

90971

LABORATORIO CLINICO SANTIAGO LABCLISAN. CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2005

Santo Domingo a 10 de Febrero del 2006

Sr. Lenin Curipoma
PRESIDENTE LABORATORIO
Y Sres. Socios:

De mis consideraciones:

Pongo a consideración de Uds. el informe de actividades y trabajo de la Laboratorio Clínico Santiago correspondiente al año 2005, en base el que detallo a continuación.

1. EN LO ADMINISTRATIVO

Para emitir el informe respectivo es necesario tomar en consideración los planes o programas previstos para el año 2005:

- En cuanto al personal se contrató a la Srta. Tania Alcívar auxiliar de laboratorio, y la Srta. Rosario Vera para caja.
- Se adquirieron equipos de computación para mejor el proceso de reporte de exámenes, y se contrato un servicio de banda ancha de Internet, con lo que se ha optimizado la entrega de resultados externos.
- Se vendió el Analizador hematológico al ingeniero Racines el mismo que no era productivo.
- Se sigue trabajando son los laboratorios Ladimet, Net Lab, y Dra. Fernández, para los exámenes especiales.
- Se mejoró el sistema de reporte de resultados a través del sistema RED.

 Superintendencia de
Compañías
VENTANILLA UNICA
Santo Domingo de los Colorados

27 ABR 2006

2. OPERATIVO

En este aspecto me refiero a las principales actividades que se han realizado para el mejoramiento de la atención fundamentalmente.

- En la atención de todos los servicios , hemos tenido un crecimiento del 28% con respecto al año anterior.
- Se han mantenido las charlas semanales dirigidas al personal médico y paramédico de diferentes temas y de interés para todos.

3. ECONOMICO Y FINANCIERO

Las estadísticas reflejan un aumento en el nivel de atención de los mismos influyendo directamente en los ingresos operacionales del laboratorio, reflejados en el Estado de Resultados y el Balance General, en el presente año se han presentando las siguientes variaciones con respecto a los ingresos operacionales por exámenes del 24%, variación que se debe al incremento de exámenes en el 28%, ventas que se generan en un 20% en atención de consulta externa y de emergencia y un 8% por otro servicios que son de cirugías, hospitalización y voluntarios.

El índice de liquidez es de 0.74%.

Las inversiones en activos fijos productivos han generado 10.38 veces las ventas netas, lo que significa que la capacidad instalada del laboratorio se ha utilizado en un nivel aceptable.

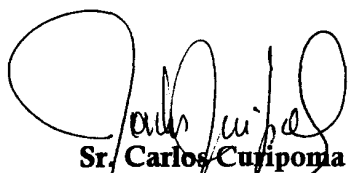
En lo relacionado a los gastos de operación, estos han tenido una variación con respecto al año anterior debido al incremento de los niveles de atención, el incremento en los gastos de suministros de oficina, aseo, y personal eventual. El nivel de endeudamiento con respecto a proveedores y otros es del 0.48%.

Comparando Los gastos con el nivel de ingresos, estos son adecuados de acuerdo al nivel de atención de cada una de las áreas de servicios de Laboratorio y administrativos, reflejándose esto en la utilidad sin embargo hay que notar que si se han incrementado los mismos con relación al año anterior, gastos de operación de laboratorio en un 48% y administrativos no han variado.

PROYECTOS PARA EL AÑO 2006

- Gestión Administrativa y financiera: Ampliar el capital, control de cartera y préstamos por cobrar.
- Promoción de Servicios: Mejorar el nivel de ventas a través de la captación de pacientes voluntarios y de médicos externos.
- Hacer reuniones periódicas mensuales para análisis de balances.
- Realizar controles de calidad de las pruebas que se realizan en el laboratorio.

Atentamente,



Sr. Carlos Cuyipoma
GERENTE