

**INFORME DE LA GERENCIA
PRESENTA EL SEÑOR ECONOMISTA FABIAN TEJADA ROSERO A LA JUNTA ORDINARIA
DE ACCIONISTAS DE SUPERMERCADO DE COMPUTADORAS COMPUBUSSINES CIA. LTDA.**

En mi calidad de Gerente de SUPERMERCADO DE COMPUTADORAS COMPUBUSSINES CIA. LTDA., y dando cumplimiento a las normas Legales y Estatutarias, me es grato poner a consideración de los señores accionistas de la compañía, el Informe de Labores correspondiente al año 2017.

SITUACIÓN ECONÓMICA.-

Pese a la actual crisis económica que vive el país y a algunas medidas que ha tomado el Gobierno Nacional considero que nuestra empresa es un soporte para el crecimiento económico del país, pues no solo que generamos fuentes de empleo sino que contribuimos a dinamización de la economía a través de nuestras adquisiciones de bienes y servicios.

De igual manera y en cumplimiento a las disposiciones de la Superintendencia de compañías, se está aplicando las NIIFs., en base a las que se realizaron los estados financieros donde se refleja la realidad de la compañía en el 2017.

Por otro lado es necesario comunicarle que una vez efectuada la constatación física de la propiedad planta y equipo, se ha procedido a realizar la respectiva depreciación.

Adicionalmente se ha cumplido con todas las obligaciones tanto Tributarias, Municipales, Superintendencia de Compañías, Bolsa de Valores, IESS, así como con las demás entidades de control en las fechas estipuladas, cabe recalcar que hemos cumplido a cabalidad con los pagos a los señores obligacionistas de acuerdo a las fechas previstas que corresponden.

El total de los Activos de la compañía alcanzó los USD \$ 10,372,431 dólares. Y los Pasivos que están constituidos principalmente por deudas a terceros, obligaciones con instituciones financieras y provisiones, ascienden a USD \$ 9,026,579. El Patrimonio Neto a Diciembre del 2017 es de USD \$ 1,345,851.

Con estos antecedentes debo manifestarle que la compañía presenta una situación financiera favorable en el año 2017 logramos generar e incrementar la rentabilidad respecto del año anterior, para lograrlo se implementaron algunas estrategias; entre ellas podemos citar las siguientes:

- Fortalecer la venta a crédito directo ampliando nuestra base clientes objetivos con el impulso al canal de ventas puerta a puerta.
- Reactivar la importación de productos provenientes de Asia, que nos permite mejorar los costos y ofrecer mejores precios y promociones a nuestros clientes.
- Abrir nuevos locales en lugares estratégicos como el Quinche, Machachi, Cayambe, Mena Il y Otavalo consolidándonos como una cadena de tecnología a nivel nacional.
- Implementar estrategias de incentivos a la fuerza de ventas que han permitido que las cifras de venta crezcan en meses como julio y agosto que tradicionalmente eran bajos pero que en este año repuntaron.
- El diversificar nuestra gama de productos y servicios también nos ha generado buenos resultados, la línea blanca se comercializa a crédito y nos ha permitido asumir un nicho de mercado adicional al que teníamos con el área de tecnología. Y también hemos desarrollado la Garantía Extendida, un servicio que está creciendo poco a poco y fideliza a nuestros clientes.
- Este año logramos adquirir los locales del Centro Comercial El Recreo donde funciona uno de nuestros puntos de venta y cancelar el edificio matriz que adquirimos en el mes de diciembre del año 2016, estas dos negociaciones fueron posibles con la utilización de la línea de crédito del Banco Internacional.

En la revisión de los Estados Financieros al 31 de diciembre del 2017, podrán evidenciar lo mencionado. También durante el año 2017 nuestra calificación de riesgo subió de AA- a AA, por el manejo adecuado de recurso, el cumplimiento a nuestras obligaciones y el mejoramiento del margen.

Los ingresos generados por la compañía en el 2017 ascendieron a USD \$ 19.818.039, en cuanto a la situación de gastos operativos y administrativos, éstos han sido de USD \$ 19.180.886, situación que refleja una utilidad de USD \$. 637.152.

En cuanto al pago de la emisión de obligaciones ya solo nos restan USD \$200.000 que terminaremos de cancelar en el mes de octubre de 2018.

Para el año 2018 estamos planificando la apertura de locales en Guayaquil y la reubicación de las instalaciones de la bodega matriz,

DISTRIBUCION DE UTILIDADES

Es necesario y en cumplimiento a las leyes y reglamentos distribuir el 15% para trabajadores y el pago del impuesto a la renta, y como es de su conocimiento por encontrarse aún en circulación la Segunda Emisión de Obligaciones, las utilidades no pueden distribuirse a los accionistas y deberán permanecer en la empresa hasta la cancelación total de la emisión, es decir hasta el año 2018.

RESERVAS

Con la relación al 10% de la Reserva Legal según lo estipulado en la Ley de Compañías Art. 297.- Salvo disposición estatutaria en contrario de las utilidades que resulten de cada ejercicio se tomará un porcentaje no menor de un diez por ciento, destinado a formar el fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el cincuenta por ciento del capital social.

OTROS ASPECTOS

La Gerencia ha cumplido con las normas legales, estatutarias y reglamentarias.

Se ha controlado adecuadamente los libros sociales de la compañía y las actas de juntas se archivan correctamente.

Por otro lado me permito agradecer a los empleados que han brindado su esfuerzo para brindar un servicio de calidad a nuestros clientes.

Atentamente,

Fabian Tejada

Econ. Fabian Tejada Rosero
Gerente