

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES DE LA DESTILERIA DEL VALLE  
"VALT- DEST" Cía. Ltda. Correspondiente al ejercicio económico del año 2010**

Ibarra, 24 de Junio del 2011

Señores accionistas:

En cumplimiento de la Ley de compañías y de los estatutos de Destilería del Valle, presentamos a su consideración el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2010.

**1) ENTORNO EN EL QUE SE DESARROLLO NUESTRA ACTIVIDAD.-**

La instalación de las columnas de destilación, y más elementos para la fermentación, almacenamiento de jugo, agua, bombas y otros implementos que se necesita no se ha podido realizar por las causas que los señores socios tienen conocimiento. La instalación para la producción de panela está terminada. El precio se mantiene sobre \$14 el bulto por lo cual su operación sería rentable, pero para su operación necesitamos personal capacitado y una persona que Administre esta planta que requiere su presencia desde las 7 am. hasta las 20 pm que termina la elaboración, además se encargarían de la compra de la caña, molienda, producción y venta del producto lo cual parece que hay pocas posibilidades.

La comercialización del alcohol es un problema pues las destilerías de la Costa a pesar de incrementar su producción, tienen gran demanda por que el consumo se ha incrementado notoriamente hacia Colombia y la capacidad que tenemos de 2.000 litros por día , no es rentable por lo que sería conveniente resolver sobre su instalación.

El mercado de licores se redujo sustancialmente en todo el Ecuador y varias empresas redujeron su producción y otras han cerrado su actividad. Se espera que esta se recupere cuando se incremente la producción de Alcohol. El Gobierno ha dado escasos créditos para la siembra de caña que requiere una planta que satisfaga la demanda y se abran nuevas fuentes de trabajo. San Carlos, Valdez y Producargol ya están produciendo y exportando a Colombia. Se trae melaza desde el Perú y se procesa en Producargol, la que tiene comprometido toda su producción.

**2) METAS, Y PROBLEMAS QUE SE PRESENTARON EN EL PERIODO.-**

Al no disponer del dinero suficiente para la instalación se ha buscado varias alternativas en asocio con otras entidades pero no hemos tenido resultados y la construcción e instalación y producción de la fábrica están paralizadas.

**3) OBJETIVOS Y REALIZACIONES**

El precio de la panela se incrementó a \$14 el bulto, de 22 kg. Una tonelada de caña rinde 3,9 bultos a \$14 dólares la tonelada de caña generaría ingresos por \$54,60 y descontado la zafra, transporte y elaboración, el negocio sería muy rentable.

La producción de panela granulada se ha incrementando en el país, tanto para el consumo como para la exportación, el consumo local es pequeño y muy competitivo, también hemos intentado esta producción. Hay demanda de este producto en España, Chile, Japón y otros países de Europa.

El Ecuador deberá producir una gran cantidad de etanol para el consumo en el país, lo que requerirá una siembra masiva de caña y que se instalen otras fábricas dando trabajo a casi 100.000 personas, pero la comercialización es el punto que no se ha tomado en cuenta y esperamos que por la contaminación que produce la gasolina y petróleo se autorice su utilización. En Guayaquil se está experimentando.

Se tiene un cuidador y un obrero para el mantenimiento de la fábrica, del estanque, arreglo de acequias, cerramientos y otros menesteres, se paga el agua, luz y el costo esta alrededor de \$4.000 al año. Hasta el momento son más de 10 años que estamos esperando se tome una resolución.

**4) MOVIMIENTO ECONOMICO:**

Según el balance de situación el activo de la compañía se desglosa de la siguiente manera:

Disponible :	\$ 194,40
Exigible:	1.172,84
Terrenos	10.000,00
<b>Fijo depreciable:</b>	
Maquinaria	71.872,00
Muebles & Enseres	565,00

Construcciones	59.232,48
Instalaciones eléctricas	5.050,91
Gastos Constitución	10.660,00
Gastos Mantenimiento y otros	62.923,00
Depreciaciones	- 36.808,00
<b>Total . . . . .</b>	<b>\$ 173.495.39</b>

Los gastos y depreciaciones \$90.656

**5.- VARIOS**

El Ing. Mario Proaño se comprometió a entregar los equipos contratados, pero no ha cumplido hasta la presente. A pesar de muchas insistencias falta entregar los tanques para producción, el separador de aceites, el gorrino y algunos elementos de control como rotámetros, tableros de control y otros. Tampoco ha pagado la letra de \$3.000 dólares estando en mora más de tres años.

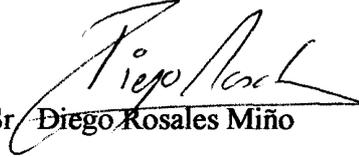
Cabe anotar que de acuerdo a las normas internacionales de Contabilidad (NIF) debemos actualizar nuestros Activos a partir del 1ro. de enero del 2011 por lo cual el valor del terreno tendría un valor mayor, igual las construcciones, el cerramiento, la maquinaria y las instalaciones hechas con el porcentaje que corresponde.

Señores accionistas, corrimos un riesgo al conformar esta empresa. Es un buen proyecto tiene buenas perspectivas, pero no hemos tenido el dinero necesario para terminar toda la instalación.

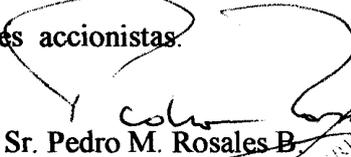
Esperamos que la economía del país cambie y que sea favorable sobre todo con el cambio de gobierno que solo ha causado problemas y más impuestos

Gracias por las voces de aliento que he recibido y también por su comprensión y paciencia por las circunstancias que estamos viviendo.

Aspiramos a que vengan días mejores.

  
Sr. Diego Rosales Miño  
PRESIDENTE

Gracias Señores accionistas.

  
Sr. Pedro M. Rosales B.  
GERENTE

