

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES DE LA DESTILERIA DEL VALLE
"VALT- DEST" Cía. Ltda. correspondiente al ejercicio económico del año 2008.**

Ibarra, 26 de Mayo del 2009

Señores accionistas:

En cumplimiento de la Ley de compañías y de los estatutos de Destilería del Valle, presentamos a su consideración el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2008.

1) ENTORNO EN EL QUE SE DESARROLLO NUESTRA ACTIVIDAD.-

La instalación de las columnas de destilación , la adquisición de tanques de fermentación, de almacenamiento de jugo, de agua, bombas y otros implementos que se necesita no se realizan todavía. La instalación para la producción de panela está terminada. El precio de la panela subió a más de \$14 el bulto por lo cual su operación sería muy rentable, pero la sobreproducción redujo el precio a \$8,00 el bulto. Para su operación se debe contar con un capital y contratar personal capacitado para el manejo y un administrador de confianza para prevenir pérdidas y obtener un producto de buena calidad.

La compra de alcohol es un problema pues las destilerías de la costa a pesar de incrementar su producción, tienen gran demanda por la necesidad de etanol que es rentable y tiene gran demanda. En el futuro próximo los dos países de mayor producción. EE.UU. y Brasil han logrado producción el etanol de otras materias primas.

El mercado de licores se redujo sustancialmente en todo el Ecuador y varias empresas redujeron su producción. Se espera que esta actividad se recupere cuando inicie la producción de etanol para combustible ya que el reglamento correspondiente está en vigencia. El gobierno ha manifestado poco interés para incrementar el cultivo de la caña y aún no ha dado créditos para la siembra de 50.000 has. para la producción de este combustible lo que daría nuevas fuentes de trabajo. Hay interés en el País en producir este carburante que tiene gran demanda y los ingenios de la costa: San Carlos, Valdez y la Troncal ya están produciendo y exportando sobre todo a Colombia.

2) METAS, Y PROBLEMAS QUE SE PRESENTARON EN EL PERIODO.-

Al no disponer del dinero suficiente para la instalación se busco varias alternativas en asocio con otras entidades. No hemos tenido resultados y la construcción e instalación de la maquinaria están paralizadas. Los estudios hechos por el Ing. Proaño no fueron los mejores y sus compromisos no los pudo cumplir por lo que liquidamos sus contratos y conseguimos su salida de la empresa como accionista.

3) OBJETIVOS Y REALIZACIONES

El precio de la panela se incrementó a \$14 el bulto, de 22 kg. así una tonelada de caña rendiría 3,9 bultos a \$14 dólares la tonelada de caña generaría ingresos por \$54,60 y descontado la zafra, transporte y elaboración, el negocio sería muy rentable. Ante los problemas que anotamos no se ha podido poner en ejecución.

La producción de panela granulada se está incrementando en el país, sobre todo para la exportación, el consumo local es pequeño y muy competitivo.

Hay demanda de este producto en España, Chile, Japón y otros países de Europa. El Ecuador deberá producir 600.000 litros/día de etanol para el consumo en el país, lo que requerirá una siembra masiva de caña y que se instalen otras fábricas dando trabajo a casi 100.000 personas, pero la comercialización es el punto que no se resuelve todavía y esperamos que por la contaminación que produce la gasolina, petróleo y otros se autorice pronto su implementación. Hay otras entidades interesadas en poner pequeñas plantas, pero tropiezan con la falta de caña que requiere al menos 18 meses para su cosecha.

Se tiene un cuidador y un obrero para el mantenimiento de la fábrica, del estanque, arreglo de acequias y otros menesteres, se paga el agua, luz y estamos al día.

4) MOVIMIENTO ECONOMICO:

Según el balance de situación el activo de la compañía se desglosa de la siguiente manera:

Disponible :	\$ 194,40
Exigible:	\$ 1.172.84
Terrenos	\$ 10.000,00
Fijo depreciable	
Maquinaria	\$ 53.555,00

Muebles & Enseres	\$	565,00
Construcciones		\$ 59.232,48
Instalaciones eléctricas	\$	5.050,91
Gastos Constitución	\$	10.660,00
Depreciaciones	-	\$ 36.808,00
Total		\$ 81.626,00

Los gastos y depreciaciones \$90.656

5.- VARIOS

El Ing. Mario Proaño que dejó de ser accionista se comprometió a entregar los equipos contratados, pero aun no ha cumplido. A pesar de muchas insistencias falta entregar la columna de destilación, los tanques para producción, el separador de aceites, el gorrino y algunos elementos de control como rotámetros, tableros de control y otros. Tampoco ha pagado la letra de \$3.000 dólares estando en mora más de dos años Pero hizo el traspaso de sus acciones a la Familia Jarrin por \$1.040.

Cabe anotar que de acuerdo a las normas internacionales de Contabilidad (NIF) debemos actualizar nuestros Activos por lo cual el valor del terreno tendría un valor de \$60.000, algo semejante las construcciones, el cerramiento, la maquinaria y las instalaciones hechas.

Señores accionistas, corrimos un riesgo al conformar esta empresa. Es un buen proyecto y que tiene buenas perspectivas.

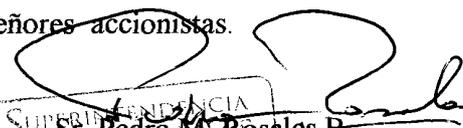
Esperamos que la economía del país cambie y que sea favorable sobre todo con el actual gobierno que solo ha causado problemas.

Gracias por las voces de aliento que he recibido y también por su comprensión y paciencia por las circunstancias que estamos viviendo.

Aspiramos a que vengan días mejores.


Sr. Diego Rosales Miño
PRESIDENTE

Gracias Señores accionistas.


Sr. Pedro M. Rosales B.
GERENTE
6 - JUL - 2003
VUE
IBARRA