

REPRESENTACIONES ANDINAS AGRICOLAS C.A.

Carlos Alvarado N52-48 y José Barreiro
Teléfono : 2406 - 319 • Telefax: 2811 - 618
Quito - Ecuador



INFORME DE GERENCIA SOBRE LA ADMINISTRACION DE LA EMPRESA REPRESENTACIONES ANDINAS AGRICOLAS RANGCA S.A.

91271

DURANTE EL AÑO 2009

Quito, a 20 de Abril de 2010.

Señores accionistas:

Por medio del presente informe me permito dar a conocer la actividad realizada en la administración de la Empresa "Representaciones Andinas Agrícolas" RANGCA, durante el período del año 2009, por mi forma de actuar correcta, moral, honesta y respaldada por el personal técnico y administrativo que labora desde su inicio en esta empresa, garantizo haber cumplido acorde con las exigencias que se han presentado durante el año pasado así como con las expectativas y programación estimada para el presente año.

La situación económica del país durante el año pasado se ha reflejado directamente en el campo agrícola, presentándose situaciones de inestabilidad debido a competencia de empresas amparadas y protegidas por intereses de empresarios faltos de ética y moral respaldados y protegidos por entidades oficiales que garantizan registran y permiten la comercialización de productos tanto de nuestra distribución como de otros, a terceros que han perjudicado ventas a demás del apareamiento de genéricos registrados con mucha facilidad en el organismo estatal, y que compiten en las empresas por diferencia de precio sin respaldo técnico, pero lastimosamente con la aceptación de los departamentos de compras de las mismas.

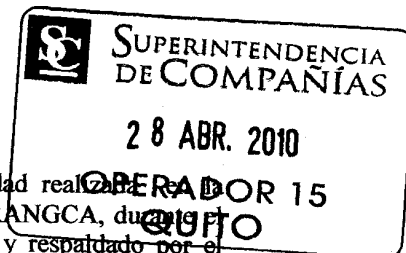
En el año 2009 se por parte de Sumitomo, se mantuvieron los de precios, pero hubo una eliminación de empresas florícolas, por este motivo se produjo un decremento en adquisiciones de agroquímicos, y entre otras causas debido al ingreso de productos genéricos por parte de comercializadores no profesionales que su interés ha sido el ingresar a empresas con productos por no existir un control de calidad por parte del organismo estatal y en esta forma hacer daño a empresas serias distribuidoras de productos de calidad lo cual refleja el estado de descomposición moral existente en el país, perjudicando a empresas y profesionales quienes si tenemos ética, moral y dignidad de mente limpia y manos pulcras.

La presencia de agroquímicos genéricos, compiten con nuestros productos, pero la calidad de los agroquímicos de nuestra distribución, nos han mantenido en un puesto preferencial debido a su calidad y a la asistencia técnica permanentemente proporcionada por esta empresa con profesionales calificados los mismos que han recibido aceptación y apertura por su calidad moral y profesional.

Nuestra política establecida a clientes seleccionados de los agroquímicos de nuestra distribución, bajo la modalidad de entrega y servicio inmediato que, de acuerdo a las adquisiciones realizadas se los ha calificado en tres categorías, (A - B y C) de acuerdo al historial y antecedentes que están relacionados con los volúmenes de compra-venta, forma y puntualidad de cancelación de facturas. Al haber mantenido cupos de crédito para clientes calificados por sus antecedentes tienen relación técnico profesional motivo por el cual hemos calificado al cliente esto nos ha permitido tener una certificación de solvencia y seriedad, por este motivo, hemos mantenido una cartera saneada como lo demuestra el balance de situación al 31 de Diciembre del 2009.

Con el objeto de tener una activa presencia en el mercado y contrarrestar la acción de genéricos, establecimos incentivos para las fincas que adquirieron volúmenes aceptables de Bellkute, Polyoxin Sumirobin y el fertilizante Kokei Nugget, en sus dos formulaciones.

Desde el año 2008, se obtuvo oficialmente la distribución del fertilizante Kokei Nugget, en sus formulaciones 7 - 7 - 7 - 1 y 10 - 10 - 10 - 4, agroquímicos biológicos de lenta liberación, los



misimos que son importados por la Empresa Sumitomo Corp. Ecuador. Por cuanto RANGCA realizó las evaluaciones de estos fertilizantes, en cultivos de Palma Africana, ubicados en Esmeraldas: San Lorenzo, La Concordia, Sto. Domingo de los Tsachilas, en plantas meristemáticas de banano, en la provincia de Los Ríos, en cultivos de Café y Cacao en las zonas de La Concordia y Quevedo. Sumitomo como empresa importadora nos entregó estos fertilizantes para su comercialización, por los éxitos obtenidos, y aceptación de las empresas que lo han adquirido y por su adquisición de contado.

En razón de que la Empresa proveedora de estos insumos Sumitomo Corp. Ecuador exige pagos de contado por la adquisición de los plaguicidas y fertilizantes, la empresa a solucionado este requerimiento del proveedor, con la colaboración directa de sus socios habiendo realizado todas sus adquisiciones al contado.

La atención a las empresas florícolas, tanto de la zona norte como de la zona sur, estuvo a cargo del Ing. Agr. Gabriel Franco, el mismo que ha realizado la asistencia técnica en varias empresas florícolas y colaboración directa con almacenes comercializadores de agroquímicos. En la zona norte se han atendido empresas y almacenes en la provincia de Imbabura, en la zona sur, las provincias de Cotopaxi y Tungurahua principalmente y ocasionalmente en Chimborazo.

En igual forma se realizaron, evaluaciones en cultivos tradicionales y en áreas de la provincia de Pichincha en cultivos de flores de verano.

Con el fertilizante Kokei Nugget, formulación 7 7 7 1; hemos realizado directamente la atención en la provincia de Esmeraldas, principalmente en el Cantón San Lorenzo, en la empresa Eneregy palma, con la aplicación de este fertilizante en viveros. El fertilizante Field King, fue comercializado también para palma africana, habiendo sido aplicado en el sector de La Concordia, propiedad del Ing. Alejandro Figari, actualmente Presidente de ANCUPA.

El fertilizante Kokei Nugget, a principios de año tuvo una acogida en la Empresa Bioplasmas, del Ing. Sergio Seminario, con la aplicación en plantas meristemáticas de banano, luego de una primera evaluación de la cual se obtuvo excelente resultado.

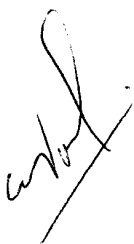
Cabe indicar que la Empresa SUMITOMO Corp. Ecuador, por cumplimiento de la meta de compras fijada conjuntamente para el año 2009, nos favoreció con un 3% en agroquímicos por la adquisición de Bellkute y Polyoxin, por lo tanto RANGCA, cumplió con la meta para la adquisición de dichos productos lo cual se ha reflejado en sus ventas, distribución y principalmente asesoramiento técnico.

De acuerdo al balance realizado al 31- 12 - 2009 se puede apreciar que existe en la cuenta por cobrar a clientes la suma de US\$. 143.456,46 de los cuales tenemos garantizados US. \$ 35.062,77, el saldo se encuentra en manos de clientes conocidos y que responden económicamente por ser de solvencia garantizada entre otros podemos mencionar: El Huerto, Representaciones A.M Cia Ltda., Agrovisión, Energy Palma, Floral Com, Multi Agro, Químicos MSCh. Flor Agrovet. Negocios Integrados Vanegi.

Cabe mencionar que no se ha llegado a solucionar los problemas de cobro con las empresa Exportadora Agroindustrial San Nicolás FHAEEX, ubicada en la provincia del Cotopaxi, y Enchanted Roses (ENROSES) las mismas que fueron intervenidas por la AGD, realizaron ofertas para su cancelación, nombraron a un delegado, Sr. Garzón, con quien hemos mantenido únicamente contacto telefónico, pero sin llegar a concretar algo positivo. Se ha seguido insistiendo sin tener un resultado pues parece no interesar a los administradores que reciben jugosos sueldos, como delegados de la AGD resolver los problemas financieros.

Como inventario de mercadería en almacén tenemos un valor de US. \$ 32.417,82

Se ha mantenido una racional política de manejo financiero la misma que se refleja en los ingresos totales, que para el año 2009, es de US. \$ 576.801,62 siendo menor a la del año 2008 de US. \$. 648.975,72; causada por los problemas financieros a nivel nacional, que lastimosamente han afectado a esta empresa.



Se ha de mencionar, que los agroquímicos: Bellkute, Polyoxin, han respondido positivamente en el control de enfermedades fungosas, tanto en plantas ornamentales como de verano y esporádicamente en tradicionales en empresas que al haber adquirido estos productos han comprobado su acción preventiva curativa de las enfermedades fungosas como Botrytis, Oidium sp, etc. El fungicida Sumirobin, no ha tenido un interés por parte de los floricultores, principalmente por cuanto desde su inicio la formulación que se introdujo, presentó ciertas reacciones fitotóxicas y además su efectividad es limitada al control de Royas, patógeno que es muy ocasional en plantaciones de rosa.

En cultivos tradicionales, los productos de nuestra distribución, por su precio no son apetecidos en el mercado, en razón de que existen plaguicidas de menor precio, por este motivo estos agroquímicos son de preferencia utilizados en plantas florícolas y ornamentales..

Cabe recalcar que todas las adquisiciones que realizamos a la Empresa Sumitomo Corp Ecuador, se han efectuado de contado, por este motivo estamos pendientes de recibir de parte de Sumitomo, una comunicación referente a nuestra solvencia y corrección en adquisiciones .

Las ventas realizadas en el año 2009 fueron por el valor de US. \$. 576.798,07 que corresponden a la comercialización de:

PRODUCTO	KILOS	VALOR US. \$
Bellkute,	2.471,40	133.798,11
Polyoxin,	4.921,75	387.452,00
Sumirobin Lit.	216,00	17.602,35
*Kokei Nugget	856,00	23.734,00
Field King	454,00	12.661,00
Otros		1.550,61

TOTAL US \$ 576.798,07

*** Kokei Nugget, fundas formulaciones 7 7 7 1 y 10 10 10.**

De acuerdo al Estado de Perdidas y Ganancias de 1 de Enero al 31 de Diciembre de 2.009, se tienen los siguientes valores:

Valor Total de Ingresos US \$. 576.801,62
Valor Total de Egresos US \$ 490.005,70

Utilidad contable : US \$ 86.795,92

Por participación de trabajadores en utilidades **US. \$ 13.019,39**

Por impuesto a la renta **US. \$ 18.444,13** en razón de la retención renta por clientes debemos pagar un saldo de **US. \$ 12.626,62**

Se ha realizado una reserva Legal de **US. \$ 7.378,00**

Se adjuntan al presente informe, los estados financieros del ejercicio económico correspondientes al año 2009.

En igual forma la Conciliación Tributaria al 31 de Diciembre del 2009, la cual detalla los diferentes rubros de Ley a los cuales se encuentran sometidas las empresas.

En esta conciliación se indica claramente la **utilidad líquida** de la Empresa en el período fiscal del año 2009 que es de **US \$ 47.954,40**

Esta documentación deberá ser presentada al SRI y Superintendencia de Compañías.

De acuerdo a una nueva resolución el SRI, exige a las empresas para el año 2.010 el pago de un impuesto adicional, el mismo que se declara en el balance 2009 presentado en el caso de que el



resultado fuere negativo, como consecuencia de un detrimento en ventas, en relación al año anterior, motivo por el cual debemos esforzarnos para que el resultado se mantenga positivo. Esta información la presento con el objeto de todos quienes somos responsables de Rangca, tengamos conocimiento y nos comprometamos a su mejor desarrollo.

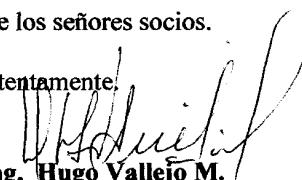
Señores socios de Representaciones Agrícolas Andinas RANGCA, como Gerente y representante legal pongo a vuestra consideración, este informe acompañado del balance general y de resultados, para que sean debidamente evaluados y son ustedes quienes deban juzgar la actividad realizada por Gerencia, la misma que se ha ejecutado con honestidad y dinamismo.

Estimo que durante el año 2009, RANGCA, ha continuado manteniendo una buena política dentro del manejo financiero lo que ha permitido mantenernos dentro de un grupo de pequeñas empresas con solvencia, rectitud y moralidad. Diariamente se ve y con mucha preocupación que empresas se ven obligadas a reducir personal o liquidarse por no haber alcanzado el grado suficiente de solvencia económica, es esta nuestra empresa que en el presente año ha superado momentos difíciles, tanto internamente como personalmente de quien la dirige.

Expreso mi especial agradecimiento a la socia y colaboradores de esta empresa: Dra. Mónica V. De Uría, Ing. Gabriel Franco, Sra. Ximena Piedra y Sra. Contadora Ligia Rosero de Gómez, así como a empresas que han confiado en nuestra solvencia técnico profesional..

De los señores socios.

Atentamente,


Ing. Hugo Vallejo M.

GERENTE

SIDEN 02-17-038

Anexo lo indicado.