



OVERNIGHT SOLUTIONS CIA. LTDA.

La Solución A Su Envío Rápido

Av. República del Salvador N34-499 y Portugal, Edificio Trento Piso 2 Ofic.8

TEL: 333-2759 / 333-2928 / Fax 333-2760

Celular: 098-001-747

Quito, DM 25 de marzo del 2016.

INFORME DE GERENTE

En mi calidad de Representante Legal y en conformidad a lo que establece la Ley de Compañías, al respecto, tengo a bien presentar el informe de labores de la Empresa OVERNIGHT SOLUTIONS DEL ECUADOR CIA LTDA., correspondiente al ejercicio económico del 01 de enero al 31 de Diciembre del 2015.

Señores de la Junta, me remito, para este informe, a las gestiones que he realizado durante este año, y cuya documentación de soporte se encuentran archivadas en las oficinas de la empresa; las mismas que han sido revisadas y aprobadas debidamente por mi persona, con conocimiento de las responsabilidades tributarias.

En base a esta documentación el Sr. Marco Barahona, Contador externo de la empresa, elaboró los Estados Financieros respectivos.

En el año del 2015 tuvimos serias dificultades en nuestras operaciones comerciales; debido a las difíciles circunstancias económicas, que afectan a nuestro País, y que son de conocimiento general. Nuestros principales clientes, redujeron la contratación de nuestros servicios y otros no nos han cancelado, los valores pendientes, por más de seis meses, lo que ha generado en nuestra empresa un estado de iliquidez, disminuyendo nuestros ingresos y al tener que mantener nuestros costos fijos, este año ha sido muy crítico y quizá el más difícil de todos los años de funcionamiento de nuestra empresa.

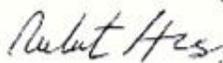
En resumen, por el año terminado al 31 de Diciembre del 2015 se presentan los siguientes resultados, en Dólares Americanos:

Ingresos (Facturación):	460.841,83
(-) Costos operativos	238.321,92
(-) Gastos operativos	257.726,41
(-) Gastos no operativos	<u>3.643,30</u>
(=) Pérdida del ejercicio	38.849,80

Para el siguiente año, nos enfocaremos a ofertar nuestros servicios a nuevos clientes.

Adicionalmente, deberemos disminuir nuestros costos y optimizar nuestros precios de venta.

Atentamente,


Robert Highley
GERENTE

