

# **INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA MISSIONPETROLEUM S.A. EJERCICIO ECONOMICO 2017**

A los señores socios de la empresa MISSIONPETROLEUM S.A.

En cumplimiento de lo dispuesto por la Ley de Compañías, en sus artículos. 20, 23 y 231 y las disposiciones de la Superintendencia de Compañías. EnmicalidaddeGerenteGeneral pongo a su consideración el Informe de mi gestión realizada en el ejercicio económico 2017.

## **El Entorno Económico**

El balance de la economía ecuatoriana al término del año 2017 ha sido decepcionante. Las cifras oficiales registraron una caída del PIB de 2.6% frente al 2017.

El presupuesto del Estado muestra una necesidad de financiamiento de alrededor de 8.500 millones de dólares; mientras que la deuda externa recargada por las últimas colocaciones de bonos en el mercado internacional superaría ya el 58% del PIB.

En lo fiscal, tampoco todas las metas recaudatorias se han cumplido en el 2017. La propia recesión de la economía explica ese comportamiento, pues hubo una caída del consumo de los hogares del -3.5%.

## **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General**

Durante el ejercicio económico concluido el 31 de diciembre del año 2017, la situación de la empresa ha sido razonablemente favorable, a pesar de que la crisis generada en el sector petroero. Los esfuerzos de la administración se han encaminado a la reducción de costos y gastos de la empresa con el fin de mantener un ligero crecimiento en el giro diario de sus actividades. Se ha trabajado en conjunto entre la gerencia y sus colaboradores para cumplir los siguientes objetivos:

- Mantener las certificaciones de las normas API e ISO, para lo cual se han cumplido las políticas de calidad, seguridad, salud ocupacional, y medioambiente, implementando sistemas y promoviendo capacitaciones así como la inducción permanente al personal de planta.
- Evitar paros en los procesos productivos, para lo cual se ha cumplido con el mejoramiento continuo en las instalaciones, previsión del abastecimiento de energía, mantenimiento; lo cual ha permitido la entrega de nuestros productos "Justo a tiempo" con el fin de evitar las multas que nos imponen los contratos en caso de entrega tardía del producto final. La empresa realizó una inversión en la compra de maquinaria para prestar el servicio de corrida de casing.
- Garantizar el abastecimiento permanente de materia prima, para lo cual la administración en coordinación con el área de producción efectúa la planificación anual y el programa de compras de materia prima necesaria para la producción, de esta forma mantener los inventarios necesarios en bodega para cumplir con los tiempos de entrega. También se ha logrado negociar buenos tiempos de crédito con los proveedores del exterior.
- Los estados financieros de MISSIONPETROLEUM S.A. han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus interpretaciones. Realizando un Avaluó de PPE a Valor Razonable, y de Mercado para dar Realidad Económica a la Compañía.

- Las decisiones y disposiciones tomadas por los accionistas de la empresa han sido cumplidas a cabalidad por la presente administración.

**Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.**

En el aspecto administrativo, la empresa durante el ejercicio 2017, se ha desenvuelto con normalidad. En el plano laboral se han cumplido con todas las obligaciones sociales, laborales, tributarias y de Gestión.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía no mantiene demandas en contra no resueltas que requieran ser reveladas, así como no se han determinado cuantías por posibles obligaciones que requieran ser registradas en los estados financieros.

**Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente**

Los Estados Financieros al 31 de diciembre del año 2017, revelan las decisiones tomadas por la Junta General de Accionistas:

**a) Decisiones de Inversión**

Las inversiones en activos fijos se incrementaron en un 5% con respecto al año 2016 principalmente por inversión en maquinaria por US\$596.523.45.

**b) Decisiones de financiamiento**

El financiamiento con instituciones financieras obtenido por la compañía disminuyó en un 35%. El saldo de financiamiento al 31 de diciembre del 2016 y el registrado al 31 de diciembre del 2017. El financiamiento con proveedores locales y del exterior se tomó la negociación mejorando, crédito y moto para mantener los estándares de calidad y mejoramiento de flujo de Efectivo.

**c) Utilidades Netas**

Las Ganancias netas se encuentran detalladas en las notas a los EEFF del ejercicio cuyos resultados han sido re-expresados según las NIIF Normas internacionales de información financiera. En el ejercicio 2017 a pesar de la crisis económica que vivió el Ecuador, y la disminución en las ventas que sufrió la empresa; alcanzó una utilidad neta de \$686.895.44; la cual por las razones expuestas aumento en relación a la utilidad neta generada en el año 2016 cumpliendo con un mejor manejo Administrativo, Operativo y Financiero.

**Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico**

La administración ha planteado a la junta general de accionistas, que la utilidad generada en el ejercicio se mantenga en el patrimonio como utilidades no distribuidas, hasta que mejore la situación económica del país, y por ende la empresa cuente con mayor liquidez para repartir dichas utilidades a los accionistas de la empresa.

**Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico**

Continuar fortaleciendo lo establecido en las normas API e ISO, ya que estas representan una exigencia que garantizará a nuestros clientes un producto de excelente calidad, y además incursionar en la fabricación de válvulas API 6A. Promover nuestra presencia en el mercado latinoamericano, enfocándonos en la búsqueda de alianzas estratégicas para conquistar el mercado internacional, para lo cual debemos fortalecer los

contactos logrados en países de Sudamérica, especialmente en Colombia y Venezuela.

Atentamente,



Ing. Alejandro Añazco  
GERENTE GENERAL  
MISSIONPETROLEUM S.A.