar en el año 2014, empezó a plasmarse durante el 2015 hasta el mes de septiembre, fecha en la cual fuimos notificados de la liquidación de la empresa y venta anticipada de la cartera, a partir de ese mes nos informaron de la suspensión de operaciones comerciales.

La falta de liquidez de la empresa se debe a la cartera vencida de las Unidades del Paseo San Francisco desde el año 2013, 2014, 2015 y 2016 sin que hasta la fecha se haya podido emitir las facturas por los servicios que aún se brindan en las instalaciones Paseo San Francisco. Se han hecho varias gestiones para la cobranza de dicha cartera pero no obtuvimos ningún resultado positivo por su parte.



INFORMACION FINANCIERA

PANCHONET S.A.  
 ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL (POR Función)  
 AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015  
 con balance comparativo 2014  
 (Expresado en USD. dólares)

INGRESOS DE ACTIVIDADES	2015	2014
<b>ORDINARIAS</b>		
Ventas	2.488.375	2.851.555
Descuento y/o devoluciones en ventas	-437.311	-296.945
Venta de Activos Infraestructura PSF	7.000	0
Intereses Pagare Fideicomiso PSF	162.444	0
Otros ingresos	12.916	13.669
<b>Total ingresos</b>	<b>2.233.424</b>	<b>2.568.279</b>
Costo de Venta y Producción	-1.476.842	-1.204.302
<b>GANACIA BRUTA</b>	<b>756.582</b>	<b>1.363.977</b>
Gastos personal ventas	-99.652	-116.175
Gastos de administración	-1.049.634	-999.192
Gastos financieros	-68.465	-145.856
Otros gastos	-328.653	-243.606
<b>Ganancia (pérdida) antes del 15% a trabajadores e impuesto a la renta de operaciones continuadas</b>	<b>-789.821</b>	<b>-140.852</b>
15% Participación a trabajadores	0	0
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto a la renta</b>	<b>-789.821</b>	<b>-140.852</b>
Gasto impuesto a la renta	-23.800	-31.300
<b>GANANCIA (PÉRDIDA) DE OPERACIONES CONTINUADAS</b>	<b>-813.621</b>	<b>-172.153</b>
<b>OTRO RESULTADO INTEGRAL (ORI)</b>		
Ganancia por revaluación de propiedad y equipo	0	0
<b>RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL AÑO</b>	<b>-813.621</b>	<b>-172.153</b>

*flc*

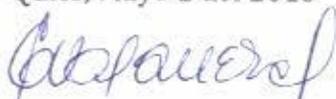
La compañía genero una pérdida de USD 813.621. El resultado de la operación fue negativo por todos los eventos que se fueron presentando durante el último trimestre del año.

Al presentar estas cifras y con la venta anticipada de la cartera de clientes, de mi parte desconozco los términos y condiciones en que se realizó la negociación ya que no participe en ninguna de las reuniones; al no contar con una buena liquidez ya que no estamos realizando ninguna actividad comercial y peor aún sin la cartera de clientes, la compañía entra en un estado de iliquidez que no le permitirá solventar las obligaciones pendientes por lo que los socios deberán revisar el plan de financiamiento para su liquidación, recomiendo señores Socios determinar un mecanismo para provisionar fondos que nos permitan cumplir con las obligaciones patronales de las liquidaciones y créditos aún pendientes.

Es mi deseo Señores miembros del Directorio que este informe haya expuesto en forma clara los atenuantes para cerrar el 2015 con una pérdida considerable.

Una vez muchas gracias.

Quito, Mayo 2 del 2015



Cristina Vásquez Cepeda

GERENTE GENERAL