

INFORME DE GERENCIA

PERIODO

ENERO - DICIEMBRE DEL 2007

En Quito a los dos días del mes de Abril del año dos mil ocho, en la Junta General de Socios, el Señor Marco Flores Paredes, Gerente General da a conocer su informe y manifiesta lo siguiente:

AREA ADIMINSTRATIVA:

En el mes de Agosto renunció la Contadora Dra. Sandra Ramos y fue reemplazada por el Lcdo. Guillermo Rondal, Contador Federado. En el mismo mes PRONACA designo al Sr. Raúl Cueva como Supervisor de Ventas para la Distribuidora y a su vez el Supervisor que teníamos Sr. Patricio Chimarro paso a ser vendedor de Mayoristas, ya que incrementamos la Cartera de Clientes.

AREA FINANCIERA:

Al Banco del Pichincha hasta el 31 de Diciembre del 2007, le estamos adeudando la cantidad de \$ 29.285,62, la misma que será cancelada hasta Noviembre del presente año. Estos valores corresponden a 2 prestamos:

- a) \$ 72.276,12 para la construcción
- b) \$ 20.107,80 para la adquisición de un camión (incluido los intereses);

Con respecto al manejo de la Contabilidad y la presentación de Balances General y de Resultado arrojan unos INGRESOS DE 2'059.663,82 y EGRESOS de \$ 2'034.693,72 con una UTILIDAD del ejercicio fiscal de 24.970,10.

AREA DE VENTAS:

En este periodo hemos vendido \$ 2'055.228,47 vs 1'908.090,45 del 2006, lo que representa un incremento del 8% este se debe al incremento de precios. Porque si tomamos la venta en kilos vemos 1'251.669,30 vs 1'214.656,10 del 2006, que

DISTRIBUIDORA PROCAYAMBE CIA. LTDA.

Calle H3 y Av. Natalia Jarrín

RUC: 1791771311001

Cayambe - Ecuador

significa un + 3%. Realmente en el año 2007 empezamos a sentir la baja debido a la situación política. (año de elecciones) que afecto a la economía, por consiguiente la situación es preocupante. Tomando en cuenta que nuestro crecimiento en años anteriores ha sido de un 10%.

La perspectiva para el año 2008 no son muy alentadoras por 3 circunstancias:

- a) incremento agresivo de precios;
- b) Disminución en la producción;
- c) Reducción de la capacidad de compra.

Mientras no se establezca la situación del país, tenemos que estar muy cuidadosos del negocio, tratando de mantener los niveles de ventas y teniendo un plan de ahorro, sin inversiones y consiguiente sin crecimiento.

Atentamente,

Marco Flores
GERENTE GENERAL.