

**A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA
CODYXOPAPER CIA. LTDA.**

**INFORME DE GERENCIA PARA LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE LA
COMPAÑÍA CODYXOPAPER CIA. LTDA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO
ECONÓMICO 2018**

Señores Socios:

En este año debo informar respecto a las actividades realizadas durante el ejercicio económico del año 2018, como ustedes conocen el principal cliente de la Compañía es el Estado y este año tuvimos unas ventas anuales de:

INGRESOS POR VENTAS:		2.715.490,61
INGRESOS DE VENTAS IVA 12%	2.099.535,19	
INGRESOS DE VENTAS IVA 0%	595.300,06	
OTROS INGRESOS OPERACIONALES	20.655,36	

Para generar estas ventas la empresa tuvo que incurrir en gastos de:

COSTOS Y GASTOS		2.674.664,16
COSTOS DE VENTAS	2.045.306,07	
GASTOS DE ADMINISTRACION	580.957,77	
GASTOS FINANCIEROS	48.400,32	

Generando una utilidad antes de impuestos y participación de trabajadores de US\$ 40.826,45; utilidad que generó un valor por pagar del 15% de participación trabajadores de USD 6.123,97 un valor de impuesto a la renta de USD 23.672,05 y un ingreso por impuesto a la renta diferido de USD 2.253,34 quedando una utilidad neta para socios de USD 13,283.77.

Luego de haber cerrado nuestros Estados Financieros del período 2017 con una pérdida del ejercicio de USD (199.280,15); resultado desfavorable que se generó ya que la Empresa durante los meses de Octubre, Noviembre y Diciembre no generó las ventas deseadas debido a que la Compañía no fue calificada dentro del catálogo electrónico de proveedores autorizados con el sector público.

Para el período 2018 la Compañía retomó las ventas con las Entidades Estatales ya que fue calificada dentro del catálogo electrónico de proveedores autorizados con el Sector Público; el proceso de calificación fue aceptado y aprobado el 24 de febrero del 2018 según consta en el "Convenio Marco para la adquisición de suministros de oficina entre el Servicio Nacional de Contratación Pública SERCOP y CODYXOPAPER CIA. LTDA."

Además, a partir del mes de noviembre del 2018 se está implementando nuevas estrategias comerciales para acaparar las ventas de suministros de oficina y aseo al sector privado con la creación del nuevo departamento comercial.

De los datos expuestos la Gerencia se compromete con los Socios a mejorar las ventas y buscar los mecanismos más viables para disminuir los costos y los gastos operacionales, tomando los correctivos necesarios para que el resultado del negocio sea satisfactorio para los Socios.

Hasta la presente no ha existido reparto de utilidades debido a que los socios han decidido que se mantenga como utilidades acumuladas y no afectar al capital de trabajo.

Dejo constancia que se ha dado cumplimiento a las decisiones del directorio y de la Junta General de Socios en apego a la ley y estatutos de la empresa.

Es todo en cuanto puedo informarles a ustedes señores Socios.

Atentamente,



Sra. María Eugenia Ortiz
GERENTE GENERAL