

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA MISSIONPETROLEUM S.A. EJERCICIO ECONOMICO 2013

A los señores socios de la empresa MISSIONPETROLEUM S.A., cumpliendo las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de mi gestión realizada en el ejercicio económico 2013.

Comportamiento del Entorno Económico

La economía ecuatoriana en el año 2013 registra una inflación del 2,70%; las recaudaciones tributarias representan el 60% del Presupuesto General del Estado y en relación al año 2012 aumentaron \$1.500 millones, sin embargo esta recaudación no ha contribuido a estabilizar el saldo de la caja fiscal, ya que existen factores negativos que amenazan con desestabilizar la economía siendo así un ejemplo la falta de convenios internacionales multilaterales y la presencia de un alto riesgo país. De esta manera no se ha generado un escenario atractivo para los inversionistas y ha provocado que la balanza comercial se mantenga negativa.

Las metas para el año 2014 dependerán fundamentalmente de las medidas implementadas por el Gobierno Central, que deben estar enfocadas a neutralizar las amenazas internas y externas y así lograr estabilidad fiscal y económica, que a su vez permita generar confianza en los inversionistas locales y del exterior.

Cumplimiento de los Objetivos previstos para el Ejercicio económico 2013

Durante el ejercicio económico concluido el 31 de diciembre del año 2013, la situación de la empresa ha sido razonablemente favorable. Los esfuerzos de la administración se han encaminado a que la empresa mantenga un crecimiento constante en el giro diario de sus actividades. Se ha trabajado en conjunto entre la gerencia y sus colaboradores para conseguir importantes metas como son:

- Mantenimiento de una política permanente para el cumplimiento de los requisitos que exigen las normas API e ISO, para de esta forma evitar inconformidades de los clientes y de las auditorias periódicas.
- Mejoramiento continuó en las instalaciones y maquinaria de la empresa, para evitar paros en el proceso productivo y sobre todo optimizar tiempos en la fabricación y entrega de productos; para de esta forma también evitar las multas que nos imponen los clientes por la tardanza en la entrega del producto final.
- Constante monitoreo y supervisión en los procesos de producción, para evitar que el producto final tenga fallas y no sean aceptados por el cliente.

- Se debe realizar una planificación anual de la materia prima necesaria para la producción, y así no tener desabastecimiento en la bodega y poder cumplir con los tiempos de entrega. Se ha logrado establecer una relación de confianza con nuestros proveedores del exterior, los cuales nos han otorgado líneas de crédito directas, sin que sea necesario la entrega de respaldos emitidos por instituciones financieras del país.
- Todos los registros de los estados financieros se han manejado en el transcurso del año bajo las Normas Internacionales de Información Financiera, obteniendo un resultado favorable para la empresa.

Cumplimiento de la junta general de accionistas

Todas las decisiones y disposiciones tomadas por los Accionistas de la empresa, han sido cumplidas a cabalidad por la presente administración.

Aspectos Administrativos

Durante el año 2013 la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales; logrando de esta forma conservar e incrementar las fuentes de trabajo.

Aspectos Financieros

Como se refleja en los Estados Financieros, en el año 2013 la empresa arrojó una utilidad neta de \$1.847.946,07. En relación al año 2012 los ingresos aumentaron un 28.79% y los Costos y Gastos un 33.17%. La razón de solvencia que reportan los Estados Financieros es de 2.24% y la razón de liquidez es de 3.03%. La recuperación de cartera de nuestros clientes oscila entre los 79 días.

La empresa ha podido mantener saldos positivos en su Balance de Resultados, tomando en cuenta la fuerte inversión que se realiza para la importación de materia prima y el costo financiero y fiscal que esto involucra, para poder cumplir con las obligaciones contraídas en el exterior.

En el año 2013 la empresa compró en la ciudad de Quito tres oficinas ubicadas en la Av. de los Shyris y Naciones Unidas, para lo cual se suscribió un crédito con el Banco Pichincha a un plazo de 3 años y una tasa del 10.05%. El porcentaje que se financió con el préstamo del banco fue del 63.19% del valor total del bien.

Perspectivas para el año 2014

La administración para el año 2014 recomienda continuar fortaleciendo y cumpliendo lo establecido en las normas API e ISO, ya que estas representan una exigencia que garantizará a nuestros clientes un producto de excelente calidad, y sobre todo captar nuevos clientes que permitan el fortalecimiento de la empresa. Además se busca

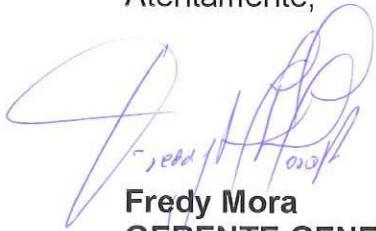
fortalecer la política para la reducción de gastos, y así lograr que el crecimiento de los costos y gastos sea inferior al crecimiento de nuestras ventas.

Con el fin de ser más competitivos en el mercado, la empresa se enfocara en la búsqueda de alianzas estratégicas, que nos permitan contar con los recursos suficientes para cumplir con todos los contratos a los que apunta la empresa, para un crecimiento significativo.

También se buscará abrir mercado a nivel internacional, para lo cual el año 2013 nos registramos como proveedores en varios países de Sudamérica, de esta forma podremos ofrecer nuestros servicios y productos en ese potencial mercado.

Sin más por el momento quedo de ustedes agradecidos.

Atentamente,



Fredy Mora
GERENTE GENERAL
MISSIONPETROLEUM S.A.