

Quito DM, 9 de Abril de 2014

Señores:

ACCIONISTAS DE CARVALECUADOR S.A.
Ciudad.

Ref: Informe de Gerencia.

En mi calidad de Gerente General de CARVALECUADOR S.A. presento a ustedes el INFORME DE ADMINISTRACIÓN correspondiente al ejercicio económico 2013.

La gestión administrativa, se realizó apegado a los lineamientos dados por la Junta General de Accionistas, como se ha venido haciendo en años anteriores; y se han logrado los siguientes objetivos:

1. Las actividades del giro del negocio (Comerciales de venta, de asistencia técnica y de mercadeo) se vienen desarrollando conforme la situación de mercado amoldándonos a las circunstancias del vaivén del negocio; la situación no es muy diferente a la de años anteriores, así es que los comentarios son prácticamente iguales.
El margen bruto de los productores se ha disminuido de una forma tan dramática, que incluso los márgenes se ha invertido haciéndose más costosa la producción, que la venta del producto terminado, llámese huevos, o carne de pollo, excepto en el área porcina; si bien esto suele suceder en con relativa frecuencia, la situación de precios del 2013 en huevos fue muy irregular todo el año, la cual es una constante histórica en el giro de este segmento; en carne de ave, hubo buenos precios al productor, con dos bajones en el año entre los meses de febrero a mayo y al final del año de noviembre y diciembre, generando pérdidas al productor, pero con un balance general del año de este segmento bueno, calificado así por los mismos criadores.
2. En general la venta de compañía estuvo por encima del presupuesto proyectado, cumpliendo con las metas trazadas en la parte comercial, estando en un 3 % mas contra el presupuestado del 2013; y con un crecimiento global respecto del año 2012 del 14,03 %
3. La relación con clientes nuevos se ha mantenido acorde a la situación de mercado, y a la capacidad de pago de los mismos, evitando el riesgo de cartera.
4. Las obligaciones gubernamentales (Impuestos, Tasas, Contribuciones, Salarios, Beneficios Sociales, etc.) se han cancelado conforme a la ley y al reglamento dentro de los términos de tiempo dados por las respectivas autoridades de control.
5. La situación de registros sanitarios no cambia respecto a años anteriores, continuando con los procesos de reevaluación; y finalizando con 7 productos nuevos, los cuales se empezaran a comercializar en el año 2014.
6. Las estrategias de visitas de técnicos de nuestros proveedores se mantiene, en el 2013; en caso de Merial fue 1 visita; y de Carval 5 de técnicos de diferentes áreas.
7. En cuanto a los comentarios del cuadro 1 tenemos:



- Un cambio en ventas con incremento del 14,03 % respecto del año 2012, por las razones arriba expuestas.
- Un % de costo y gasto, mas alto que el % de incremento de venta, el cual se da por disminución de márgenes y precios mas altos de los proveedores; y a esto sumamos un mayor gasto en lo referente fletes, los cuales han venido subiendo paulatinamente.
- La utilidad bajo respecto al año anterior, por cambios en precios de los proveedores, los cuales no se han podido transferir al cliente, y nos toca asumir esos sobre costos; igual pasa con el el ISD; así como la venta de productos con menos margen, lo que impacta directamente la utilidad.
- Patrimonio se incrementa en un 15,89 %, debido a las utilidades generadas del ejercicio fiscal del año 2013.
- El impuesto a la renta para el periodo 2013 fue de \$ 70.939,10; teniendo un anticipo a la renta de \$ 62.342,6 y la diferencia se pagó en la presentación del 101; este rubro baja debido a la venta con un menor margen.

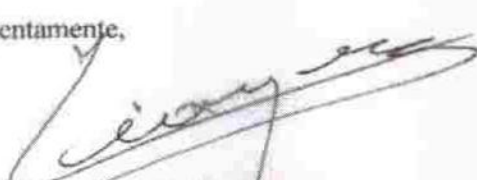
RESULTADOS AL 2013			
CONCEPTO / AÑO	2012	2013	% DE INCREMENTO 2012 - 2013
VENTAS	5.653.304,74	6.446.615,47	14,03
COSTOS Y GASTOS	5.030.787,80	6.098.134,15	21,22
UTILIDAD	622.516,94	348.481,32	-44,02
PATRIMONIO	1.417.837,69	1.643.107,67	15,89
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADOS	133.957,77	70.939,10	-47,04

Como comentario final recomendamos a los accionistas que las utilidades generadas en este año no se repartan sino que, queden como capital de trabajo lo cual ayudara en el flujo de caja.

Informe que pongo a consideración de la Directiva para su análisis y aprobación y de ser necesarias explicaciones o ampliaciones al respecto, favor solicitármelas.

De ante mano agradezco la confianza y apoyo de la Junta Directiva para realizar mi gestión.

Atentamente,


Dr. Cesar Augusto Gonzalez I.
GERENTE GENERAL



Av. Ponagui 448 entre Av. Eloy Alfaro y Av. 6 de Diciembre - Edif. Villar OI, 2 P.B. - Teléfono: (593-2) 3331-060 • 3331 142
Celular OI: (593-9) 9 924-108 • E-mail: info.ecuador@carval.com.ec • QUITO - ECUADOR
www.carval.com.ec