

INFORME GERENCIAL DE CIERRE CONTABLE AÑO 2013

Estimados socios, presento mi informe correspondiente a la gestión del año 2013, detallando el manejo de la empresa, la misma que a tenido un desarrollo económico y financiero correcto, manejando la documentación con las normativas que se especifica en la ley de comprobantes de venta y retención en la fuente especificados por el Servicio de Rentas Internas y archivadas en secuencia y con la lógica tributaria.

Por otro lado la empresa ha manejado los pagos a empleados siempre a tiempo y nunca ha caído ni en multas ni en glosas lo cual demuestra un buen flujo de efectivo y control del área de empleados.

Con respecto a datos financieros la empresa demuestra liquidez en bancos al terminar el año con USD \$ 66.796,74 lo cual permite tener un buen flujo de dinero, que permitiría el sustento de la empresa por un trimestre, sin ningún inconveniente.

Nuestra cartera es bastante razonable ya que corresponde al 30% del total de activos y en aplicación de NIIF no tiene impacto considerando que no generamos deterioro.

Los inventarios representan el 33% del total de los activos, escenario deseable porque nuestro dinero está siendo usado en producción para mejoras en inventario y permite ampliar nuestro stock.

Los activos fijos han generado la depreciación de acuerdo con la normativa especificada en la ley.

Nuestra cartera de proveedores alcanza un valor razonable, que podríamos cancelar la totalidad de nuestra deuda en el caso de requerirse y no caeríamos en iliquidez con el dinero que tenemos en bancos.

Con respecto al resultado económico se demuestra una utilidad neta de USD \$ 46.391,79 que se detalla en el cuadro adjunto, valor que indica un incremento en relación al año anterior:

UTILIDAD	
BRUTA	63.649.06
15% P.U.T	9.547.36
22% RENTA	7.709.91
UTILIDAD NETA	46.391.79

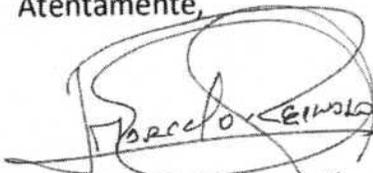
La empresa está experimentando un crecimiento razonable y se dará énfasis en el fortalecimiento del mercado local y desarrollo de nuevos mercados internacionales.

En este año, se ha mejorado la capacidad de venta en el mercado internacional de República Dominicana debido al apoyo directo que he realizado durante los dos viajes a ese país, he dado asistencia técnica a los productores en distintas regiones lo que generó confianza en el distribuidor y lógicamente ha repercutido en ventas, se avizora mayor crecimiento en los próximos periodos.

Ha existido una mejor recuperación de la cartera vencida, pese que aún mantenemos cuentas por cobrar muy retrasadas por años y que deberemos seguir insistiendo en el pago hasta recuperar mayoritariamente esos valores.

Finalmente con respecto a nuestro resultado económico se nota un crecimiento en relación al año anterior, por lo cual, la gerencia solicitará a la junta de accionistas que decidan no repartir utilidades y ese dinero se use como patrimonio y capital de trabajo para enfrentar los nuevos retos de crecimiento del mercado local que exige ventas a crédito y es necesario tener un capital para poder soportar.

Atentamente,



Ing. Marcelo Reinoso Ch.
GERENTE GENERAL