



hightelecom

Informe de Gerencia General a la Junta de Socios

Informe gerencial del ejercicio correspondiente
al periodo Enero – Diciembre de 2007.
HighTelecommunications Sociedad de
telecomunicaciones, Cía. Ltda



hightelecom

Señores:

Junta de Socios

High Telecommunications, Sociedad de telecomunicaciones, Cía. Ltda.

Presente.-

De mis consideraciones,

Es un verdadero placer presentar los resultados del ejercicio fiscal del 2007 a la honorable junta de socios de HighTelecom. Ha sido un año gratificante en todos los aspectos que le conciernen al ámbito empresarial.

Aprovecho esta oportunidad para enviarles un caluroso y fraterno saludo,

Atentamente,

Ing. Adrián Molina C.

Gerente General

High Telecom Ltd.

1.- Situación General

El ejercicio fiscal del 2007 fue para HighTelecom un año de interesante crecimiento en facturación e ingresos. Esto nos llevo a ser calificados como Contribuyentes Especiales por el Servicio de Rentas Internas, con las consiguientes nuevas responsabilidades y compromisos.

El nivel de ingresos se fijó en 1'160.000 USD lo que demuestra una madurez de las operaciones, afirmando que el ingreso del 2006 no fue para nada un evento aislado.

Esto afianza la transición de HighTelecom a mediana empresa iniciado en el periodo fiscal anterior.

Como empresa hemos iniciado la diversificación de líneas de productos ofertados, orientándonos como siempre a seguir a los líderes mundiales. Así mismo, se incrementó la inversión en capacitación al recurso humano en todas las áreas para preparar a la empresa para afrontar los retos de una compañía que va alcanzando dimensiones importantes dentro del mercado de la tecnología en el Ecuador.

2.- Evolución de las actividades.

El año 2007 estuvo enfocado en madurar el ingreso logrado en el 2006, a través del apuntalamiento de las ventas y el manejo del servicio post-venta.

Se afianzaron las operaciones en las nuevas líneas de networking y seguridades, y se realizaron ya los primeros proyectos combinados de gran magnitud y con alcance nacional, lo que permitió que HighTelecom empiece a posicionarse como uno de los competidores importantes en el mercado de la integración de sistemas y telecomunicaciones.

El área de investigación y desarrollo inició un proceso de renovación y maduración a fin de estar acorde con la velocidad de evolución del mundo actual, a fin de mantenerse competitiva.

Finalmente, la sucursal de Guayaquil está empezando a generar resultados interesantes que prometen un pronto y definitivo despegue.

En lo referente al uso adecuado de software y rechazo a la piratería, Hightelecom tiene licenciados adecuadamente los sistemas operativos de las computadoras de la empresa y ha implantado el uso de aplicaciones de software libre y código abierto, tanto en el área operativa como de gestión.

3.- Perspectivas al 2008

Al igual que el año 2007, el siguiente periodo fiscal estará marcado por el ambiente electoral y por ende de mucha confrontación política.

Nuevas reglas tributarias, laborales y sociales se han emitido desde la Asamblea Constituyente y esto nos obligará a adaptarnos rápidamente a nuevas formas de operación, aunque no afectan en nada al modo de gestión de la empresa, caracterizada por un extremado apego las normas y la ley vigentes.

En el 2008 se ejecutarán acciones para afianzar las nuevas líneas de productos, con capacitación y entrenamiento en todas las áreas, de tal modo que podamos obtener mejor posicionamiento tanto en el mercado como con nuestros proveedores.

El objetivo de crecimiento en facturación de este año es de al menos un 15%.

4.- Resultado del ejercicio 2007

Total Ingreso Anual	1.160.167,06
Ingresos Operacionales	1.148.130,46
Ingresos No Operacionales	12.036,60
Costos Operacionales	749.202,96 Relación Costo – Venta = 64,58%
Gastos Operacionales	242.348,56 Relación Gasto – Venta = 20.89%
Resultado	161.513,93 Relación de rendimiento = 13.90%

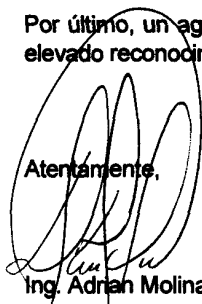
5.- Conclusiones

El nuevo ejercicio se enmarcará en un fortalecimiento de todas las áreas de la empresa continuando con capacitación en centros internacionales.

Se iniciará un nuevo proceso de crecimiento y expansión, ahora orientado a consolidar la posición de mediana empresa con el objetivo de llegar a gran empresa en el mediano plazo.

Por último, un agradecimiento a cada uno de los socios de High Telecom por su apoyo y confianza, un muy elevado reconocimiento a todo el personal de la empresa por su compromiso con los objetivos planteados.

Atentamente,



Ing. Adrian Molina C.

Gerente General