

INFORME DE GERENCIA

A los 29 días del mes de Diciembre del 2009, me permito extenderles un cordial saludo, y poner en consideración de ustedes señores accionistas el informe anual de gerencia del período comprendido al año 2009 Enero – Diciembre.

1.- Antecedentes.- La compañía fue creada 03 de mayo del 2001 ante el Sr. Notario veinte y uno Dr. Marco Antonio Vela y legalmente constituida y aprobada ante la Superintendencia de compañías el 13 de Julio del 2001, con el nombre de UROTEC CIA. LTDA.

2.- Con la colaboración de los señores accionistas se realizó la compra de un EQUIPO DE LITOTRIZIA INTRACORPOREA (URETEROSCOPIO Y LITHOCLAST MARCA WOLF), para poder servir a la comunidad en el tratamiento mínimamente invasivo de litiasis urinaria, procedimiento que se ha convertido en el ingreso efectivo de la compañía y su buen desarrollo en el aspecto económico, estos equipos se han incrementado y actualmente contamos con un segundo ureteroscopio, un nefroscopio, un nuevo litotriptor intracoroporeo Lithoclast II y varios insumos entre pinzas dormias, y demas accesorios que permiten que nuestro trabajo y servicio sea eficiente para los médicos que utilizan nuestros servicios así como los pacientes que se benefician del procedimiento.

3.- El valor de la depreciación acumulada de los Equipos de Endoscopia y litotripsia , es de USD 25 553,65.

4.- La empresa en este período contable arroja una ganancia de USD 51 373,86

5.- La empresa ha obtenido ingresos importantes, aproximadamente 98846,58 dólares en el presente año; gracias a la utilización de los equipos por parte de urologos no accionistas de Urotec, ya que ellos han aportado con el 70% del total de pacientes atendidos los cuales llegaron a este año a 255 pacientes como vemos en el anexo el mes que mayor demanda de pacientes hubo fue en julio con 36 pacientes y durante este año no hemos bajado de mínimo 10 pacientes por mes, el abrir la venta de servicios para otras clínicas ha sido también importante, hoy vemos que nos conocen y utilizan nuestros equipos en varios centros de tal manera que prácticamente por igual lo utilizamos en otros lados lo cual ha superado la utilización que se otorgaba en clínica pichincha. Así lo demuestra el cuadro de atención en las clínicas en las que 18% es en clínica Pichincha, 19% en clínica Pasteur, 19% en Novaclínica Santa Cecilia, 17 % en el hospital de los Valles, 20% en clínica Internacional, y 4 % en clínica Primavera, como las más importantes. Como lo indicamos anteriormente el 70% de pacientes atendidos fueron realizados los procedimientos por médicos no accionistas de Urotec, el 30% fueron realizados por accionistas 13% realizadas por el Dr. Jaime Morano, 11% por el Dr. William Barragán, el 4 % por el Dr. Luis Morán, que se incorpora con su productividad al 30 % repartible para los socios que llevan pacientes a Urotec, siendo el presente año un aporte importante y digno de destacarse, el Dr. Nelson Paz y Miño con 2 % y el Dr. Milton Paz y Miño con el 1%, debemos insistir que el Dr. Pastor Plúa no ha realizado ningún procedimiento. De los Urologos que no son accionistas de Urotec se destacan el Dr. Oscar Gilbert, 25%, el Dr. Fernando García 20% el Dr. Jaime Jacome 15% el Dr. Wilson Vargas 12% y el Dr. Patricio Calderon 12 %. Debo mencionar que la cantidad de pacientes aportados no es igual a la cantidad de dinero generado y esto

debido a que ciertos procedimientos son solamente ureteroscopias y eso hace que los rubros sean diferentes en cuanto al aporte económico. Así: el Dr. Fernando García a generado por alquiler de equipo 11695,61 dolares, siendo el que mayores ingreso a producido, luego se encuentra el Dr. William Barragán con 9694,50; el Dr. Oscar Gilbert con 9582,72; el Dr. Lenin Moreno 7189,24; el Dr. Patricio Calderón con 7167; el Dr. Jaime Jácome con 6054,50 entre los mas destacados. Revisando el crecimiento económico de la Empresa nos podemos dar cuenta que el presente año presentó un incremento del 50,56% de ingresos y por ende de atención de pacientes que es el mejor incremento que hemos tenido en la corta vida de la empresa que ya suma 9 años. Adicionalmente podemos ver un cuadro comparativo de ingresos por año y por meses evidenciando que este es el mejor año y adicionalmente que los meses de junio y julio son los de mayor demanda de tratamiento. Finalmente debo concluir que en relación al aporte económico de cada médico El Dr. F. García aporta con el 11,83% de ingresos, El Dr. W. Barragán el 9,80% de los ingresos, el Dr. Oscar Gilbert 9,69%, el Dr. L. Moreno el 7,27% entre los más destacados.

Por esta razón creemos importante el incentivo del 10% que otorgamos a los médicos por su aporte con los pacientes y creemos que se ha convertido en un estímulo para el uso de nuestros equipos. Se adjunta tabla de ingresos y porcentaje para los médicos beneficiados con dicho porcentaje.

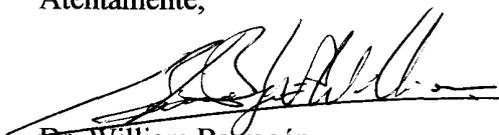
Finalmente en el mes de Marzo se realizó una reunión para decidir la compra del litotriptor intracorporeo Lithoclast II en el Restaurat Pizzería Al Forno, en la que asistieron personalmente el Dr. Lenin Moreno, Dr. Jean Jimenez y Dr. William Barragán, y los demas accionista presentaron escusa y su delegación para la compra de dicho equipo. Se presentaron 3 cotizaciones y se decido adquirir el equipo de la casa comercial representada por el Dr. Jhonny Mena, sin embargo por situaciones de la empresa nos se logro cumplir con lo ofertado y se finalizó comprando el equipo a la empresa Ingelmed, representante del equipo Swiss Lithoclast 2 original, con un precio de 20 720 dólares, se realizó la recepción de los equipos en un procedimiento al que fueron invitados todos los socios y se mantiene trabajando en la clínica Pichincha con toda satisfacción.

En síntesis, la situación financiera de la empresa es de solvencia, esperamos para este año una mayor motivación para así continuar creciendo como empresa, grupo y de manera individual y así seguir obteniendo resultados mas satisfactorios.

Es todo cuanto puedo informar, y me despido de ustedes no sin antes agradecerles por la confianza que han depositado en mi persona augurando toda clase de éxitos en el próximo año 2010.

Para concluir y que se trate en asuntos varios debe indicar que el repartido del presente año puede ser de 45000 dólares.

Atentamente,



Dr. William Barragán
GERENTE GENERAL
UROTEC CIA. LTDA.

