

**INFORME DEL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2019
PRESENTADO A LOS ACCIONISTAS DE
CONDUTO ECUADOR S.A.**

SEÑORES ACCIONISTAS

Con la finalidad de dar cumplimiento a las disposiciones legales vigentes y poner en conocimiento de ustedes las gestiones desarrolladas por la Administración de la empresa durante el año 2019, me permito poner a su consideración el Informe de Labores.

La compañía durante el ejercicio económico del año 2019, ha ejecutado pocos proyectos debido a la baja demanda que ha habido en el mercado de petróleo y demás sectores en que hemos procurado ingresar, esto le ha permitido generar ingresos anuales de US\$ 7'041.956, el único proyecto, nuevo, ejecutado en el año se refiere al contrato para ejecución de obras civiles para la construcción de tres tanques para almacenamiento de agua y crudo para la fase I de CPT en Tiputini y servicio técnico y administrativo en el Bloque 43 de PAM EP facturando un valor de \$ 2'901.812, este proyecto se ganó en consorcio con SEDEMI denominado CONSORCIO TANQUES DEL ORIENTE, adicionalmente se concluyó con la construcción de la Central Hidroeléctrica Rio Verde Chico en el sector de ULBA para HIDROSIERRA S.A. facturando el valor de \$ 2'119.036 de igual forma se cerró el contrato con PAM EP de la plataforma TAMBOCOCHA E con la facturación de \$1'538.693, estos han sido las mayores obras realizadas durante el ejercicio económico.

Debo informar a los Accionistas que la situación de la compañía se ha visto afectada por la crisis económica del país debido, entre otras razones, a la caída de los precios del petróleo, el alto endeudamiento del Estado que le ha exigido que se suspendan la ejecución de proyectos de desarrollo e infraestructura.

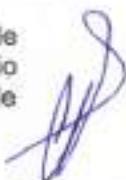
La mayor morosidad por cartera vencida se da con nuestro cliente HIDROSIERRA debido a que la central hidroeléctrica de su propiedad inició operaciones en abril del 2019 y se estima que a fines del 2020 pueda iniciar pagos a nuestras facturas.

Por lo antes indicado, la compañía durante el ejercicio económico del año 2019 disminuyó sustancialmente sus ventas generando una pérdida de \$ 1'670.142 debido a la imposibilidad de cubrir sus costos y gastos indirectos con los ingresos generados durante el año.

A continuación presento un cuadro comparativo, cuyos datos constan en forma pormenorizada en el informe presentado por los Auditores Externos y que me permite reproducir parcialmente.

CONCEPTO	Año 2019	Año 2018
Ingresos por servicios	7'041.956	26'455.994
Utilidad (Perdida) bruta	88.002	(98.355)
Participación trabajadores	0	0
Impuesto a la Renta	0	261.497
Reserva Legal	0	0
PERDIDA NETA:	(1'670.142)	(1'770.078)

En virtud resultados puestos a consideración en este Informe, que constan en el Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados Integrales así como en los Informes de Comisario y Auditores Externos, propongo a la Junta General de Accionistas el siguiente destino de pérdidas líquidas obtenidas en el ejercicio económico 2019



- Que el valor total de las pérdidas líquidas, sean absorbidas por los resultados acumulados hasta el 31 de diciembre de 2018 con el fin de mejorar la presentación patrimonial de la Empresa.

La Administración ha establecido procedimientos de control interno, lo cual ha permitido que los recursos de la compañía en el ejercicio económico del 2019 hayan sido adecuadamente manejados.

Por todo lo expuesto, considero que la compañía ha cumplido satisfactoriamente con lo prescrito en los estatutos sociales, normas reglamentarias y disposiciones internas, así como con la Ley de Compañías a sus Resoluciones y Doctrinas.

Reitero que es el interés de esta Administración diversificar su cartera de clientes así como buscar nuevas oportunidades en otros sectores de mercado para que le permitan mejorar los ingresos para que se revierta la situación económica negativa que está viviendo desde el ejercicio económico 2018.

Un factor importante que se debe considerar es la crisis económica que afecta al país y especialmente al Estado lo que ha afectado la inversión en nuevos proyectos y ha provocado que los pocos que salen a licitación tengan muchos oferentes que hace que exista una fuerte competencia que se define por el menor precio, esta situación ha hecho, también, que las condiciones de pago solicitadas en las ofertas sean a plazos que superan los 120 días lo que implica que las necesidades de capital de trabajo sean mayores especialmente cuando existen contratos de corto periodo de ejecución para los cuales se requiere prácticamente el 100% de financiamiento con capital de trabajo propio de la empresa.

La empresa a través de sus departamentos comercial y operaciones ha dado soporte a las otras empresas de grupo en el exterior en la preparación de ofertas y ejecución de proyectos, especialmente en Perú, República Dominicana y otros países de Centroamérica, mercados que se muestran interesantes por el número de proyectos que salen a licitación.

Considero importante la búsqueda de proyectos en el exterior ante la situación que se vive en el Ecuador.

Agradeciendo a los Accionistas de la compañía por el apoyo brindado para el desarrollo de mis funciones como Gerente General, manifiesto que su colaboración ha sido decisiva para el crecimiento de la compañía en las actividades que realiza.

Quito, marzo 31 del 2020

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Carlos Villavicencio S." followed by a stylized surname.

Carlos Villavicencio S.
GERENTE GENERAL