

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES DE LA DESTILERIA DEL VALLE
"VALT- DEST" Cía. Ltda. correspondiente al ejercicio económico del año 2009**

Ibarra, 08 de Mayo del 2010

Señores accionistas:

En cumplimiento de la Ley de compañías y de los estatutos de Destilería del Valle, presentamos a su consideración el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2009.

1) ENTORNO EN EL QUE SE DESARROLLO NUESTRA ACTIVIDAD.-

La instalación de las columnas de destilación, la adquisición de tanques de fermentación, de almacenamiento de jugo, de agua, bombas y otros implementos que se necesita no se realizar todavía. La instalación para la producción de panela está terminada. El precio de la panela subió a más de \$14 el bulto por lo cual su operación sería muy rentable, pero el precio vario mucho cuando la oferta es grande llega a \$6,00 dólares el bulto. Para su operación estamos contactando con la Asociación de paneleros los que se encargarían de la compra de la caña, molienda, producción y venta, reconociendo por el uso de la maquinaria entre 2 y 3 dólares.

La compra de alcohol es un problema pues las destilerías de la costa a pesar de incrementar su producción, tienen gran demanda por la necesidad de etanol que es rentable y tiene gran demanda en Colombia. Los dos países de mayor producción, EE.UU. y Brasil han logrado producción el etanol de caña y otras materias primas como maíz y cereales.

El mercado de licores se redujo sustancialmente en todo el Ecuador y varias empresas redujeron su producción otras han cerrado la producción. Se espera que esta actividad se recupere cuando inicie la producción de etanol para combustible ya que con el reglamento correspondiente que está en vigencia ya se está experimentando en Guayaquil. El Gobierno ha dado escasos créditos para la siembra de caña para que la producción de este combustible sea de estímulo para los productores lo que daría nuevas fuentes de trabajo. San Carlos, Valdez y la Troncal ya están produciendo y exportando sobre todo a Colombia se trae alcohol de primera extracción desde el Perú, procesado en la costa y vendido a Colombia.

2) METAS, Y PROBLEMAS QUE SE PRESENTARON EN EL PERIODO.-

Al no disponer del dinero suficiente para la instalación se busco varias alternativas en asocio con otras entidades pero no hemos tenido resultados y la construcción e instalación y producción de la fábrica están paralizadas.

3) OBJETIVOS Y REALIZACIONES

El precio de la panela se incrementó a \$14 el bulto, de 22 kg. Una tonelada de caña rinde 3,9 bultos a \$14 dólares la tonelada de caña generaría ingresos por \$54,60 y descontado la zafra, transporte y elaboración, el negocio sería muy rentable pero los precios son muy variables por el exceso de producción y no se ha podido poner en ejecución.

La producción de panela granulada se está incrementando en el país, sobre todo para la exportación, el consumo local es pequeño y muy competitivo, también hemos intentado esta producción pero no se ha llegado a concretar.

Hay demanda de este producto en España, Chile, Japón y otros países de Europa.

El Ecuador deberá producir 600.000 litros/día de etanol para el consumo en el país, lo que requerirá una siembra masiva de caña y que se instalen otras fábricas dando trabajo a casi 100.000 personas, pero la comercialización es el punto que no se ha decretado todavía y esperamos que por la contaminación que produce la gasolina y petróleo se autorice su utilización pues en Guayaquil se está experimentando.

Se tiene un cuidador y un obrero para el mantenimiento de la fábrica, del estanque, arreglo de acequias y otros menesteres, se paga el agua, luz y el costo varía alrededor de \$4.000 al año.

4) MOVIMIENTO ECONOMICO:

Según el balance de situación el activo de la compañía se desglosa de la siguiente manera:

Disponible :	\$ 194,40
Exigible:	1.172,84
Terrenos	10 000,00
Fijo depreciable:	

Maquinaria	53.555,00
Muebles & Enseres	565,00
Construcciones	59.232,48
Instalaciones eléctricas	5.050,91
Gastos Constitución	10.660,00
<u>Depreciaciones</u>	<u>- 36.808,00</u>
Total	\$ 81.626,00

Los gastos y depreciaciones \$90.656

5.- VARIOS

El Ing. Mario Proaño se comprometió a entregar los equipos contratados, pero aun no ha cumplido. A pesar de muchas insistencias falta entregar los tanques para producción, el separador de aceites, el gorrino y algunos elementos de control como rotámetros, tableros de control y otros. Tampoco ha pagado la letra de \$3.000 dólares estando en mora más de tres años.

Cabe anotar que de acuerdo a las normas internacionales de Contabilidad (NIF) debemos actualizar nuestros Activos a partir del 1ro. de enero del 2011 por lo cual el valor del terreno tendría un valor de \$60.000, igual las construcciones, el cerramiento, la maquinaria y las instalaciones hechas con el porcentaje que corresponde.

Señores accionistas, corrimos un riesgo al conformar esta empresa. Es un buen proyecto tiene buenas perspectivas.

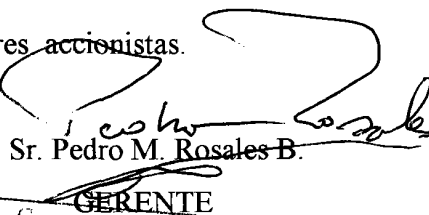
Esperamos que la economía del país cambie y que sea favorable sobre todo con el cambio de gobierno que solo ha causado problemas.

Gracias por las voces de aliento que he recibido y también por su comprensión y paciencia por las circunstancias que estamos viviendo.

Aspiramos a que vengan días mejores.


Sr. Diego Rosales Miño
PRESIDENTE

Gracias Señores accionistas.


Sr. Pedro M. Rosales B.
GERENTE

