

**LABORATORIO CLINICO SANTIAGO
LABCLISAN CIA. LTDA.**

**INFORME DE GERENCIA
DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2007**

Santo Domingo 7 de Marzo del 2008

Sr. Lenin Curipoma
PRESIDENTE DE LABORATORIO
Y Sres. Socios.

De mis consideraciones:

Pongo a consideración a Uds., el informe de actividades y trabajo del Laboratorio Clínico Santiago correspondiente al año 2007, el cual detallo a continuación.

1.-EN LO ADMINISTRATIVO:

Para emitir el informe respectivo es necesario tomar en consideración los planes o programas previstos para el año 2007.

- En cuanto al personal se contrato a la Srta. Loor Napa Gabriela auxiliar de laboratorio, y a la Srta. Chimbo Bonilla Enma para caja.
- Se adquirió un equipo para el laboratorio un **VITALAB SELECTRA E**, con lo que se logra automatizar el área de química.
- Continuamos trabajando son los laboratorios de Ladimed, Net-Lab, y Dra. Fernández Ligia

2.-EN LO OPERATIVO:

En este aspecto me refiero a las principales actividades que se han realizado para el mejoramiento de la atención fundamentalmente.

- En la atención de todos los servicios hemos tenido un incremento del 9% con respecto al año anterior
- Se han mantenido las charlas semanales dirigidas al personal médico y paramédico de diferentes temas y de interés para todos.

Superintendencia de
Compañías
VENTANILLA UNICA
Santo Domingo de los Colorados
29 ABR 2008

3.-ECONOMICO FINANCIERO:

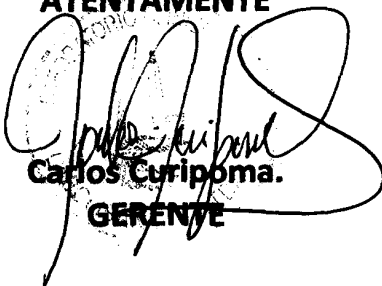
En lo que respecta al informe económico las ventas se han incrementado en un 9% con respecto al año anterior, los gastos de operación se han incrementado en un 2% esto debido a la utilización de mucho mas materiales por el aumento de los exámenes.

En cuanto al informe financiero presenta un índice de liquidez de apenas un 0.31%, en cambio tenemos un aporte de productividad de 4,46 veces esto es lo que los activos fijos han generado. No existe un endeudamiento para formar el Activo total, por parte de los socios o no hay grado de dependencia con deudores.

En lo que tiene que ver a la rentabilidad tenemos un índice de 0,11 sobre las ventas, una utilidad neta ADI del 0,11, una utilidad neta DI sobre el patrimonio del 0,91% y una utilidad neta DI sobre el activo total del 0,10; a su vez las aportaciones han generado un rendimiento del 32,26% o lo que es lo mismo por cada dólar de aporte se ha obtenido una rentabilidad de \$32,26

En resumen hemos tenido un importante crecimiento en ventas que permite realizar inversiones y adecuaciones para mejorar los servicios, así mismo hay que pagar las deudas que se tienen con los socios.

ATENTAMENTE



Carlos Curipoma.
GERENTE