

INFORME ANUAL DE LA ADMINISTRACION DEL EJERCICIO 2013

A LOS SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑÍA DENTIMAGEN CIA. LTDA.

Señores Socios:

En cumplimiento a disposiciones legales y estatutarias, contempladas en la ley de Compañías vigente y Estatutos de la empresa Dentimagen Cia. Ltda, respectivamente, me permito poner a consideración el presente informe de labores desarrolladas por la Administración en el ejercicio económico del 2013.

1.- OBJETIVOS DE LA COMPAÑÍA

En el período económico motivo de este informe, la Compañía ha desarrollado sus operaciones en observancia de los objetivos sociales y sujetándose a las nuevas disposiciones de las Autoridades de Control, la contabilidad se la empezó a llevar según las normas internacionales de Información Financieras NIIFS, requeridas por la Superintendencia de Compañías.

Dentimagen estuvo enfocada en la mejora de la prestación de servicios de odontología, con la continua capacitación a los Doctores, sobre todo en el área de Implantes que es la tendencia de consumo actual, las ventas alcanzaron un valor de \$378,986 frente a los \$362.967 del año 2012. Esto significó un incremento del 4,4%. Recuperando el valor vendido que cayó en el año 2012 frente al 2011. Nos hemos mantenido en las ventas, Se hizo ajuste de precios en ciertos tratamientos por 4%. Subimos en profilaxis y resinas. No se puede hacer un ajuste mayor debido a la competencia tanto del sector público como privado. Hemos logrado mantener fidelidad en nuestros pacientes que ascienden a los 4000. En vista de la subida de los precios de las materias primas o materiales utilizados en nuestro negocio, tuvimos que sustituir ciertos materiales más costosos por otros de igual calidad que nos ofertaban nuestros proveedores a menor precio, de esta forma eficientizamos el índice de costo de ventas /ventas, este bajó del 18,78% al 15% logrando una utilidad operacional mejor. También mejoramos la Utilidad gravable, de 16.290 en el 2012 a \$27.289 en el 2013.

Adicionalmente, aunque las ventas se incrementaron, el personal no se incrementó, simplemente utilizamos mejor la capacidad instalada y tratamos de vender más servicios al mismo paciente, realizando diagnósticos de calidad que se cumplían en tiempos muy cortos. Por eso el rubro de honorarios profesionales y sueldos casi se mantiene. En 2012 fue de \$98.436 a \$97.448 en el 2013. Se reduce en 1000\$ o sea un 1%.

Las políticas de venta se mantuvieron, es decir no ventas a crédito. Trabajo terminado, trabajo pagado, por ese motivo, las ventas con tarjeta de crédito fueron alrededor del 55%, lo que ocasiona un costo bastante elevado por pago de comisiones a la tarjeta por \$16.082 en el 2013. Este costo representó el 4,24% de las ventas. En el 2012, representó el 4,47%. Es decir

que se trató de promover más la venta con pago en efectivo o cheque, para que el costo no se eleve.

En Otras cuentas por cobrar, hay un rubro que crece de 0 en el 2012 a \$35.000, esto se debe a un préstamo que se hace a Fundireciclar por 3 meses. Los \$35.000 habían estado en inversión en el Banco y se lo traslada a Cuentas por cobrar.

En cuanto a la partida de Propiedad planta y equipos, se realizó la adquisición de algunos equipos para endodoncia, por eso crece el rubro de equipo médico, de \$98.756 en el 2012 a \$104.003 en el 2013. Crecimiento del 5%. Sin embargo, la depreciación acumulada también crece de \$68.243 a \$82.344, lo que implica que el valor de activos pasa de \$55.377 a \$46.524

En cuanto a las provisiones Sociales de Largo Plazo, como es el caso de la Jubilación Patronal, Actuarial hizo un ajuste en el Informe presentado este año correspondiente al año 2013, y se refiere a que erróneamente se hizo provisión para el gerente, quien al ser Mandatario, no es empleado y por lo tanto, se debe eliminar su provisión por \$4.721, así mismo se quitó la provisión por desahucio por \$1.386.

En el año 2012 se distribuyeron las dividendos del 2011 por \$22.112 a los accionistas. Ahora se procederá al reparto de dividendos también, correspondientes al año 2013.

Como objetivo nos planteamos incrementar ventas en un 5% el año próximo. Hemos invertido en tecnología con recursos propios, sin endeudamiento bancario.

Seguimos en un proceso constante de capacitación a los Especialistas, tanto dentro del país como en el Exterior.

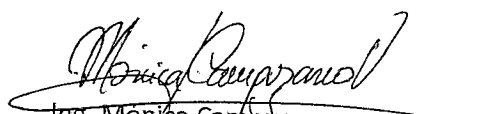
2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

La Presidencia Ejecutiva, ha cumplido las disposiciones emanadas por la Junta General de Socios que se reflejan en los registros financieros y datos relacionados en concordancia a lo estipulado en la Ley y según los requerimientos de la Junta General.

3.-ASPECTOS SOCIETARIOS Y LEGALES

La compañía mantiene en orden y actualizada la información de los libros sociales y ha cumplido a cabalidad con sus obligaciones tributarias; como se puede confirmar en los libros contables, documentación soporte, correspondencia que se encuentran en los archivos de las oficinas del domicilio principal de la compañía y a la orden de los señores socios.

Atentamente


Ing. Mónica Campuzano

PRESIDENTE EJECUTIVO