



# MAINCOPETRO CIA. LTDA

## Materiales Industriales Petroleros

### INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

#### EJERCICIO ECONÓMICO AÑO 2018

Cumpliendo con la obligación establecida en las normas legales vigentes y según los términos señalados en el Reglamento para la Presentación del Informe dispuesto por la Superintendencia de Compañías, correspondiente a la gestión del ejercicio económico 2018 se da cumplimiento a la presentación del siguiente informe:

#### 1. ENTORNO

De acuerdo a la trayectoria de la compañía que le han permitido mantenerse como referente en su segmento adaptándose a la realidad del mercado, al respecto MAINCOPETRO CIA.LTDA., ha logrado obtener un reconocimiento por su calidad de servicio en el sector petrolero pues se ha convertido en una empresa que en los últimos años ha expandido sus actividades a otros sectores como es el minero e industrial. Generando en el año 2018 un periodo de crecimiento en sus ventas a comparación del año 2017.

Entre las principales causas se identifican claramente dos:

- La primera relacionada con políticas gubernamentales de inversión incrementando atracción a los inversionistas extranjeros y de esta manera deliberar proyectos al sector petrolero y con ello permitiendo que la empresa incremente sus ventas, asegurando estabilidad económica en el mercado.
- La segunda el sector petrolero muestra una recuperación frente a la caída del precio del petróleo en mercados internacionales que hubo hasta el año 2017. Este sector tiene expectativas positivas para el 2019, en base a una mejora en el precio del petróleo visto desde el año anterior. Adicionalmente, el sector petrolero es uno de los principales sectores de la economía ecuatoriana y de gran importancia para el desarrollo de la economía nacional.

Es importante establecer que la compañía no cuenta con gobierno corporativo formal, no obstante, cuenta con un Gerente y mantiene una estructura organizacional definida que le ha permitido gestionar de manera eficiente los recursos administrativos y financieros en el giro de su negocio, pues es necesario formalizar que los ingresos de la compañía presentaron una recuperación en función al cierre del año anterior, generando resultados positivos al cierre de 2018, demostrando recursos suficientes para cumplir adecuadamente con las obligaciones emanadas de la presente emisión y demás compromisos financieros. Obteniendo en el año 2018 utilidades para beneficio de sus accionistas, empleados y por supuesto para la sociedad en general, a través del pago de tributos a entes estatales que perciben un gran porcentaje de estas. Para ello, conjuntamente con el Presidente se tomaron una serie de decisiones encaminadas a lograr la optimización meticulosa de los recursos institucionales, con el objetivo de que nuestra entidad sea más eficiente y generadora de productos y/o servicios petroleros de calidad, lo cual

MATRIZ: CALLE JUAN MOLINEROS E7-180 (840) Y AV. SEIS DE DICIEMBRE

TELFOS: 328-1173 / 328-1203 / 328 0407

E-MAIL: [ventas@maincopetro.com](mailto:ventas@maincopetro.com) QUITO - ECUADOR

SUCURSAL COCA: SAN CRISTOBAL NUEVO PARAISO, VIA LAGO AGRIO KM 7 S/N

TELF: 06 2378-201 • CEL.: 0969 059 788 • E-MAILS: [coca@maincopetro.com](mailto:coca@maincopetro.com) • [ventas coca@maincopetro.com](mailto:ventas coca@maincopetro.com)

[www.maincopetro.com](http://www.maincopetro.com)



# MAINCO PETRO CIA. LTDA

## Materiales Industriales Petroleros

con esfuerzo y vocación de trabajo estamos logrando. En el período 2019, no será menos adverso que el 2018 dadas las proyecciones económicas mundiales y nacionales, pero tengo la plena convicción de que la entidad que está forjada sobre los sólidos cimientos de la confianza de sus clientes y de la honestidad de sus accionistas y empleados, saldrá nuevamente adelante para seguir impulsando el desarrollo económico del país. Juntemos esfuerzos y sigamos trabajando sin descanso por nuestra querida empresa, baluarte y emblema de progreso de nuestro país.

### 2. HECHOS EXTRAORDINARIOS

En el primer semestre del Ejercicio Fiscal 2018, la empresa incremento sus ventas y con esto la liquidez a la misma, debido a factores externos e internos y a las políticas impuestas por el gobierno del período lo cual ayudo a la compañía a estabilizarse en el mercado y poder seguir proporcionado productos y/o servicios a nuestros clientes del sector petrolero, minero e industrial permitiéndonos mantener un índice financiero con un rango alto que sustente en las entidades financieras como una empresa solventa y que garantice financiamientos para nuevos proyectos.

### 3. SITUACION ECONOMICA

De acuerdo a lo expuesto anteriormente se indica que durante el periodo fiscal 2018 hubo incremento en Ventas en relación al Ejercicio Fiscal 2017. La compañía registró ventas por USD 762.978,77 el 2017 y USD 1.392.494,26 al 2018. Las ventas en el 2018 tuvo un crecimiento en relación al 2017 en un 82%, debido a estrategias de la compañía que fue mantener una estructura fija de apoyo directo con el fin de tener una capacidad apropiada de ejecución de proyectos que se vieron reflejados en las ventas del 2018. El costo de ventas de la compañía presentó un aumento de USD 702.343,62 dólares siguiendo la tendencia de las ventas y con una participación del 68.39%, siendo superior a la de años anteriores como 2016 y 2017 en donde esta promediaba 51.91%. Dicho incremento en la participación del costo de ventas sobre los ingresos se dio porque el nivel de competitividad que existe ha obligado a reducir la contribución de los proyectos. Las ventas dentro de la comparación interanual presentaron un incremento gracias a la adjudicación de nuevos proyectos por parte del Estado al sector petrolero.

Gracias a dichas medidas se obtuvo utilidad operativa de USD 30.619,18 mil dólares a diferencia del 2017 en donde esta presentó una utilidad de USD 6.748,18 mil dólares, un incremento de 453% obtenida en el ejercicio precedente. A diciembre de 2018 los gastos financieros incrementaron debido a la adquisición de nuevas deudas bancarias.

Es necesario aclarar que a pesar de todos los factores internos y externos negativos que se presentaron durante el período fiscal, se consiguió mantener la estabilidad en la organización, reduciendo costos y gastos para llegar a obtener la Utilidad registrada.



# MAINCOPETRO CIA. LTDA

## Materiales Industriales Petroleros

### 4. ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2018

#### • PLANIFICACION

Revisar continuamente el Plan estratégico de Negocios y Coordinar los planes de los diferentes departamentos a través del SOP que es un plan de negocios plurifuncional que involucra ventas y mercadotecnia, desarrollo de producto, operaciones, y administración gerencial.

#### • OPERACIONALES

Para este año se planifica mantener el Margen Bruto de Rentabilidad, aplicando las siguientes estrategias:

1. Proporcionar un medio para actualizar el plan estratégico de negocios cuando cambien las condiciones de negociación.
2. Determinar costos reales y negociación de Créditos con Proveedores Locales y del Exterior de acuerdo al volumen de compras ejecutadas.
3. Ampliar base de datos de Proveedores Locales y Externos para la adquisición de materiales y/o servicios.
4. Analizar estrategias de expansión y diversificación de clientes obteniendo resultados en el mediano plazo.
5. Asegurar que los planes de los diferentes departamentos sean realistas y coordinados que respaldan el plan de negocios, proporcionando un plan realista que pueda alcanzar los objetivos de la compañía.
6. Manejarnos un nivel de stock, determinando la cantidad de inventario según el nivel de ventas, para lo cual se realizará un análisis detallado de inventarios, evitando la compra de material innecesario.
7. Disminución de Gastos, a través del análisis y seguimiento detallado del presupuesto, asignado mensualmente para la empresa.

#### • COMERCIALES

En el área comercial se incrementará un 20% en ventas, para lo cual se plantean los siguientes objetivos:

1. Mejorar las técnicas de Ventas y ampliación de cartera de clientes.
2. Proporcionar productos y/o servicios complementarios a la actividad de la empresa.
3. Ejecutar Publicidad para dar a conocer las ventajas del producto y/o servicio de la empresa y de esta manera incrementar las ventas y posicionarlo en la mente de los consumidores.
4. Capacitar al personal de ventas para un mejor desarrollo del personal e incremento en las ventas.

Finalmente luego de informar la situación de la empresa, expreso agradecimiento a todos y cada uno de los colaboradores de la Compañía, confiando que para este período fiscal se contará con

MATRIZ: CALLE JUAN MOLINEROS E7-180 (840) Y AV. SEIS DE DICIEMBRE

TELEFOS: 328-1173 / 328-1203 / 328 0407

E-MAIL: ventas@maincopetro.com QUITO - ECUADOR

SUCURSAL COCA: SAN CRISTOBAL NUEVO PARAISO, VIA LAGO AGRIO KM 7 S/N

TELEFONO: 06 2378-201 • CEL.: 0969 059 788 • E-MAILS: coca@maincopetro.com • ventascoca@maincopetro.com

www.maincopetro.com



# MAINCOPETRO CIA. LTDA

## Materiales Industriales Petroleros

el compromiso y dedicación para el cumplimiento de los objetivos planteados en el informe y consolidar una mejor empresa.

Atentamente,

**Raúl Estuardo Murillo Mero**  
**GERENTE**  
**MAINCOPETRO CIA.LTDA.**

MATRIZ: CALLE JUAN MOLINEROS E7-180 (840) Y AV. SEIS DE DICIEMBRE

TELFOS: 328-1173 / 328-1203 / 328 0407

E-MAIL: [ventas@maincopetro.com](mailto:ventas@maincopetro.com) QUITO - ECUADOR

SUCURSAL COCA: SAN CRISTOBAL NUEVO PARAISO, VIA LAGO AGRIO KM 7 S/N

TELF: 06 2378-201 • CEL.: 0969 059 788 • E-MAILS: [coca@maincopetro.com](mailto:coca@maincopetro.com) • [ventascoca@maincopetro.com](mailto:ventascoca@maincopetro.com)

[www.maincopetro.com](http://www.maincopetro.com)