

Quito, 06 de Abril del 2007

91292

Señores:

CLISER- DENT Cia. Ltda.

Presente.-

De nuestra consideración:

Una vez más me es grato dirigir a ustedes mi saludo y los mejores deseos para todos en este nuevo año.

Con la asistencia los socios y cumplido el quórum respectivo se instala la sesión para conocer el resultado del ejercicio del año 2006 que no ha sido muy satisfactorio y no ha llenado nuestras perspectivas en cuanto a ingresos y cumplimientos de compromisos financieros contraídos. En forma muy breve se analiza el balance de resultados y se lo aprueba.

El socio Raúl Ayala Vásquez pide la palabra para indicar que es necesario planificar cambios y poner empeño en contratar una empresa de Marketing para conseguir mejor cantidad de pacientes para así lograr mejores resultados.

Se analiza la petición y se delega al mencionado socio realizar las acciones pertinentes al respecto.

Para terminar debo informar que con la ayuda de un distinguido profesional ortodoncista estamos realizando en la clínica un curso de demostración de nuevos y modernos procesos en la importante especialidad de ortodoncia y con seguridad esperamos que en el próximo año tengamos mejores réditos para la clínica.

Además se halla en proceso de planificación una ayuda para niños de escasos recursos que podrían acceder a estos tratamientos con costos mínimos.

Atentamente,



Raúl Ayala Molina
GERENTE GENERAL

