

Serivarsa

Quito, Marzo 16 del 2018

INFORME GERENCIAL 2017

El año 2017 fue un año enfocado básicamente a concretar algunos contratos con clientes locales y del exterior y planificar varias reuniones para conseguir posibles clientes en el año 2018.

Los hechos más destacados:

1. Se cerró varios contratos con Aseguradoras y bancos.
2. Se elaboró un plan de ventas que permita incrementar la cartera de clientes locales y porque no del exterior para poder cubrir el déficit que se viene manteniendo en los últimos años.
3. Se analizó como se vio afectado el flujo en el periodo 2017 y como el aporte a futuras capitalizaciones de los socios permitirá absorber las pérdidas acumuladas por varios años.

Se espera que el año 2018 sea un año positivo para Serivarsa en cuanto a cerrar más contratos locales y del exterior que permitan lograr nuevamente la estabilidad Financiera de Serivarsa.

Es todo cuanto puedo certificar en honor a la verdad, me suscribo.

Atentamente,



José Jacinto Garaicoa Crespo

Gerente General

SERIVARSA S.A.

S.A.
SERIVARSA
S.A.