

**INFORME DE ACTIVIDADES AÑO 2006**  
**Liderart Cía.Ltda.**

A continuación se presenta el informe de actividades de Liderart Cía.Ltda. correspondiente al período 2006.

**1. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL Y ACTIVIDADES**

**1.1. INTRODUCCION**

El enfoque de la compañía en el presente año busca continuar dando apoyo a la pequeña y mediana empresa, en asesorías de tipo contable, tributaria y administrativo; éste último con un enfoque en análisis de procesos, normas y procedimientos de control interno, análisis de costos principalmente.

Se ha continuado con los clientes ya sea personas naturales y entes jurídicos del año anterior, salvo aquellos que no generaban beneficio alguno para la empresa.

La finalidad en este año 2006 fue continuar saneando la cartera de clientes era el sanear muchas cuentas a fin de trabajar con una cartera saludable de clientes, que realmente representen un beneficio a la empresa.

En este año se continuó con un proyecto puntual de asesoría a una gran empresa en distintas áreas administrativas.

**1.2. PROBLEMAS**

El principal problema de la empresa es la falta de recursos económicos para poder cumplir con las obligaciones fiscales puntualmente.

Por otra parte hay un gran problema con la cartera de nuestros clientes lo que ocasiona una gran iliquidez a la empresa.

Otro problema que se genera el momento de asumir la contratación de servicios de tercerización contable es el hecho de que el cliente asume que se le entregaran servicios adicionales a los que constan en el contrato; principalmente en referencia a revisión y depuración de información contable anterior a la contratación de nuestros servicios.



2. **LIQUIDEZ**

Si bien es cierto que se ha mejorado las cobranzas en la empresa, seguimos manteniendo problemas de liquidez por pagos atrasados por parte de los clientes.

3. **PREVISIONES PARA EL AÑO 2007**

Una vez que tenemos el control de las cuentas de los clientes, y se han definido de mejor manera las actividades a desarrollarse, la empresa puede tener un crecimiento importante en función de buscar nuevas cuentas ya sea para los servicios de tercerización contable como de acatas.

Igualmente se ha analizado que la empresa debe seguir buscando clientes para dar soporte administrativo en diferentes áreas.

4. **CONCLUSIONES**

La empresa casi alcanzó a cubrir la totalidad de sus costos y gastos, alcanzando una pérdida de apenas \$891.33USD.

Finalmente hay la intención de mi parte de comprar las acciones de Gabriel Montalvo lo cual dará algo de liquidez a la empresa.



Elsa Karolys G.  
170774218-3  
**GERENTE GENERAL**