



PRINT TECH SERVICE PRITese CIA. LTDA.

COMPUPRINTNET



**INFORME DE GERENCIA GENERAL
JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS
DE PRINT TECH SERVICE PRITese CÍA. LTDA.**

Quito, 25 de febrero de 2007

Señores Accionistas:

Me permito someter a su consideración el informe sobre la operación de Print Tech Service Pritese Cía. Ltda.. durante el ejercicio económico 2006.

LA INSTITUCION

La empresa se ha visto envuelta en un difícil situación económica que se da principalmente por el alto nivel de competencia que se presente en el sector. Sin embargo se ha dado un manejo importante de los servicios que presta la misma ya que la producción se ha mantenido pero hemos tenido que disminuir más los precios de venta al estar integramente influenciados por la mencionada competencia.

Cómo la producción se ha mantenido pero hemos tenido una disminución de los precios de venta se refleja una pérdida durante este período.

ANALISIS FINANCIERO

Como lo indican los cuadros comparativos de los balances generales y de resultados de la compañía entre el 2005 y 2006, podemos observar lo siguiente:

La cuenta caja – bancos demuestra un decremento sustancial, puesto que tuvimos que realizar muchos desembolsos para pago a proveedores y pago por mantenimiento.

La cuenta de inventarios tuvo un crecimiento puesto que necesitamos mantener más stock de inventarios para atender la necesidad inmediata del cliente.

Todas las cuentas del Activo Corriente decreció principalmente por el pago que se hizo a los proveedores durante todo el año.

En este año no se hizo ninguna adquisición de equipos, por lo que los activos decrecieron por el factor de depreciación.

Hay un incremento del 11,74% en las cuentas por pagar a corto plazo puesto que los equipos necesitaron mas mantenimiento y se mantiene una cuenta con la empresa que nos provee los equipo, pero a pesar de este incremento la cuenta en general de los pasivos disminuyó en un 15%.

Lastimosamente en este año se presenta una pérdida por el decremento en las ventas, que como se dijo anteriormente, la producción se mantuvo pero se tuvo que disminuir los precios de venta por la competencia y eso dio lugar al decremento en las ventas.

Los gastos también tuvieron una reducción del 22% y por esta razón la pérdida no fue elevada, ya que tuvimos mayores controles de gastos, menos daños, y fuimos mas eficientes con los rubros manejados.

PLANES PARA EL 2007

Es importante que en el año 2007 se busque incrementar la producción para que se reflejen utilidades, es necesario manejar promociones o mantener una escala de precios por volumen de producción, para incentivar a nuestros clientes a trabajar con nosotros cuando realicen trabajos por volumen.

Es necesario que se renové los equipos, principalmente de computo para que la gente pueda seguir utilizándolos.

PRINT TECH SERVICE

PRITSE CIA. LTDA

Ing. Ana Gabriela Morales
GERENTE GENERAL
PRITSE CÍA. LTDA.

