

INFORME DE ACTIVIDADES DE LA GERENCIA GENERAL DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2006

Señor Doctor
José Xavier Guzmán
Presidente de la Compañía PATRICIA CARRERA INNOVACIÓN S.A.

Señor
Lcdo. Luis Valencia
Comisario de la Compañía
Presente

Dando cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas:

En base al plan de trabajo para el año 2006, que se formuló en el informe de Gerencia del ejercicio económico 2005, se inició el presente ejercicio económico con el firme empeño de establecer importantes cambios en el manejo y control económico y administrativo de la empresa, tratando de mantener una tendencia en alza de las ventas y la estabilidad laboral.

AREA ADMINISTRATIVA

En este período se estableció como política, cancelar todas las cuentas que mantenía la empresa con Organismos de control, como el Iess, SRI, Municipio de Quito, así como también, se dio prioridad al pago puntual de los créditos bancarios y organismos del Estado, se mantuvo un flujo de caja que nos permitió cumplir los objetivos y las políticas de este año, dando excelente resultados.

Con los proveedores se ha mantenido la política de pago con créditos a 30 y 60 días, los cuales han sido cumplidos con seriedad y puntualidad, renovando la confianza en las relaciones comerciales que mantiene la Empresa.

Decidimos realizar una Auditoria Tributaria con la empresa Maldonado & Gonzáles, la cual arrojó importantes resultados, considerados en el balance de este año.

Se realizó la adquisición del Sistema Contable Fénix, en el cual ya estamos trabajando, permitiéndonos los reportes exactos así como los Anexos transaccionales mensuales satisfaciendo a cabalidad los principios de Contabilidad aceptados en las normas Ecuatorianas de Contabilidad.

En el mes de octubre se realizó la venta de la camioneta que se encontraba deteriorada, y se procedió a adquirir una camioneta nueva en Recordmotor, con financiamiento a 60 meses.

AREA LABORAL

En cuanto a la situación laboral se ha mejorado con la estabilidad del personal con mejoras salariales y bonos por desempeño, buscando beneficios adicionales innovadores, que incluyen bono por alimentación y uniformes.



Se contrató un jefe de instalaciones, dando mayor ejecutividad en las entregas de productos y servicios.

Se iniciaron las capacitaciones a todo el personal: en Servicio al cliente, tiempos de entrega, autocad, diseño y contabilidad.

AREA FINANCIERA

En cifras comparativas correspondientes a los ejercicios fiscales 2005 y 2006 se puede establecer que las políticas administrativas y financieras establecidas por la administración respecto a los objetivos se cumplieron permitiendo que aun al atravesar un proceso de recesión económica el país respecto a la inestabilidad política y económica la compañía logro equilibrar sus ventas con respecto al ejercicio económico anterior y con políticas de austeridad y control obtuvo una disminución sustancial en sus gastos permitiéndole alcanzar una utilidad que refleja el manejo correcto y estricto de políticas gerenciales con objetivos obtenidos.

En de este año, se puede resumir en los siguientes aspectos: Las ventas netas del año 2006 se han incrementado en un 24% respecto y ascienden a un valor de \$127.219.59 el mismo que una vez deducidos los costos y gastos que se generaron nos da un resultado económico positivo del ejercicio de \$1.132.05 valor del cual se realizará la repartición de utilidades a los trabajadores de conformidad a la Ley.

COMPARATIVO DE RESULTADOS

DETALLE	2005	2006	VARIACION	
			INCREMENTO	DECREMENTO
INGRESOS				
VENTAS GRAVADAS 12%	102558,13	127219,59	24,00%	
VENTAS GRAVADAS 0%		1540,54	100,00%	
OTRAS RENTAS	35544,63			100,00%
UTILIDAD VTA ACTIVOS FIJOS		1612,27	100,00%	
TOTAL INGRESOS	138102,76	130372,40		6,00%
COSTO DE VENTAS	94887,33	96290,00	1,48%	
GASTOS ADMINISTRATIVOS	31441,4	24768,95		21,22%
GASTOS GENERALES	10219,03	8181,40		19,94%
TOTAL COSTOS Y GASTOS	136547,76	129240,35		5,35%
UTILIDAD DEL EJERCICIO	1555	1132,05		
-15% PARTICIPACION TRABAJADORES	233,25	169,81		37,00%
+ GASTOS NO DEDUCIBLES EN EL PAIS	387,95			100,00%
-25% IMPUESTO A LA RENTA	427,43	240,56		77,00%
UTILIDAD DESPUES DE IMPUESTOS	738,82	721,68		2,32%

AREA COMERCIAL

En este año se participó en una feria especializada de acabados de la construcción, realizada en Octubre, generando ventas superiores a los \$60.000,00 en 2 meses, permitiendo la recuperación económica y con proyección de ventas importantes para el año 2007.

Se actualizó la base de datos de proveedores e instaladores por obra así como las listas de precios de venta al público, codificando al cliente a fin de dar un mejor producto y precio.

AREA LEGAL

Se ha iniciado la elaboración del Reglamento Interno de Trabajo de la Empresa, el cual una vez que se encuentre concluido se presentará para su aprobación ante la Dirección Regional del Trabajo de Quito.

A todos aquellos trabajadores que se han separado de la empresa, se les ha liquidado legalmente y se han suscrito las respectivas actas de finiquito.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE UTILIDADES AÑO 2006.

Al haberse obtenido una utilidad neta del ejercicio económico del año 2006 de USD 721, 68, se ha propuesto a la Junta General de Accionistas que el 100% de este valor se destine como aporte para futuras capitalizaciones.

Cabe resaltar que no solamente hay una utilidad en este ejercicio económico sino que una reducción importante de los pasivos, proyectándose una recuperación significativa para los próximos años. Se ha establecido como objetivos principales para el año 2007, los siguientes:

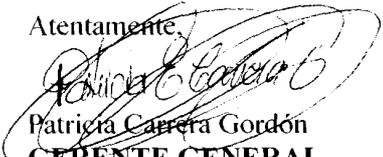
1. Superar las ventas del año anterior, tratando de enfocar las mismas a los productos que generen mayor utilidad.
2. Incursionar en un mercado de mayor potencial económico que incluye la calificación como proveedores con empresas del Estado.
3. Contratar a una empresa legalmente constituida que brindará los servicios contables, con la participación de profesionales Auditores, que soporten el buen manejo administrativo de la compañía.
4. Considero que en el primer trimestre contaremos con un Programa con calidad y rapidez en diseño, basado en autocad, que permita el cálculo de ofertas de manera rápida y precisa.
5. Dependiendo de las circunstancias del mercado se prevé en este año abrir una sucursal en el sector de Cumbayá y en el Sur de la ciudad.



6. Se ha considerado las ventas a nivel nacional.
7. La contratación de una vendedora profesional con el propósito de abarcar una mayor porción del mercado.
8. Buscar nuevas opciones de productos y proveedores nacionales e internacionales.
9. Se iniciará el año con la remodelación del local comercial, dando énfasis a la fabricación de exhibidores de madera ergonómicos y funcionales para todos y cada uno de nuestros productos, los cuales se utilizarán en las distintas ferias especializadas en la que participaremos.
10. Se participará en por lo menos 2 ferias especializadas.
11. Se invertirá en cursos de actualización y capacitación en todas las áreas a todo el personal para el incremento de producción.
12. Se estima en este año la compra de un local comercial con oficinas y parqueaderos.
13. Mantener las políticas de austeridad.
14. Se estima precancelar los créditos con el Banco de Guayaquil, Cooperativa Andalucía y Banco del Pichincha.
15. Se actualizará los equipos de computación.

En la espera que las proyecciones que se tienen para este nuevo año se cristalicen, quiero agradecer por la oportunidad brindada para dirigir esta Empresa y a su vez comprometer todo el esfuerzo para mejorar tanto la organización como los ingresos económicos de la Compañía, para de esta manera incrementar las utilidades y lograr una mejor situación financiera y laboral.

Atentamente,


Patricia Carrera Gordón
GERENTE GENERAL