

LABORATORIO CLINICO SANTIAGO "LABCLISAN CIA. LTDA."

INFORME DE GERENCIA DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2008

Santo Domingo, a 30 Abril 2009

Sr.
LENIN CURIPOMA
PRESIDENTE DE LABCLISAN CIA. LTDA.
Y Sres. Socios:

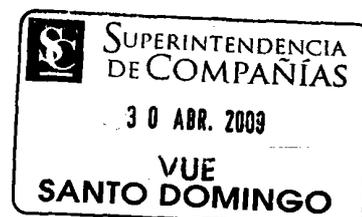
De mis consideraciones:

A continuación, informo a Ud. y por su intermedio a los Sres. Socios, el informe de actividades y trabajo de la empresa: Laboratorio Clínico Santiago Cía. Ltda. correspondiente al año 2008, con el siguiente detalle:

1. EN LO ADMINISTRATIVO

En este año, se hicieron las siguientes gestiones:

- **Contratación de Profesionales:** En el primer trimestre del año se integro a dos profesionales una Tecnóloga en Laboratorio Clínico, un Licenciado en Hispatología y en el ultimo trimestre se integró a otro profesional mas un Licenciado en Laboratorio Clínico.
- **Contratación de Auxiliares de Laboratorio:** En el ultimo trimestre del año se integró a tres auxiliares de laboratorio, el cual se las capacitó para dar una mejor atención a los pacientes.
- **Seguimos teniendo convenio con laboratorios:** NETLAB y con HISPATOLOGIA la Dra. Ligia Fernández.



2. -OPERATIVO

En este aspecto me refiero a las principales actividades que se han realizado para el mejoramiento de los resultados de los exámenes..

- Se adquirió un equipo de electrolitos.
- Se realizó dos veces en el año el mantenimiento de los equipos.
- Se adquirió un microscopio, un baño Maria.
- Se dio de baja a un fotómetro por años de uso y por el costo elevado de mantenimiento.
- Se han mantenido las charlas mensuales con los profesionales y auxiliares.

3. ECONOMICO Y FINANCIERO

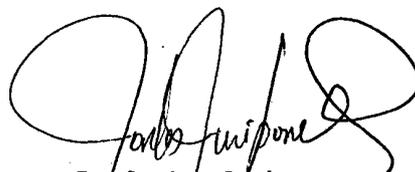
Laboratorio en el 2008, tuvo una liquidez del 0.28 ctvos. Para hacer frente a las deudas de corto plazo de \$1.00, es decir por cada \$1.00 de deuda tenemos 0.28 ctvos. Para pagarlo, además este año se vendió \$301.109,00, que nos da una rentabilidad neta sobre la inversión del 7%.

Además el 11% del total de los activos está financiado por los accionistas y el 80% por proveedores y otras deudas, es decir no hay alta dependencia con respecto a los acreedores.

PROYECTOS PARA EL AÑO 2009

- Incentivar la capacitación continua del personal profesional, auxiliares y administrativo.
- Adquirir el equipo de gasometría, un microeliza.
- Mejorar el sistemas de la red para la migración de datos del cliente desde la caja de cobro hacia la caja de recepción de muestras.
- Contratar los servicios de un Químico Farmacéutico.
- Montar una sucursal.
- Motivar al personal con actividades de integración y capacitación.

Atentamente,



Sr. Carlos Curipoma
Gerente