Quito D.M., junio 24 del 2016

Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS
LEGAL COMMERCIAL REPRESENTACIONES Cia. Ltda.
Presente

De mi consideración:

El año 2015 inició muy positivamente, debido a las buenas negociaciones con nuestros clientes y que los índices económicos del Ecuador fueron bajos y la empresa incremento sus ventas significativamente en relación al año anterior. Esta circunstancia innegable plantea un autentico y constante reto de superación para las compañías y por ende para quienes las dirigen por lo que se exige desarrollar mayor creatividad y aprovechar todos los recursos tanto internos como externos canalizándolos para conseguir una ventaja competitiva idónea de la empresa, a fin de permanecer en el mercado donde se desarrolla su acción. El manejo Gerencial de la compañía fue un verdadero reto, ya que el objetivo primordial fue fidelizar buscar nuevos clientes y mejorar la atención para promover mejores rendimientos.

Entre el plan de negocios presentado el año anterior y la activación de la página web, nos ha dado buenos resultados es por ello que este año tenemos una utilidad de 3.961.06, lo que demuestra que fue un año fructífero, por lo que cada año debemos renovar el plan de ventas para fidelizar y tener nuevos clientes.

Estas acciones nos permitirán que los años venideros sean de mayor productividad.

Atentamente,

Edgar Chamorro
GERENTE GENERAL
EXICOPY