

Systems Development Consultants SDCONSULT Cía. Ltda.
INFORME DE GERENTE GENERAL
Al 31 de diciembre del 2008

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General, me permito presentar el informe de los administradores de la compañía correspondiente al ejercicio económico del año 2008, que a continuación detallo:

1. Cumplimiento de Objetivos Previstos Para el Ejercicio Económico Materia del Informe

Este año, comparado con el anterior, hubo un decremento de las ventas, del orden de \$ 23,986.66 lo que equivale a una baja del 17%. Tanto el primer semestre como el segundo registraron ventas menores a las registradas en los mismos períodos del año previo. Entre los principales logros tenemos:

- Si bien las ventas disminuyeron con relación al año 2007, en el último trimestre del 2008 se consiguieron acuerdos importantes con clientes como Cobiscorp, OCP y Seriva, los cuales se concretaron a inicios del 2009 y asegurarán un importante flujo de proyectos a la empresa.
- Se consolidó el equipo de trabajo
- Se hicieron inversiones en activos fijos, por ejemplo, muebles y equipos de computación.
- Se disminuyeron al máximo los costos de la empresa, lo cual contribuyó a generar una pequeña utilidad.

2. Cumplimiento de las Disposiciones de la Junta General y el Directorio

Todas las decisiones de la Junta General de Accionistas se han cumplido en este período de operación.

3. Información Sobre Hechos Extraordinarios Producidos Durante el Ejercicio, en el Ámbito Administrativo, Laboral y Legal

No se han producido novedades en este aspecto.



4. **Situación Financiera de la Compañía al Cierre del Ejercicio y de los Resultados Anuales, Comparados con los del Ejercicio Precedente**

En el año fiscal 2008 la compañía tuvo ingresos por US\$ 114,103.55 dólares americanos. Estos ingresos permitieron generar una utilidad de US\$ 997.90 dólares americanos.

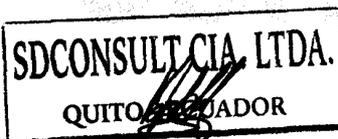
5. **Propuesta Sobre el Destino de las Utilidades Obtenidas en el Ejercicio Económico**

No aplica, ya que el ejercicio generó pérdida.

6. **Recomendaciones a la Junta General Respecto de Políticas y Estrategias Para el Siguiete Ejercicio Económico**

Para el año 2009, sugiero reforzar el lobby con los clientes actuales a fin de consolidar las relaciones comerciales. Se debe mantener la política de optimización de costos y gastos para conseguir resultados positivos..

Gracias a los proyectos que se han realizado en los últimos años y, sobretudo, a la satisfacción mostrada por los clientes respecto a nuestros servicios, para el año 2009 se deberá tener una estrategia más agresiva que permita alcanzar el volumen de ventas que se logró en el 2005, por medio de la concreción de nuevos proyectos tanto con nuestros actuales clientes como con nuevos. Es importante tratar de concretar nuevos proyectos en el exterior para mitigar los riesgos originados por la crisis internacional, cuyos efectos ya se sienten en la economía ecuatoriana y por la incertidumbre que el país atraviesa actualmente, originada por la elección de nuevas autoridades. Nuestro mercado objetivo deberá seguir siendo la Banca, ya que en ese sector nuestros recursos tienen mucha experiencia y, por tanto, es donde mejor podríamos ejercer nuestros servicios.



Héctor Loor G.
Gerente General
SDCONSULT Cia. Ltda.

