

Quito, 28 de marzo del 2010

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LICENSING AMERICA S.A.
A LOS ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE
DICIEMBRE DE 2009**

Señores Accionistas:

El presente tiene por objeto informarles a ustedes las labores desarrolladas por esta Gerencia durante el Ejercicio Económico del 2009.

1.- CONSIDERACIONES GENERALES

El año 2009 pasará a la historia como el primero de los anales de la floricultura ecuatoriana en que el sector terminó con una tasa negativa de crecimiento anual en su monto de exportaciones.

Con base a los datos oficiales preliminares sobre comercio exterior del Banco Central del Ecuador, BCE, se estima que el sector de exportación de flores terminó el año pasado con una variación anual del -10,2%, sumando algo más de USD 508 millones (FOB).

Y es que la crisis económica mundial (especialmente en el mercado estadounidense, a donde se destina algo más del 50% de las exportaciones de flores del país) vino acompañada de una fuerte contracción de la demanda, una inusual inestabilidad del precio de las flores, un incremento considerable del período de cobro de las facturas de los clientes, un crecimiento inusitado de la cartera vencida, entre otras consecuencias, que finalmente terminaron perjudicando a todos los floricultores en mayor o menor grado, dependiendo de su dependencia a determinados mercados.

A todo el panorama externo se sumaron los problemas internos, especialmente en el tema de incremento de los costos de producción que ya se había presentado desde 2008, cuando los costos de materias primas e insumos se encarecieron un promedio del 64% y se mantuvieron altos en 2009. En este mismo sentido, para el sector ha sido difícil afrontar los fuertes aumentos salariales de los últimos años al ser una actividad muy intensa en mano de obra.

Pese al esfuerzo de los floricultores del país, mantener la producción les fue imposible al terminar el año. Todo eso llevo a muchos casos a una reestructuración de los procesos productivos para mantener las fincas en operación, sin alterar la calidad de la flor ecuatoriana, que es su principal ventaja frente a sus competidores mundiales.

En algunos casos se optó a cerrar áreas de cultivo, ajustar las operaciones al mínimo indispensable y también se afectó lo laboral al verse obligados a reducir la nómina personal. Sin embargo, la crisis de 2009 también fue la oportunidad para buscar alternativas para dinamizar al sector, a través de la apertura de nuevos mercados, el impulso de nuevos productos y el desarrollo de alternativas productivas, que a la par de ser más amigables con el ambiente han implicado una reducción de costos para las fincas.

Según información desarrollada por la Agencia Ecuatoriana de Aseguramiento de la Calida del Agro, Agrocalidad, entre 2008 y 2009 se cerraron 337 hectáreas de cultivo a nivel nacional, es decir la superficie cultivada de flores se redujo a un 7.3% durante el período de análisis -2009- con un total 3.821,22 hectáreas sembradas. De igual manera, el número de empleados, según la misma fuente, pasó de 46.626 en 2008 a 39.339 trabajadores en el 2009, decreciendo un 15,6% en un solo año.

El nuevo año se presenta con la expectativa de ser un período de retos, cambios y ajustes para el sector; y en el mejor de los casos podría terminar con cifras similares a las del cierre de 2009. Finalmente, todo dependerá, especialmente, de cómo evolucionen los mercados externos, de la consolidación de acuerdos comerciales con los socios estratégicos del sector, de la flexibilidad que se acuerde para la legislación laboral, del desarrollo de nuevos procesos y tecnologías innovadoras que abaraten costos y sean ambientalmente eficientes, del clima en las zonas florícolas, entre otras.

(fuente:Expoflores)

2.- SITUACIÓN ECONOMICA - FINANCIERA

Como es de conocimiento de todos, la Compañía inició sus operaciones en el mes de Septiembre del 2001, constituyéndose como principales ingresos las comisiones obtenidas por la prestación de servicios a Rosen Tantau de Alemania.

Para el período terminado al 31 de Diciembre del 2009, el resultado de sus operaciones presenta una utilidad gravable de US \$ 26,720.94 dólares, el valor del impuesto a la renta para el presente año es de \$ 6,680.34 dólares.

El índice de utilidades / ingresos representa el 2,36%, relativamente superior comparado con el año 2008.

Es importante mencionar que la Administración ha cumplido con todas las normas Legales, Estatutarias y reglamentarias y con las resoluciones y disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas, así como ha dado cumplimiento al objeto social para lo que fue creada la compañía de acuerdo a su escritura de constitución. Ha cumplido con todas las normas y reglamentos vigentes.

Cabe señalar además que la compañía se encuentra al día con todas sus obligaciones fiscales, municipales y sociales.

3.- RECOMENDACIONES DE LA GERENCIA

Con el objeto de incrementar los ingresos de la Compañía se deberá afianzar las relaciones comerciales con nuestro principal cliente, para de esta manera mejorar la posición financiera de la Compañía e incrementar los ingresos a fin de seguir obteniendo resultados positivos durante los próximos años.

4.- CONCLUSIONES

Para concluir, mi representada ha desarrollado sus actividades apegándose estrictamente a todas las normas legales y reglamentarias dentro de los principios éticos que caracterizan todas nuestras acciones.

Cabe destacar el apoyo que le ha dado a la Gerencia en su gestión por parte de los accionistas de la Compañía, así como también el personal Administrativo y Financiero, sin aquello, la labor realizada no hubiese sido posible.

Atentamente,



Victor Ponce Fobar

REPRESENTANTE LEGAL

LICENSING AMERICA LICENAM S.A.